



2015 공통교재
행 정 학

공무원 윤리 헌장

우리는 영광스러운 대한민국의 공무원이다.

오늘도 민족중흥의 최일선에 서서 겨레와 함께 일하며 산다.

이 생명은 오직 나라를 위하여 있고, 이 몸은 영원히 겨레위해 봉사한다.

충성과 성실은 삶의 보람이요 공명과 정대는 우리의 길이다.

이에 우리는 국민 앞에 다하여야 할 숭고한 사명을 민족의 양심으로 다지며,
우리가 나가야 할 바 지표를 밝힌다.

- 우리는 민족사적 정통성 앞에 온 신명을 바침으로써 통일 새 시대를 창조하는 역사의 주체가 된다.
- 우리는 겨레의 엄숙한 소명 앞에 솔선 헌신함으로써 조국의 번영을 이룩하는 민족의 선봉이 된다.
- 우리는 창의적 노력으로 최대의 능력을 발휘함으로써 민주한국을 건설하는 국가의 역군이 된다.
- 우리는 불의를 물리치고 언제나 바른 길만을 걸음으로써 정의사회를 구현하는 국민의 귀감이 된다.
- 우리는 공익우선의 정신으로 국리민복을 추구함으로써 복지국가를 실현하는 겨레의 기수가 된다.

공무원의 신조

- 1. 국가에는 헌신과 충성을
- 1. 국민에겐 정직과 봉사를
- 1. 직무에는 창의와 책임을
- 1. 직장에선 경애와 신의를
- 1. 생활에는 청렴과 질서를

목 차


제 1 편 행정의 의의와 정부의 기능	1
제1장 행정의 개념과 과정	3
제1절 행정의 개념	3
제2절 행정의 과정	5
제2장 정부의 기능	6
제1절 정부의 기본적 기능	6
제2절 변화하는 행정 환경과 정부기능의 변화	8
제 2 편 행정학의 접근방법과 이론	15
제1장 행정학의 학문적 성격과 발달 과정	17
제1절 행정학의 학문적 성격	17
제2절 현대 행정학의 발달 과정	18
제2장 행정학의 접근방법	20
제1절 접근방법의 의의	20
제2절 행정학의 다양한 접근방법	21
제3장 행정학의 주요 이론	27
제1절 행정학 건학기의 주요 행정 이론	27
제2절 20세기 전반기의 주요 행정 이론	32
제3절 20세기 후반기의 주요 행정 이론	35
제4절 기타 행정 이론	45

제 3 편 행정윤리와 행정통제	51
제1장 행정이 추구하는 가치	53
제1절 본질적 행정 가치	54
제2절 수단적 행정 가치	58
제3절 관료제를 통한 행정가치의 구현	63
제2장 행정윤리	64
제1절 행정윤리의 의미	64
제2절 공무원 부패	66
제3장 행정책임과 행정통제	68
제1절 행정책임	68
제2절 행정통제	69
제 4 편 정책론	73
제1장 정책의 의미 및 유형	75
제2장 정책형성	76
제1절 정책형성의 개념과 절차	76
제2절 정책형성 과정의 참여자	77
제3절 정책결정의 이론모형	78
제3장 정책집행	83
제4장 정책분석과 평가	84
제1절 정책분석·평가의 의미와 유형	84
제2절 정책분석·평가의 절차와 방법	85

제5장 정책변동	86
제 5 편 조직관리	89
제1장 조직이론의 기초적 이해	91
제2장 조직구조론	92
제1절 조직구조의 기본 개념	92
제2절 조직구조의 모형	94
제3장 조직행태론	99
제1절 동기이론	99
제2절 리더십 이론	105
제3절 갈등의 관리	111
제4절 의사전달과 의사결정	115
제5절 생산성 향상을 위한 포괄적 관리 기법	116
제 6 편 인적자원의 관리	121
제1장 인사행정의 기초적 이해	123
제1절 인사행정의 개념	123
제2절 인사행정의 과정	124
제2장 인사행정 제도의 발달	125
제1절 직업공무원 제도	125
제2절 업관주의와 실적주의	127
제3절 대표관료제	129

제3장 공직구조의 형성	131
제1절 계급제	131
제2절 직위분류제	132
제4장 인사관리 과정	134
제1절 임용	134
제2절 능력개발	135
제3절 동기부여	139
제5장 공무원의 행동규범과 규율	143
제1절 공무원의 정치적 중립	143
제2절 공무원노동조합 활동	145
제3절 공무원의 신분보장과 징계	147
제 7 편 예산과 재정의 관리	151
제1장 예산의 기초적 이해	153
제1절 예산의 개념과 기능	153
제2절 예산의 원칙	155
제3절 예산의 종류와 분류	157
제2장 예산 과정	161
제1절 예산 편성	161
제2절 예산 심의	162
제3절 예산 집행	162
제4절 결산	164
제3장 예산 개혁	165

제 8 편 행정개혁	169
제1장 행정개혁의 의의와 접근방법	171
제1절 행정개혁의 의의	171
제2절 행정개혁의 접근 방법과 대상 영역	172
제2장 성공적 행정개혁 전략	173
제1절 행정개혁과 저항의 극복	173
제2절 행정개혁의 성공적 관리 전략	174
제3장 각국의 행정개혁	175
제1절 우리나라 역대 정부의 행정개혁	175
제2절 외국의 행정개혁	177
제 9 편 미래 사회의 도전과 행정의 과제	183
제1장 세계화와 행정	185
제1절 세계화의 의의	185
제2절 세계화의 행정적 함의	186
제2장 미래 사회의 도전과 미래 행정의 모색	187
제1절 미래 사회의 도전	187
제2절 미래 행정의 모색	188
<참고문헌>	192



제1편

행정의 의의와 정부의 기능

제 1 편 행정의 의의와 정부의 기능

제 1 장 행정의 개념과 과정

제 1 절 행정의 개념

행정(public administration, Verwaltung)은 “공익을 증진시키고 공공문제를 해결하기 위해 공공정책을 형성하고 집행하는 공공부문의 활동”으로 정의될 수 있다(이중수, 2013c, 이중수 외, 2014).

행정의 개념은 적용 범위와 관련하여 넓은 의미의 행정과 좁은 의미의 행정으로 나눌 수 있다. 넓은 의미의 행정은 조직 일반에 적용할 수 있는 인간 협동의 측면에 초점을 맞추는 개념이다. 이 경우 행정은 ‘고도의 합리성을 수반한 협동적 인간 노력의 한 형태’로 정의될 수 있다.

좁은 의미의 행정은 정부 관료제를 중심으로 이루어지는 활동을 의미한다. 행정을 국가 목적을 실현하기 위한 사람과 물자의 관리로 보거나, 또는 행정을 정책결정과 집행을 중심으로 하는 정치 과정의 일부로 보는 견해가 여기에 속한다.

최근의 행정 개념은 공공문제의 해결과 이를 위한 정부 외의 공사(公私)조직들의 연결망을 강조하는 경향이 있다. 이러한 행정 개념은 “거버넌스(governance)로서의 행정”을 의미한다. 거버넌스의 주창자들은 오늘날의 복잡한 공공문제를 해결하기 위해서는 과거와 같이 공공서비스가 국가에 의해 일방적으로 제공될 것이 아니라 시장과 시민사회 등 민간 부문과의 협력에 의해 제공되어야 한다는 입장에서, 행정 현상을 정부와 시민 사회의 파트너십이라는 관점에서 이해하고자 한다.

행정학은 정치학 및 경영학과 밀접하게 관련되어 있다. 행정은 우선 정치권력을 배경으로 하여 정책을 형성하고 집행한다는 점에서 정치와 관련된다. 그러나 정치학이 정치권력의 형성 및 유지를 주로 다루는데 비해 행정학은 정책의 형성과 집행을 다룬다는 점에서 양자의 차이가 있다. 19세기 미국 행정학의 건학자들은 행정의 본질을 ‘관리’로 파악하여 ‘정치·행정이원론’을 주창하였다. 단순화하여 설명하면 정치는 ‘정책

을 형성하는 일과 관련되며 행정은 '정책을 집행'하는 것이기에 양자는 서로 다른 바, 행정을 정치로부터 독립시켜야 한다는 논리를 편 것이다. 그러나 행정공무원들이 실제로 수행하는 일을 보니 정책집행 뿐만 아니라 정책형성 기능까지 수행하더라는 관점에서 1930년대에는 정치와 행정이 하나라는 '정치·행정일원론'이 대두되었다. 실제로 행정공무원들이 수행하는 기능 가운데 법률안을 기초하고, 시행령과 규칙·규정을 제정하는 일 등은 정책형성의 범주에 속한다.

미국의 초기 행정학자들이 행정의 본질적 기능을 '관리' 즉 '정책집행'으로 파악한데서 알 수 있듯이 행정의 관리 방식은 경영과 유사한 측면이 많다. 행정과 경영은 우선 인적·물적 자원을 동원하고 활용하는 관리 기술을 다룬다는 측면에서 유사하다. 그리고 대규모 조직(large organization)은 공사(公私) 조직을 막론하고 계층제, 전문화, 분업 등 관료제적 성격을 띤다는 점에서도 양자는 유사하다. 또한 행정과 경영은 조직 목표 달성을 위한 조직구성원들의 협동 행위를 다룬다는 점에서 유사하다.

다른 한편 행정과 경영은 추구하는 목적, 법적 규제의 강도, 정치 권력적 성격, 평등 규범의 요구, 독점성, 관할 및 영향의 범위 면에서 차이점을 보인다. 행정이 공익을 추구하는데 반해 경영은 사익의 극대화를 목적으로 삼는다는 점에서 서로 다르며, 행정은 경영보다 엄격한 법적 규제를 받는다는 점, 그리고 행정은 본질적으로 정치적 성격을 갖고 있으며 공권력을 배경으로 한다는 점에서 서로 다르다. 또한 행정에서는 경영에서보다 평등 규범이 강하게 작용하고, 독점성이 강하며, 관할 영역 및 영향의 범위가 경영에서보다 넓고 크다는 점에서 양자는 차이를 보인다.

여러 학자들이 다양하게 제시한 행정의 개념 정의 속에는 다음과 같은 속성 개념이 들어 있다.

첫째, 행정은 공익을 증진시키고 공공 문제를 해결하기 위한 활동이다. 국가 안보와 치안 질서를 유지하고, 시장의 공정 거래 질서를 유지시키며, 환경오염을 감시하고, 도로·항만의 건설과 같은 사회간접자본을 확충하며, 각종 복지 정책을 펴는 정부의 여러 활동은 공익을 보호·증진하고 공공 문제를 해결하는 데 근본 목적이 있다. 이와 같은 의미에서 공직자의 공적 책무(public obligation)는 기본적으로 공익을 수호·증진하는 데 있다고 할 것이다.

둘째, 행정은 공공정책을 형성하고 집행하는 활동이다. 행정학의 발달과정을 보면

19세기말 정치·행정이원론(politics-administration dichotomy)에서는 행정의 ‘집행’ 기능에 초점을 두어, 행정을 정책의 집행을 위한 ‘관리(管理, administration) 활동’으로 정의하였으나(행정관리설), 1930년대 이후 대두된 정치행정일원론에서는 행정을 정책 집행뿐만 아니라 정책 형성 기능까지를 함께 수행하는 통치 과정의 일부로 보고 있다.

셋째, 행정은 공공 부문에서 이루어지는 활동이다. 국가 사회는 공공 부문과 민간 부문으로 크게 나눌 수 있는 바, 행정은 공공 부문에서 공공재와 공공서비스를 생산하여 소비자로서의 국민에게 제공하는 일을 주로 수행한다. 이러한 공공 부문에는 정부 부처와 정부기업 등 정부 부문과, 공기업 등 준정부 부문이 포함된다. 행정의 개념을 좁게 정의할 경우 정부 부문의 활동에만 국한할 수도 있을 것이나, 민·관공동 생산(coproduction) 등의 형태로 민간 부문도 공공서비스 생산에 참여한다는 관점에서, 최근에는 공공 부문과 민간 부문의 영역을 엄격하게 구분하지 않는 뉴거버넌스(new governance)적 관점이 강조되기도 한다.

사익을 추구하는 민간 부문과는 달리, 공공 문제를 다루는 행정에서는 공공성(publicness)이 핵심개념을 이룬다. 공공성의 속성 개념에는, 이기적 관심 또는 사적 이익(self-interest)으로부터 자기 자신을 넘어 타인의 이익을 이해하는 ‘성숙(maturity)’의 개념에 더하여 ‘공동(common)’과 ‘배려(care with)’의 의미가 부가되어 있다. 국가 사회라는 공동체를 함께 이루고 유지하기 위해서는 사적 이익을 넘어 타인의 이익까지 배려하는 구성원들의 관계가 중요한 의미를 지닌다(이종수, 2010: 61-64).

제 2 절 행정의 과정

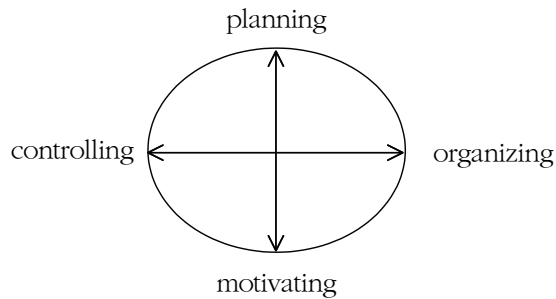
행정이 구체적으로 이루어지는 과정은 논자에 따라 다양하게 제시되고 있다. 행정 과정은 정책의 형성과 집행에 초점을 두어 [정책 형성 - 정책 집행]으로 단순화할 수 있다.

또한 굴릭(Luther Gulick)이 제시한 최고 관리층의 관리기능으로서의 POSDCoRB를 행정 과정으로 이해할 수도 있을 것이다. 굴릭은 ‘행정 관리에 관한 대통령위원회’(일명 브라운로우위원회)에서 제출한 보고서에서 조직의 최고관리층이 담당해야 할 총괄관리기능으로 기획(planning), 조직화(organizing), 인사(staffing), 지휘(directing),

조정(co-ordinating), 보고(reporting), 예산(budgeting)의 7대 기능을 제시하고, 이들 기능을 나타내는 단어의 첫 글자를 따서 POSDCoRB라는 약어를 만들었다.

그러나 가장 일반적으로 받아들여지고 있는 행정과정은 Hersey와 Blanchard (1972: 5)가 제시한 관리의 4대 과정이다. 이들은 관리의 과정을 기획(planning), 조직화(organizing), 동작화(motivating), 통제(controlling)의 4단계로 다음과 같이 나누었다.

[그림 1-1] Hersey와 Blanchard가 제시한 관리의 4대 과정



Hersey와 Blanchard가 제시한 관리의 4대 과정을 다음과 같이 설명할 수 있다. 즉 행정은 특정한 공공문제가 발생하거나 새로운 행정 수요가 대두될 때 공공문제를 해소하고 행정 수요에 부응하기 위해 필요한 공공서비스를 생산·공급하기 위한 정책을 형성하고(planning), 그러한 정책을 수행하기 위해 필요한 조직을 짜고 인력을 충원·배치하며(organizing), 조직구성원들이 열심히 일하도록 유인(incentive)을 제공하고 동기를 부여하며(motivating), 조직구성원들이 게으름을 피우거나 규범을 일탈하는 행위를 하지 않도록 통제(controlling)하는 과정이라고 할 수 있다.

제 2 장 정부의 기능

제 1 절 정부의 기본적 기능

정부의 기능이란 정부가 담당하는 행정 사무를 의미한다. 즉, 정부가 ‘하는 일’이라고 볼 수 있다. 정부의 ‘하는 일’은 국민 개개인의 생활 모든 국면에 두루 영향을 미친다. 정부는 국민 일반(public at large)의 생명과 재산을 보호하기 위해 그리고 국민의 자유로운 생활을 보장하기 위해 범죄, 공해 발생과 같은 개인과 기업의 활동을 규제하기도 하며, 복지 서비스를 제공하기도 한다.

정부기능은 ‘활동 영역별’로 나누어 볼 수도 있고, ‘활동 과정의 성질별’로 나누어 볼 수 있다.

정부의 주요 기능을 ‘활동 영역별’로 살펴보면 법과 질서 유지 기능, 국방 및 외교 기능, 재정·경제적 기능, 사회복지 기능, 교육·문화 기능 등으로 나누어 볼 수 있다.

법과 질서 유지 기능은 공동체 생활의 유지를 위해 필수불가결한 공공서비스로 정부의 제1차적 기능이라고 할 수 있다. 또한 국민의 생명과 재산을 외국의 침략으로부터 보호하고 외국과의 외교 관계를 유지하기 위해서는 국방 및 외교 기능이 필요하다. 국방 및 외교 기능은 법과 질서 유지 기능과 함께 주권적 기능에 해당한다. 이러한 기능을 담당하는 정부 기관으로는 외교부, 국방부, 안전행정부, 법무부 등을 들 수 있다.

정부는 또한 국민들이 보다 나은 경제적 삶을 영위할 수 있도록 경제적 기능을 수행한다. 기업 및 소비자의 경제 활동을 보장하고 사회간접자본 및 과학기술·정보 분야 등에 대한 투자 등이 경제적 기능에 속한다. 경제적 기능을 수행하는 정부기관으로는 미래창조과학부, 기획재정부, 산업통상자원부, 농림축산식품부 등을 들 수 있다.

정부는 한편 사회적 약자를 보호하고 사회갈등을 해소하는 사회적 기능과 함께 교육·문화적 기능도 아울러 수행한다. 이러한 기능을 담당하는 행정기관으로는 교육부, 문화체육관광부, 보건복지부 등을 들 수 있다.

정부 기능은 다른 한편 ‘활동 과정의 성질별’로 분류해 볼 수 있다. 정부기능을 성질별로 분류하는 방법도 다시 들로 나눌 수 있다. 그 하나는 정책형성 기능과 집행 기능

으로 분류하는 것이며, 다른 하나는 규제기능, 조장 및 지원 기능, 중재 및 조정 기능으로 나누는 방법이다.

정부 기능을 정책 과정의 측면에서 보면 크게 ‘정책 형성’ 기능과 ‘집행’ 기능으로 분류할 수 있다. 정책 형성 기능은 정부 정책을 짜는 정책 결정 또는 기획 기능을 말하며, 집행 기능은 이미 결정된 정책을 집행하기 위한 기능을 의미한다.

정부 기능은 또한 ‘활동 과정의 성질’을 기준으로 ‘규제’, ‘조장’, ‘중재 및 조정’ 기능으로 나누어 볼 수 있다. ‘규제 기능’은 국민들의 생활을 금지하거나 제한하는 기능이다. 여기에도 경제적 규제와 사회적 규제가 있다. 경제적 규제의 예로서 경쟁을 확보하기 위한 공정 거래에 대한 규제, 각종 경제 활동에 대한 인허가, 부동산 투기 억제 조치 등이 있다. 사회적 규제의 예로는 노동자의 안전 및 환경에 대한 규제와 소비자 보호를 목적으로 한 규제 등이 있다.

‘조장’ 기능은 특정 분야의 산업이나 활동을 조장하거나 지원하는 기능을 말한다. 특정 분야의 산업을 활성화하기 위해 재정 및 금융상의 지원을 하고 기술을 제공하는 등의 경우가 여기에 해당된다.

‘중재 및 조정’ 기능은 사회 내에서 이해 당사자들 간에 분쟁이 발생했을 때 정부가 그 사이에 서서 이해관계를 조정하고 양측의 합의를 이끌어 내는 기능을 말한다. 노동분규의 중재, 이익집단 간의 이해 조정, 환경 분쟁에서의 갈등의 조정 등이 그러한 예에 속한다. 민주화가 진행되는 과정에서 각종 이익집단의 이익 표출과 갈등이 심해질 때 특히 요구되는 기능이다.

제 2 절 변화하는 행정 환경과 정부기능의 변화

정부를 둘러싸고 있는 환경은 크게 정치·경제·사회적 환경으로 나누어볼 수 있다. 행정은 그 존재 맥락을 제공하는 사회의 지배적인 형태와 특성에 의해 영향을 받는 ‘사회적 구성물’이라고 할 수 있다 (Farmer, 1995: 24). 정부 기능은 이와 같은 환경의 변화에 크게 영향을 받는다. 예를 들어, 정치가 민주화되고, 나라 간의 경제적 경쟁이 치열해지며, 노령인구의 비율이 증대하는 등 인구구조가 변하고 복지 수요가 증대되면 그에 따라 정책 기조의 우선순위도 달라질 수밖에 없다.

정부 기능은 우선 공공 부문(정부)과 민간 부문의 관계 변화에 따라 크게 변한다. 민간 부문은 ‘경제적 시민사회’ 즉 ‘시장’과 ‘비경제적 시민사회’로 나눌 수 있다. 정부 기능의 범위는, 경제적 측면에 초점을 맞추자면, 정부가 얼마만큼 민간의 경제활동에 간섭(intervention)하느냐 또는 자유롭게 방임하느냐에 따라 달라진다.

역사적으로 살펴보면, 자유주의 이념이 추구되던 19세기까지는 정부 기능이 국방·외교 및 법과 질서유지 기능에 한정되고 경제생활의 자유가 강조되었다. 즉 자유방임주의 국가 이념이 추구되던 이른바 값싼 정부(cheap government)로 불리는 야경국가관이 지배적이었다. 20세기 들어 사회적 강자에 의한 독점과 착취 등 시장실패(market failure) 현상이 대두되고 자본주의 사회의 어두운 측면이 드러나자 시장에 대한 정부 개입의 필요성이 강조되면서 복지국가의 이념이 추구되었다.

그러나 1980년대 이후에는 방만한 복지 정책과 ‘큰 정부(big government)’에 따르는 재정 부담을 완화하고 정부실패(government failure)를 교정하기 위한 필요에서 ‘작은 정부(small government)’를 강조하는 신자유주의의 이념이 확산되었다. 신자유주의 이념에 따라 각국 정부는 정부의 기능과 규모를 축소하고 민간 경제에 대한 규제를 완화하는 시장지향적 정부 혁신을 추구하게 되었다.

1990년대 이후에는 시장 우위적 신자유주의 이념이 다시 중대한 도전에 직면하게 되었다. 기든스(Anthony Giddens), 바버(Benjamin Barber)와 같은 사상가들은 국가와 시장의 실패를 바로잡는 새로운 접근 즉 ‘제3의 길(the third way)’을 주창하기에 이르렀다. 제3의 길에 대한 아이디어는 1980년대 미국 및 영국의 중도 좌파적 재사고(centre-left rethinking)에서 나왔다. 여기서 제1의 길은 1970년대 이전 유럽의 구(舊) 사회민주주의를 말하며, 제2의 길은 1980년대를 전후하여 영국과 미국 등에서 추구된 신자유주의를 말한다(Martell, 2004: 92). 이와 같은 관점에서 볼 때, 제3의 길은 사회민주주의와 신자유주의의 변증법적 통합이라고 할 수 있다. 제3의 길에서는 우파적 정책 기조와 좌파적 정책 기조, 즉 ‘경제 성장’과 ‘사회 정의’ 간의 우선순위가 비슷한 비중으로 함께 고려되어야 할 것을 주장한다(이종수, 2010: 291-297).

행정 기능의 변화는 ‘경제’ 이외의 정치·사회적 환경의 변화와도 밀접한 관련을 맺고 있다. 행정의 내용은 즉, 다양한 행정 환경과 지속적이고 역동적으로 상호작용한다. 행정은 우선 국가 안에 형성된 정치 제도의 영향을 크게 받는다. 정치 권력은 행정의

모든 수준에 작용하는 바, 특히 정치 제도가 요구하는 이념적 교의는 행정의 내용에 많은 영향을 미친다. 그리고 정치가 민주화되면 그에 부응하여 정부의 기능도 달라질 수밖에 없다.

행정과 사회의 관계도 각국의 사정에 따라 각기 다를 수밖에 없다. 공산주의 사회와 자본주의 사회의 행정이 서로 다르고, 전근대사회 또는 봉건사회와 산업사회의 정부 기능이 서로 다르다. 이것은 사회가 그 유형에 따라 특유한 방식으로 행정 체제에 영향을 미친다는 것을 뜻하며, 또한 행정 체제 역시 각 사회의 특성에 대응해서 독특한 방식으로 운영되고 있다는 것을 의미한다. 행정 체제는 필요한 인적 자원을 사회의 여러 집단으로부터 충원하기 때문에 사회 집단의 가치를 반영하게 된다. 또한 사회의 요구에 대응하여 행동하기 때문에, 그리고 사회의 폭넓은 지지를 필요로 하기 때문에 사회의 이념과 규범을 따르게 된다. 따라서 행정이란 그 환경을 이루는 사회에 의존적일 수밖에 없다.

오늘날 우리나라 행정에 중요한 영향을 미치는 행정환경의 변화 양상으로는 민주화·정보화·세계화·분권화 등을 들 수 있다.

우리나라는 1987년 6월 항쟁 이후 민주화의 큰 변혁을 겪게 되었다. 전반적인 사회민주화 과정 속에서 관료적 권위주의 체제(bureaucratic authoritarianism)가 해체되고, 대통령직선제가 도입되는 등 광범한 정치·사회적 민주화가 추진되었다. 1987년 10월 29일 공포된 제6공화국 헌법에서는 입법부의 국정감사권이 부활되고, 대통령의 국회해산권과 비상조치권이 삭제되는 등 권위주의 체제를 해체하고 민주화를 촉진하기 위한 여러 내용들이 포함되었다. 1991년의 지방자치제 도입과 1997년의 헌정사상 최초의 여야 간 정권교체는 정치권력의 시너로서의 한국 관료제의 성격을 탈피하게 만들었다.

우리 사회 변화의 한 특징으로는 또한 1980년대 말 전반적인 사회 민주화의 흐름 속에서 대두된 시민사회의 활성화와 시민참여의 확대를 들 수 있다. 시민사회(civil society)의 개념은 시대적·사상적 배경에 따라 다양하게 규정된다. 여기서는 시민사회를 “사적 시민들이 국가의 통제를 받지 않고 스스로 다양한 조직을 창출하여 상호작용하는 사회적 생활의 영역”으로 규정하고자 한다. 시민사회의 활성화 및 참여의 증대는 행정의 민주성, 합리성, 투명성을 높이고 질 높은 행정서비스를 확보하는데 크게 기여하였다. 그러나 부분적으로는 참여과잉에 따른 사회적 부작용이 초래된 것도 사실이다. 즉, 민주화의 속도에 미치지 못한 시민의식의 미성숙과 참여의 과잉으로 인해, 사

회집단 간에 끊임없는 갈등이 야기되고, 공권력에 대한 도전이 일상화됨으로써 행정권의 행사에 큰 장애가 초래되고 있는 것도 사실이다.

그리고 20세기 후반 들어 산업사회가 정보사회(또는 탈산업사회)로 급격하게 변화하면서 행정의 양상이 크게 바뀌고 있다. 즉, 산업사회에서의 기존의 생활 방식, 사고 방식, 가치관, 의식 구조 등이 바뀌게 되면서 행정 구조와 일처리 방식뿐만 아니라 행정 문화까지 변화되고 있다.

정보사회에서의 사회 시스템은 다양한 쌍방향 미디어의 출현으로 산업사회의 일방적·집권적 시스템으로부터 분산적·네트워크적 시스템으로 이행된다. 산업사회의 중앙 집권화된 대량생산체제에서는 관료제 조직이 효율적이었으나, 정보사회의 다품종 소량 생산 체제에서는 분권화된 네트워크 조직이 더 효율적이다.

정부의 일하는 방식과 관련하여 가장 큰 변화는 전자적 방식으로 업무를 처리하고 정보를 관리하며, 행정서비스를 제공하는 전자정부의 등장이다. 그리고 최근에는 지식 기반사회의 개념이 등장하면서, 지식사회를 설계하고 지식을 창출·형식화·전파·활용하는 등 지식관리를 통해 새로운 가치를 창출하고 극대화하는 지식행정의 개념이 강조되고 있다.

정보사회의 행정적 함의는 쌍방향 정보통신기술의 발달로 인한 참여민주주의의 구현, 정부 기능의 축소와 분권화, 전자적 행정 서비스의 제공, 행정 관리의 전자화·효율화, 지식행정의 구현, 수평화된 네트워크형 조직 구조, 사명감과 가치 창조를 강조하는 동기부여 등으로 나누어 볼 수 있다(이종수, 2010: 254-260).

그리고 1980년대 이후 신자유주의 이념의 등장에 따라 추진된 세계화가 행정에 큰 영향을 미치고 있다. 세계화는 일반적으로 자본주의적 생산 및 교환의 기본 단위가 되는 기업 조직과 경영의 공간적 범위가 전 지구적으로 확대되는 것을 의미하는 경제적 측면의 세계화를 지칭한다. 세계화가 확산되면서 국가 간의 전통적인 경계는 느슨해지고 국민국가가 독점해 왔던 국민에 대한 장악력도 상대적으로 약화된다. 특히 세계화의 확산과 더불어 환경오염, 인권, 군비통제 등 범지구적인 문제를 해결하기 위해 국제 기구 또는 국제 협약에 의해 국가의 고유한 주권이 제약받고 있다. 이로 인해 개별 국가의 정책결정 권한이 축소되어 관련 국가의 요구를 받아들이고, 이들과의 공조 체제하에 정책을 결정해야 하는 상황이 전개되고 있다(이종수 외, 2012).

지방분권화 또한 우리나라 행정에 큰 영향을 미치고 있다. 특히 1991년의 지방자치제 부활과 2002년의 참여정부 등장으로 지방분권화가 가속화되었다. 지방분권화는 지방이 독자적인 정치·경제·사회·문화적 공동체로서 적극적인 역할을 수행해 나가도록 하는 데 근본 목적이 있다. 이를 위해서는 중앙정부에서 지방정부로의 권한 이양과 중앙정부의 지방정부에 대한 관여의 폭을 축소시켜 지방정부의 자기결정권을 확대해야 할 것이다.

제1편 생각해 보기

1. 정부의 규제 기능이 왜 필요한지에 대해 생각해 봅시다.
2. 최근 우리 사회에서는 시민 의식의 미성숙과 참여의 과잉으로 인해, 일부 집단의 공권력에 대한 도전이 일상화되고 있습니다. 공권력의 무력화 현상을 타개할 구체적인 방안에 대해 생각해 봅시다.
3. 정부와 시민운동단체 간의 관계의 유형을 살펴보고, 바람직한 관계 설정의 방향에 대해 생각해 봅시다.
4. 아래 박스(box)의 글을 읽고, 공공사업에 민간 기업이 참여하는 경우의 효용성과 문제점에 대해 생각해 봅시다.

보금자리주택, 공공성 포기했다

2012년 5월 23일 국토해양부는 산하 7개 공공기관을 보금자리주택 시행자로 추가한다고 발표했다. 이와 함께 민간사업자의 참여를 확대한다는 내용을 발표했다. 보금자리주택 사업의 부진을 해결하기 위해 내놓은 방안이다. 전문가들은 공공성을 가져야 할 보금자리주택 정책에 민간사업자의 참여를 확대시킨 것에 대해 “주택 정책의 공공성을 포기한 것”이라고 비판했다. 분양가 상승 요인이 될 것이라는 예측도 높아지고 있다.

수많은 비판에도 불구하고 그린벨트 지역을 해제하면서까지 추진했지만, 현재 보금자리

주택 사업은 표류 중이다. 분양 미달이 쏟아지고 있고, 시행자인 LH(한국토지주택공사)나 지자체 등의 예산 부족으로 사업 진척이 안 되고 있다.

공공기관 대신 민간건설사 주도 가능성

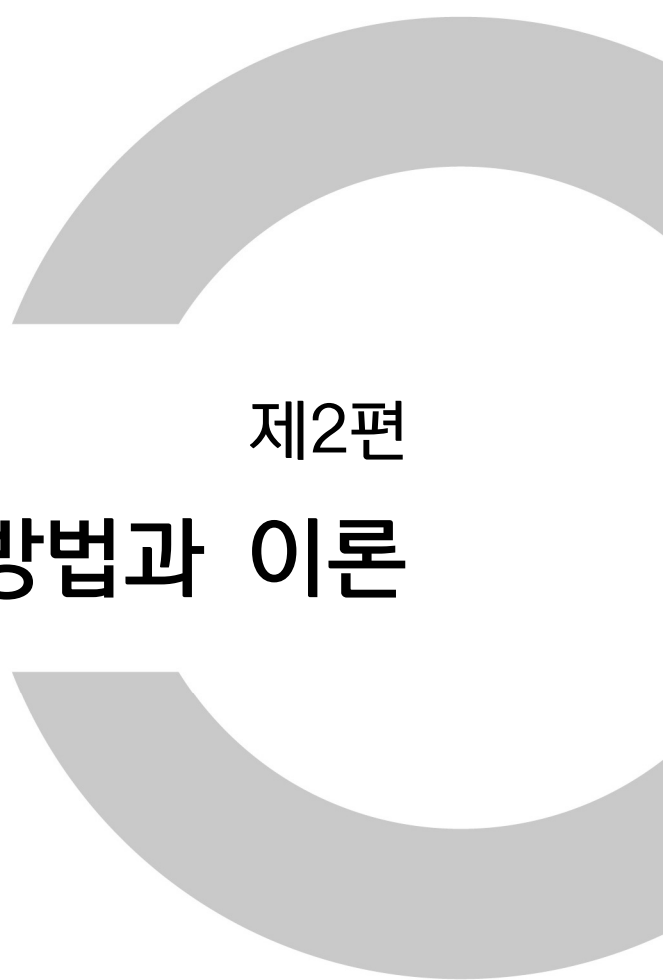
국토해양부는 수자원공사·철도공사·철도시설공단·제주개발센터·대한주택보증주식회사·농어촌공사·공무원연금공단을 보금자리주택 사업 시행자로 추가했다. 문제는 이 기관들이 택지개발이나 주택분양 등 주택사업에 대한 노하우나 경험이 절대적으로 부족하다는 것. 이를 보완하는 장치가 민간사업자의 참여 확대다. 택지개발 단계부터 공공시행자(공공기관)가 공모방식으로 민간참여자를 모집하는 길을 열어줬다.

국토해양부 공공주택총괄과 담당자는 “택지개발 단계에서부터 공공 기관과 민간업체가 공동출자를 해서 법인을 만들 수 있다. 법에 따라 공공 기관은 50% 이상 출자해야 한다”면서 “과거와 큰 차이가 있는 게 아니다. LH나 지자체, 공사 등이 보금자리주택 사업을 하기엔 재원이 부족하기 때문에 민간업체의 도움을 받기 위한 것”이라고 설명했다. 민간업체가 보금자리지구 내의 택지 개발에 참여하려면 공공 기관과 손을 잡고 법인을 만들면 되는 것이다.

한 주택 전문가는 “국토해양부가 민간업체와 손을 잡은 것은 보금자리주택 사업이 잘 안 되니까 민관을 끌어들여 해결하려는 것”이라며 “문제가 되는 것은 그동안 민간업체가 보금자리주택 사업을 못한다는 불만을 해결해준 것이다. 공공 기관과 함께 하는 형식을 가지고 있지만, 민간업체가 주도하는 주택 정책이 된 것”이라고 지적했다.

.....

국토해양부 측은 이런 비판에 대해 “ 지켜보자”, “민간업체가 가져가는 이익은 크지 않다”고 항변했다. 공공주택총괄과 담당자는 “보금자리주택 사업은 공공성을 가지고 있다. 택지개발 단계부터 택지분양가나 지구계획은 다 짜여 있어서 민간업체가 원가를 부풀릴 수 없다”면서 “사업계획을 승인할 때부터 민간업체로부터 예상분양가를 받을 것이고, 분양가 심사는 공공기관에서 하도록 했다”고 해명했다. 주택 사업과 관련이 없는 공공기관의 참여에 대해 “여지를 열어놓은 것이다. 보금자리주택 사업이 진행이 잘 안되기 때문에 민간사업자의 참여뿐만 아니라 다른 공공 기관의 참여를 유도한 것”이라고 설명했다.(주간경향, 2012 06/12(979호))



제2편

행정학의 접근방법과 이론

제 2 편 행정학의 접근방법과 이론

제 1 장 행정학의 학문적 성격과 발달과정

제 1 절 행정학의 학문적 성격

행정 현상은 인류가 사회를 형성하여 공동체 생활을 영위한 이래 존재해 왔으나 오랫동안 정치학이나 법학의 일부로 다루어져 왔다. 그 후 국민국가(nation state)의 등장과 더불어 근대적 관료제가 형성되면서 행정에 대한 체계적인 연구가 시작되었다.

행정학은 ‘응용 사회과학(applied social science)’으로 분류될 수 있다. 사회과학은 ‘사회 현상’을 ‘과학적인 연구 방법’을 동원하여 연구하는 학문을 말한다. ‘사회 현상’은, 자연 현상과 달리, 인간과 인간 사이의 관계에서 일어나는 현상을 말한다. 따라서 사회과학은 ‘인간의 사회적 행동’을 탐구하는 학문의 한 분야이다. 오늘날의 대부분의 사회과학은 자연과학 분야에서 발전한 ‘과학적 방법’을 사용하여 사회 현상을 연구한다. 그러나 사회과학은, 자연과학과는 달리, 인간 사이의 관계를 연구하기 때문에 가치관의 문제 등이 게재된다. 사회과학의 연구 방법을 둘러싸고는 자연과학과 동일한 연구 방법을 사용하여야 한다는 통일과학(unified science) 주창자들과, 사회 현상과 자연 현상 간에는 본질적 차이가 있기에 서로 다른 연구방법이 적용되어야 한다는 역사적 접근방법 및 현상학적 접근방법의 주창자들의 견해가 서로 부딪친다. 오늘날 적지 않은 과학철학자들의 지지를 받고 있는 통일과학은, 모든 학문 연구는 동일한 언어, 동일한 방법을 공유해야 한다고 주장한다.

행정학은 또한 사회과학 가운데서도 심리학이나 경제학과 같이 순수학문(pure science)의 성격을 지닌다기보다 경영학과 같이 응용학문(applied science)의 성격을 지닌다.

다음에서는 행정학의 학문적 성격에 관한 이러한 논의들에 바탕하여 행정학의 발달과정과 행정학의 접근방법 및 주요 이론을 살펴보고자 한다.

제 2 절 현대 행정학의 발달 과정

현대 행정학은 두 방향에서 형성·발전되어 왔다. 독일의 관방학(官房學, Kammeralwissenschaft)과 ‘관리’ 중심의 미국 행정학이 그것이다.

독일 행정학은 17세기 프러시아에서 등장한 관방학을 연원으로 하여 경찰학(국가학)으로 분화된 다음 행정법학을 거쳐 현대 행정학으로 정립되었다. 관방학은 국가 경영의 학문으로 관방 관리들에게 국가 통치에 필요한 행정기술과 지식을 제공하기 위한 목적에서 형성된 학문 체계이다. 관방학은 그 당시 절대군주제를 유지하는 데 필요한 재정학적 성격을 강하게 띠고 있었다. 18세기 들어 관방학(재정학)으로부터 경찰학(Polizeiwissenschaft)이 하나의 독립된 학문으로 분화되었다. 유스티(Johann Heinrich Gottlob von Justi)가 토대를 마련한 경찰학에서는 국가 목적 또는 국가 이념을 실현하기 위한 합목적적인 국가 활동을 경찰(Polizei), 즉 ‘행정’으로 포착한 것이다(유훈, 1992: 53). 프랑스혁명 이후 절대군주제가 쇠퇴하게 되고, 국가에 대한 시민의 권리 문제가 중요한 관심사로 떠오르면서 경찰학은 행정법학으로 대체되었다.

몰(Robert von Mohl)로 대표되는 행정법학의 등장과 쇠퇴 이후 독일 행정학은 ‘슈타인(Lorenz von Stein) 행정학’으로 이어졌다.

슈타인은 국가 원리를 국가 의사 형성으로서의 헌정(Verfassung)과 국가 활동으로서의 행정(Verwaltung)으로 구분했다. 슈타인은 헌정과 행정의 밀접한 관계를 인식하면서도 헌정과 행정을 구별해 행정의 독자성을 주장하고, 국가 활동에 관한 분과 학문으로서 행정학의 성립을 주장했던 것이다. 그러나 19세기 이후 독일 행정학이 쇠퇴하게 됨에 따라, ‘관리를 앞세운 미국 행정학이 사실상 현대 행정학의 주류를 형성하게 되었다.

현대 행정학의 다른 하나의 뿌리는 미국 행정학이다. 유럽에 비해 국가 형성도 늦었고, 행정 발전도 뒤졌던 미국에서는 19세기에 정치학과 경영학을 모태로 하여 하나의 새로운 분과 학문으로 행정학이 탄생하였다. 미국의 행정학은 정치학에 뿌리를 둔 ‘행정이론’과 테일러(Frederick W. Taylor)의 과학적 관리론에 뿌리를 둔 ‘조직이론’을 중심축으로 하여 발전해 왔다. 즉 미국 행정학은 과학적 관리론 및 고전적 조직이론과 접목되면서 독자적인 학문 영역을 구축하게 된 것이다.

19세기 말 윌슨(W. Wilson), 굿노(F. J. Goodnow) 등 미국의 일부 정치·행정학자들은 행정의 본질적 기능이 관리(경영) 즉 ‘정책 집행’임을 선언하면서 행정학의 정치학으로부터의 분리·독립을 선언하였다. 그것이 정치·행정이원론이다. 정치·행정 이원론은 ‘행정을 정당 정치의 오염으로부터 분리·독립시켜야 정부의 비효율과 낭비, 부패를 제거할 수 있다’는 논리를 내세웠다. 이러한 정치·행정 이원론은 현대적인 관료제의 발전에 필요한 기초이론을 제공한 것이다.

1930년대 이후 미국의 정통 행정학에 대한 반성이 일면서, 정치와 행정은 어떤 형태로든 분리될 수 없다는 정치·행정이원론이 대두되었다. 정치·행정 이원론은 현실의 행정 실태를 제대로 반영하지 못한, 규범에 기초한 잘못된 이론이라는 비판에 입각해 정치·행정 이원론 또는 정치·행정 융합론이 등장한 것이다. 1950년대에는 사이먼(H. Simon), 스미스버그(D. W. Smithburg), 톰슨(V. A. Thompson) 등에 의해 행태주의(behavioralism)가 행정학에 도입되었으며, 또한 가우스(J. M. Gaus), 리그스(F. W. Riggs) 등을 중심으로 생태론적 접근 방법이 활용되어, 환경이 행정에 미치는 영향을 연구하기 시작했다. 그리고 1950년대 말부터는 비교 및 발전행정론이 대두되었다. 비교행정론은 각국의 행정에 대한 비교 연구를 통해 행정학의 과학성을 높이기 위해, 그리고 미국 영향력 하의 발전도상 국가들의 행정 역량 제고를 위한 현실적 필요성에서 발전하게 되었다.

1960년대에는 공공문제에 OR, 체제분석(system analysis) 기법을 본격적으로 도입·활용한 행정개혁이 추진되는 등 관리과학의 학문적 체계가 완성되었으며, 정책학이 본격적으로 발전하기 시작했다.

또한 1968년의 미노브룩회의를 기점으로 적실성(relevance), 참여(participation), 변화(change), 가치(values), 사회적 형평성(social equity) 등의 가치를 내세우는 신행정학(New Public Administration)이 등장하였다. 신행정학은 정통 행정학의 능률지상주의를 탈피하여 사회적 형평, 민주적 가치, 인본주의에 입각한 능동적 행정, 고객 중심 행정을 주창하면서 탈관료제 조직 설계의 대안을 제시하고, 논리실증주의와 행태주의를 비판, 현상학적 접근 방법을 제시했다.

1980년대 이후에는 신자유주의 이념이 확산되면서 행정학의 새로운 접근 방법으로 신공공관리론(new public management; NPM)이 등장, 세계 여러 나라에서 감축관리,

기업 관리 방식의 공공부문에의 도입 등 신공공관리론에 입각한 다양한 행정개혁이 추진되었다. 그러나 2000년대 들어 신공공관리론의 한계가 부분적으로 드러나면서 탈신공공관리(Post-NPM)가 신공공관리의 반명제(反命題)로 대두되고 있다(이종수 외, 2014).

제 2 장 행정학의 접근방법

제 1 절 접근방법의 의의

접근방법(approach) 또는 접근 시각은 특정 학문 분야의 연구에서 무엇을(what) 어떻게(how) 연구할 것인가에 관한 견해와 관점을 말한다. 접근 방법은 따라서 특정 학문 분야의 연구 활동을 안내해주는 일종의 전략이나 지향(orientation)이라고 할 수 있다. 접근방법은 학문 연구에 유용한 가설을 설정하는 데 좋은 아이디어를 제공해주는 발견적(heuristic) 기능을 갖는다.

접근방법은 앞서 밝힌 바 ‘무엇을’, ‘어떻게’ 연구할 것인가에 관한 관점을 말한다는 점에서 인식론(認識論, epistemology)과 밀접하게 관련되어 있다. 지식론(知識論, science of knowledge)이라고도 불리는 인식론은 인식은 어떻게 이루어지는가, 특정한 인식 과정을 통해 얻은 지식이 과연 믿을 수 있는가 하는 진리와 지식의 성질과 기원 그리고 범위를 논하는 학문 분야다.

대부분의 행정학 관련 문헌에서는 접근방법과 이론을 구분하지 않고 함께 망라적으로 소개하는 경우가 많다. 그러나 이 책에서는 양자를 구분하여 설명하고자 한다. 한 학문분야에서 특정한 현상을 해명하는 데 중심적 역할을 하는 ‘핵심 개념’을 ‘빈 개념(empty conception)’으로 둘 경우 접근방법이라고 할 수 있으며, ‘핵심 개념’을 경험적 준거(empirical referents)를 갖는 구체적 개념으로 바꿀 경우, 그것은 특정 학문 분야의 ‘이론(theory)’이 된다. 예를 들어 ‘체제적 접근’에서 ‘투입(input)’, ‘체제(system)’라는 ‘빈 개념’을 사용할 경우, 그것은 ‘체제적 접근 방법(systems approach)

이' 되며, '투입'의 내용을 정치적 '요구(demand)'와 '지지(support)'라는 구체적 개념으로 바꾸고 '체제'라는 '빈 개념'을 '정치 체제' 또는 '행정 체제'로 바꿀 경우, 그것은 '정치체제론' 또는 '행정체제론'이라는 '이론'이 된다. 기존 문헌에서 '접근방법'과 '이론'을 뒤섞어 사용함으로써 혼란을 불러일으키는 이유가 여기에 있다(이종수외, 2014).

학문 연구의 접근방법은 크게 양적 접근과 질적 접근으로 크게 나눌 수 있다. 양적 접근 즉 양적 연구는 실증주의적, 계량적, 객관적 또는 경험주의적 패러다임을 계승하고 있으며, 반실증주의로부터 출발한 질적 연구는 주관적 접근, 해석학적 접근, 자연주의적 접근 등으로 불린다(남궁 근, 2004; 심준섭, 2006).

다음에서는 정치·행정 현상의 본질을 이해하기 위한 다양한 접근 방법과 행정학의 주요 이론을 체계적으로 살펴보고자 한다.

제 2 절 행정학의 다양한 접근방법

행정학은 다양한 접근 방법을 통해 연구되고 있다. 이러한 접근 방법은 행정학이나 혹은 인접 사회과학의 학문적 연구 정향 혹은 학파의 생성 및 발전과 궤를 같이하고 있다. 행정학에서의 지배적인 접근 방법도 계속 변화하고 있다.

다음에서는 행정학 연구에서 사용되고 있는 주요 접근방법들을 살펴보고자 한다.

1. 역사적 접근방법

역사적 접근방법(historical approach)은 어떤 사건·기관·제도·정책 등의 기원과 발전 과정을 설명하는 연구 방법을 말한다. 역사적 접근 방법은 정치·행정적 사건들의 발생 및 전개 과정을 자세하게 묘사한다. 이러한 역사적 연구는 일종의 사례 연구¹⁾가 된다.

사례 연구(case study)는 특정 사례에 대해 전개 과정, 특성, 문제점과 원인 및 대책을 검토하고 분석하는 연구 방법을 말한다. 역사적 접근방법의 논리 구조는, 한 사회의 행정 현상은 특정한 사건·기관·제도·정책 등의 기원과 발전 과정의 영향을 받는다는

1) 사례연구(事例研究, case study)는 특정 사례에 대해 전개과정, 특성, 문제점과 원인 및 대책을 검토하고 분석하는 연구 방법을 말한다.

것으로, 다음과 같이 표현할 수 있다.

[특정한 사건·기관·제도·정책 등의 기원과 발전 과정 ⇒ 행정 현상의 특성]

이러한 역사적 접근 방법은 어떤 사건·기관·제도·정책 등의 기원과 발전 과정을 파악 설명하는 데 많이 사용되며, 이런 연구에서는 소위 발생론적 설명(genetic explanation) 방식을 주로 사용하게 된다 (Isaak, 1981; 강신택, 1995).

미국 정치학은 초기부터 역사학의 한 분과학문으로 인식되었다. 정치학으로부터 분리되어 또 하나의 분과 학문으로 발전되어 온 행정학의 연구에서 역사적 접근 방법이 중요한 접근 방법으로 남아 있다는 점은 이러한 관점에서 이해된다.

2. 법률·제도론적 접근방법과 신제도론적 접근방법

법률적·제도론적 접근방법(legalistic-institutional approach)과 신제도론적 접근 방법(neo-institutional approach)은 사회 현상 연구의 '핵심 개념'을 '제도'에 두는 접근 시각이다. 이들 접근방법, 특정한 행정현상을 법률적·제도적 특성에 기대어 설명하고자 하는 접근방법을 말한다. 행정학 연구의 초기 접근방법들 중의 하나로 오늘날에도 널리 사용되고 있는 법률적·제도론적 접근방법은 법률에 기반을 둔 제도를 강조한다. 법률적·제도론적 접근방법의 논리 구조는, 특정한 행정 현상은 법률적·제도적 특성의 영향을 받는다는 것으로, [법률적·제도적 특성 ⇒ 행정 현상의 특성과 같이 표현할 수 있다.

신제도론적 접근방법(新制度論的 接近方法, neo-institutional approach)은 제도를 일단의 규칙으로 규정하고, 사회적 활동의 결과에 영향을 미치는 제도적 장치를 규명하는 데 초점을 두는 사회과학 연구의 한 접근방법을 말한다. 신제도론적 접근방법은, 한 사회의 경제적 생산 활동의 결과(outcomes)는 경제적 제도(institution)인 일단의 규칙(rules)에 달려 있다고 주장하는 신제도론적 경제학(neo-institutional economics)에 바탕을 두고 있다.

3. 생태론적 접근방법

생태론적 접근방법(ecological approach)은 특정한 사회 현상 해명의 '핵심 개념'을

‘생태’에 두는 접근 시각을 말한다. 행정학에서의 생태적 접근 방법은 행정 현상을 자연적·사회적·문화적 환경과 관련시켜 이해하려고 하는 특징을 갖는다. 생태론적 접근방법의 논리 구조는, 특정한 행정 현상은 생태 즉 자연적·사회적·문화적 환경의 영향을 받는다는 것으로, [생태적 특성 ⇒ 행정 현상과 같이 표현할 수 있다.

생태적 접근방법을 사용하는 생태론자들은 서구 행정제도가 후진국에서 잘 작동되지 않는 이유는 사회·문화적 환경이 다르기 때문이라고 본다. 따라서 생태론적 접근방법은 행정 체제의 개방성을 강조하고 있으며, 분석의 수준이 행위자 개인보다는 집합적 행위나 제도에서 이루어지고 있어 거시적 분석의 성격을 띠고 있다.

행정학 분야에서는, 후술할 가우스(G. M. Gaus)와 리그스(F. W. Riggs) 등이 생태론적 접근방법을 활용하여 각국 행정 현상의 특성을 설명하고자 하였다.

4. 행태론적 접근

행태론적 접근방법(behavioral approach)은 사회 현상을 이해하는 ‘핵심 개념’으로 ‘행태’를 제시하고, 분석 방법으로 ‘계량적 분석’을 중시하는 접근 시각을 말한다. 행태론적 접근방법은 인식론적 기반을 논리실증주의(論理實證主義, logical positivism)²⁾에 둔다. 행태론적 접근방법의 논리 구조는, 조직구성원의 행태적 특성을 과학적으로 분석함으로써 특정한 행정 현상을 이해할 수 있다는 것으로, [조직구성원의 행태적 특성 ⇒ 행정 현상과 같이 표현할 수 있다. 사회과학 분야의 논문을 작성할 때 설문 조사 또는 관찰 결과를 통계적으로 분석하여 가설을 검증하는 방식이 일반적으로 사용되는데 이러한 연구 방법이 전형적인 행태론적 접근방법에 속한다고 하겠다.

행태론적 접근방법의 주요 특징은 다음과 같다. 첫째, 사회현상도 자연현상과 마찬가지로 엄밀한 과학적 연구가 가능하다고 본다. 둘째, 사회현상을 관찰 가능한 객관적 대상으로 보며 사회현상 연구의 인식론적 근거로 논리실증주의를 신봉한다. 셋째, 행태주의는 명백한 자극과 반응으로 볼 수 있는 행위 또는 행동만을 연구 대상으로

2) 논리실증주의는 개념과 명제의 의미를 논리적으로 분석하는 경험주의적 연구 지향을 말한다. 논리실증주의는 따라서 가치 문제와 형이상학을 배제한 실증 가능한 경험적 사실만을 연구 대상으로 할 것을 주장한다. 논리실증주의는 1924년 슈lick(M. Schlick)을 중심으로 결성되어 1929년 공식적 철학운동으로 발전한 비인학과(Wien學派) 및 여기에 동조하는 일련의 철학적 정향에 붙여진 이름이다(이종수, 2013c 참조).

삼는 심리학적 행동주의(psychological behaviorism)와는 달리, 특정 질문에 따른 반응을 통해 파악해 볼 수 있는 태도, 의견, 개성 등도 행태에 포함시키고 있다. 넷째, 이러한 행태의 규칙성, 상관성 및 인과성을 경험적으로 입증하고 설명할 수 있다고 본다. 다섯째, 연구에서 가치와 사실을 명백히 구분하고 가치중립성의 규범을 지킨다. 여섯째, 개념의 조작적 정의를 통해 객관적인 측정 방법을 사용하며 자료를 계량적 방법에 의해 분석한다. 일곱째, 집단의 고유한 특성을 인정하지 않는 방법론적 개체주의의 입장을 취한다. 여덟째, 사회과학이 인간 행태에 공통된 관심을 갖고 있기 때문에 통합된다고 본다(이종수, 2013b).

행정학 분야에서 행태주의 운동은 논리실증주의를 강조한 사이먼이 1945년 『행정행태론(Administrative Behavior)』을 발표한 후 크게 발전되었다. 그러나 행태론적 접근 방법은 1960년대 중반 미국의 일부 정치학자들로부터 비판을 받기 시작했다. 1960년대 말 미국의 원로 정치학자인 이스턴(David Easton)은 정치학의 새로운 혁명으로서 탈행태주의(post-behavioralism)가 시작되었음을 선언하게 되었다. 그는 탈행태주의의 성격을 ‘적실성의 신조(credo of relevance)’와 ‘실천(action)’이라고 주장했다.

5. 체제적 접근방법

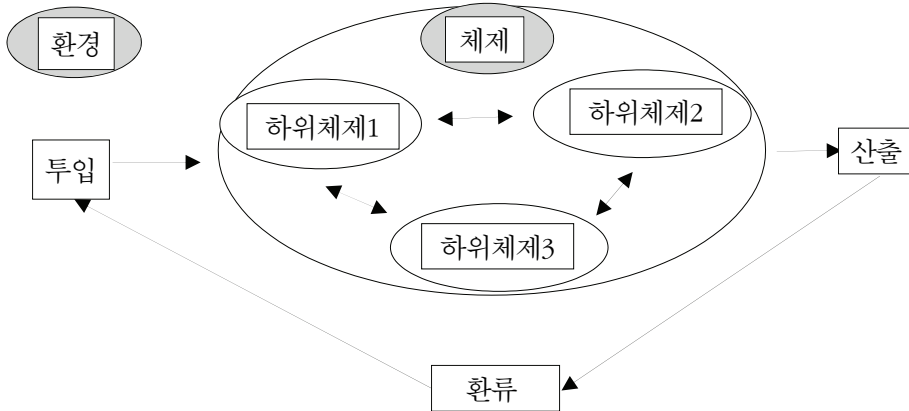
체제적 접근방법(system approach)은 자연 현상이나 사회 현상 등 모든 체제는 상호 작용하는 여러 구성 요소(하위체제)로 이루어져 있다고 보는 관점을 말한다. 체제적 접근방법의 기본 생각은 다음과 같다. 체제는 환경과 구별되는 경계(boundary)를 지니며, 체제 속에는 여러 하위체제(subsystem)가 있고, 이 하위체제들이 상호 의존 관계(interdependence) 속에서 상호작용(interaction)을 하며, 체제는 환경(environment)으로부터 투입(input)을 받아 전환(conversion) 과정을 거쳐 환경에 산출(output)을 내놓는다는 것이다. 그리고 산출 결과는 다시 새로운 투입으로 환류(feedback)된다.

체제는 유기체로서 자기 고유의 속성을 유지하려는 성향을 갖고 있으며, 이러한 자기 유지에 혼란을 주는 요소가 들어오면 이것을 균형화시킴으로써 본래의 자기 상태로 돌아가려고 하는데, 이러한 체제의 속성을 항상성(homeostasis)이라고 한다. 그리고 체제의 변화나 성장은 기존의 균형 상태에서는 일어나지 않고, 구성 요소 중의 어느

하나에 변화가 생기거나 새로운 이질적 요소가 투입될 때 일어난다고 한다.

체제적 접근방법의 논리 구조는 다음 그림과 같이 이해할 수 있다.

〈그림2-1〉 체제적 접근방법의 논리구조



국제정치학에서 동북아시아 정세를 논할 때, 한국·북한·미국·중국·일본·러시아 등 한반도와 그에 영향을 미치는 주요 주변국들을 하위체제로 보아 그들 간의 상호 작용을 통해 이해하려고 하거나, 임학(林學)에서 특정 지역의 산림 분포의 특성을, 그 하위체제인 소나무, 잣나무, 오리나무 등의 상호 의존성과 상호 작용을 통해 이해하고자 할 때 사용하는 접근방법을 체제적 접근으로 이해할 수 있을 것이다.

6. 현상학적 접근방법

현상학적 접근방법(phenomenological approach)은 실증주의와 행태주의가 내세우는 과학적 연구방법에 반기를 들면서, 현상에 대한 이해(understanding)를 강조하는 접근방법을 말한다. 현상학적 접근방법은 사회 현상 또는 사회적 실재(social reality)란 자연 현상처럼 사람과 동떨어진 객체로 존재하는 것이 아니라, 그 속에 참여하는 사람들의 의식·생각·언어·개념 등으로 구성되기에, 사회과학 연구에서 사람들의 외면적 행태의 관찰만을 강조하기보다는 내면적 의식을 이해하여야 한다고 주장한다. 사회현상에는 그 속에 참여하는 사람들의 의식과 생각 등이 반영된다는 현상학적 접근방법의 기본 논리는,

[인간의 내면적 의식·생각·개념 ⇒ 행정 현상과 같이 표현할 수 있을 것이다.

현상학(Phenomenology)은 현상의 배후에 있는 본질(true nature)의 내적 의미(inner meaning)를 직관(intuition)에 의해 파악하고자 하는 철학의 한 유파를 말한다. 현상학은 즉 본질 직관(本質 直觀, Wesensanschauung)을 강조하는 선험적 관념론이다. 관념론은 주관이 있음으로써 비로소 대상이 의미를 지닐 수 있다고 보는 관점을 말한다. 현상학은 19세기 중반에 이르러, ‘마음에 관한 순수한 서술적 연구’라는 의미로 쓰이게 되었다(이종수, 2013b).

자연과학자가 탐구하는 자연의 세계는 아무런 의미도 없지만, 사회과학자의 관찰 영역인 사회적 실재는 그 속에서 살고, 생각하고, 의사소통하고, 행위하는 사람들에게 특정한 의미를 지닌다는 것이다. 따라서 현상학적 접근 방법은 사회과학 연구에서 경험적 관찰을 지나치게 한정시키기보다는, 일상생활의 상식적인 생각 속에서 인간 행위를 이해하고, 그 이면에 깔린 동기나 목표로서 설명되는 ‘경험의 형식’까지도 포함시킨다면 훨씬 더 풍부한 인간 행위의 이해가 가능하다고 본다.

행정학 연구에서 현상학적 접근방법은, 과학적 연구방법을 통해서만 파악하지 못했던 인간의 주관적 관념·의식 및 동기 등의 의미를 더 적절하게 다루고 이해할 가능성을 제시해 주고 있어 연구의 적실성을 높여 줄 수 있다. 나아가 과학적 연구가 지향하는 가치중립적인 연구에서, 가치비판적이고 가치평가적인 연구를 할 수 있게 함으로써 정책연구에 기여할 수 있다. 현상학적 접근방법은 결론적으로 말하여 사회 현상의 인식 과정에서 ‘인식 주체’의 능동적 역할을 강조, ‘인식 객체’에 초점을 두어 ‘객관성’을 강조하는 (자연)과학적 방법의 한계를 밝혔다는 점에서 평가받을 수 있다. 그러나 접근방법으로서의 현상학은 지나치게 ‘주관적’이고 모호하다는 비판 또한 받고 있다.

사회과학 분야에서는 하몬(Michael Harmon)에 의해 제시된 행위이론(action theory)이 현상학적 접근방법을 활용하여 인간 행위의 주관적 의미를 탐구한 이론이라고 하겠다. 그의 행위이론은 인간의 행위가 합목적적이고 의도적이며, 인간은 그들의 활동과 관련해서 그들 자신을 성찰할 수 있는 책임 있는 행위자임을 암시한다. 또한 주체와 객체 간의 상호작용 과정을 통해서 사회적 조직은 창조되고 유지될 수 있으며, 행위 지향적인 행정은 다른 개인들의 현실을 이해하고 공감할 수 있는 행위 지향적 개인들에 의해서만 가능하다는 것이다(이종수 외, 2014).

제 3 장 행정학의 주요 이론

제 1 절 행정학 건학기의 주요 행정 이론

1. 정치행정이원론과 정치행정일원론

정치·행정이원론(政治·行政二元論, politics-administration dichotomy)은, 정책결정 기능을 담당하는 정치와, 집행을 담당하는 행정은 명백히 구분된다는 초기 행정학의 관점을 말한다. 이러한 입장을 기술적 행정학(技術的 行政學)이라고도 부른다. 대표적 학자로는 윌슨(W. Wilson)과 굿노(F. Goodnow) 등을 들 수 있다.

이에 반해 정치·행정일원론(政治·行政一元論)은 행정도 정책결정 기능을 수행한다는 입장에서 정치와 행정은 하나라는 학문적 관점을 말한다. 1930년대 뉴딜(New Deal) 정책 이후 대두된 이 학설의 대표적 학자로는 가우스(J. M. Gaus), 디목(M. E. Dimock), 화이트(L. D. White), 헤링(P. Herring), 애플비(P. H. Appleby) 등이 있다. 기능적 행정학(機能的 行政學)이라고도 한다(이종수, 2013c 참조).

전통적으로 민주주의 정치 체제에서 정치는 국민들의 의사를 수렴하는 ‘가치 개입적 행위’이며, 행정은 수렴된 의사를 실행에 옮기는 ‘가치중립적 행위’로 간주되어 왔다. 행정과 정치를 이런 식으로 구별하는 것은, 정치는 국민들에 의한 국가 목표의 설정 과정이며, 행정은 설정된 목표를 달성하기 위한 효율적 수단을 모색하는 과정으로 보고 있기 때문이다.

정치와 행정을 이와 같이 명백히 구분하는 입장을 정치·행정이원론이라 한다. 19세기 후반 정치와 행정이 분리되지 않은 상황에서, 엽관제도(spoil system)의 폐해를 극복하고 행정의 능률성을 확보하기 위해, 행정의 정체성을 ‘관리 기술’에서 찾은 정치·행정이원론의 주장은 당시의 시대적 상황에서는 상당한 설득력을 지녔었다(이종수 외, 2012).

그러나 1930년대의 뉴딜(New Deal) 정책 이후, 화이트(L. D. White), 디목(M. E. Dimock), 애플비(P. M. Appleby) 등은 행정의 전문화, 신속한 정책결정의 필요성 등으로 행정부가 정책결정에서 적극적인 역할을 수행할 수밖에 없다는 논거에서 이전의 정치·행정이원론을 비판하고 정치와 행정이 불가분의 관계에 있다는 정치·행정일원론을 제기했다.

2. 관료제론

관료제(官僚制, bureaucracy)는 ‘정부관료집단’ 또는 ‘대규모 조직(large organization)’을 의미하는 용어로 사용된다. 상황에 따라서는 그러한 집단 자체를 가리키는 용어로 사용되기도 하나, 다른 경우에는 정부 관료들의 일처리 방식과 조직 특성을 나타내는 의미로 사용되기도 한다. 이 경우 관료제는 많은 양의 업무를 범규에 따라 비정의적(非情誼的)으로 처리하는 특정한 형태의 대규모 분업체제를 말한다.

관료제의 이념형(ideal type)은 베버(M. Weber)에 의해 정립되었다. 그는 18세기 이후 서구 사회의 근대화 과정에서 생성된 대규모 조직들의 공통된 특징을 통찰하고, 작업 능력을 극대화할 수 있는 합리적이고 이상적인 조직 형태로 관료제의 이념형을 제시한 것이다.

베버가 정립한 관료제는 그 합리성과 기술적 수월성으로 인해 현대 사회의 복잡한 문제들을 가장 잘 다룰 수 있는 효과적인 조직 형태로 인식되었다. 베버가 제시한 근대 관료제의 주요 특징은 다음과 같다.

법적·합리적 권한에 기초를 두는 관료제의 특성은 다음과 같이 규정될 수 있다(이종수 2010).

- (1) 법규의 지배와 권한의 명확성: 관료제 속의 모든 직위의 권한과 관할 범위는 법규(rules)에 의해 규정된다.
- (2) 계층제 구조: 관료제 조직의 구조는 계층제(hierarchy)로 구성된다.
- (3) 문서주의: 모든 업무는 구두가 아닌 문서에 의해 처리되어야 한다. 대규모 조직의 업무 처리는 책임성과 정확성을 확보하기 위해 문서에 의해 처리되어야 된다.
- (4) 비정의적 업무 수행: 관료들의 업무 수행은 비정의성(impersonality)을 지녀야 한다. 즉 관료들은 법규 적용 등 임무 수행 시에 개인적 친분 관계나 상대방의 지위 등에 구애됨이 없이 공평무사하게 임해야 한다.
- (5) 전문성: 관료들은 기술적 자격(technical qualifications) 즉 전문성을 기준으로 채용되어야 한다.
- (6) 전직성: 공공 업무의 안정적 수행 및 사무에의 전념을 요구(demand the full working capacity)하기 위해 관료의 직업은 잠정적·임시적 직업이 아니라 일생

동안 종사하는 '생애의 직업(vocation)'이어야 한다.

- (7) 항구성³⁾: 관료제의 조직 형성과 인사 관리는 정부 업무의 안정적 수행을 위해, 항구성(恒久性, permanence)의 원칙에 의해 인도된다. 관료제는 임시조직(adhocracy)과는 달리 안정된 조직 구조를 지향한다는 측면에서 항구성에 기반하며, 또한 정부조직에의 참여가 임시직이 아닌 '생애의 직업'으로 간주된다는 측면에서 항구성에 기반을 둔다고 할 수 있다.

베버의 관료제 모형은 여러 장점을 지닌다. 즉 관료제는 법규에 의한 업무처리를 통해 조직 활동의 정확성·일관성·예측가능성을 제고할 수 있으며, 계층제에 입각하여 명령·복종관계의 질서를 확립함으로써 대규모 조직과 인원 그리고 작업을 효율적으로 관리할 수 있게 하고, 문서화의 원칙에 따라 직무 수행의 책임성·정확성을 제고할 수 있으며, 비정의적 업무 처리를 통해 공평무사한 업무 처리를 기대할 수 있고, 전문성에 의해 능률성을 확보하며, 전직성과 항구성에 의해 공공 업무의 안정적 처리를 가능하게 하는 등의 장점을 지닌다.

그러나 관료제에는 여러 가지 역기능이 따른다. 일반적으로 거론되는 관료병리(bureaupathology) 현상은 다음과 같다.

- (1) 번문욕례(red tape)·형식주의(formalism): 대규모 조직에서 문서에 의한 업무 처리를 하게 되면서 번거로운 관청 절차 즉 번문욕례와 복잡한 날인 절차, 형식주의 등의 현상이 나타나게 된다.
- (2) 동조과잉(overconformity)과 수단외 목표화: 관료 조직 속에서는 동조과잉 현상이 일어나기 쉬우며 관료들이 목표가 아닌 수단으로서의 규칙·절차에 지나치게 집착함으로써 수단으로서의 규칙의 준수가 목표 달성보다 더 중시되는 목표-수단의 전도 현상이 나타난다.
- (3) 무사안일주의: 관료들은 보신을 위해 상관의 권위에 의존하면서 소극적으로 일을 처리하려는 경향성을 지닌다.
- (4) 할거주의(sectionalism): 관료제에서는 자신이 소속되어 있는 기관·부처·국·과만을 중요하게 생각하고 다른 기관과 부서에 대한 배려가 없어 결과적으로 횡적인

3) 항구성은 베버가 당초 이념형에서 제시한 관료제의 특성은 아니나, 탈관료제 모형을 모색한 피터스(B. Guy Peters) 등 후대의 학자들이 전통적 관료제의 특성으로 지적한다(이종수, 1999 참조).

조정·협조가 어렵게 되는 문제점이 나타난다.

- (5) 전문화로 인한 무능(trained incapacity): 관료제는 고도의 전문가를 요청하게 되는 바, 이러한 전문가는 극히 한정된 분야의 전문성을 지니고 있어 시야가 좁을 뿐만 아니라 생각이나 이해의 신축성이 적어 폭넓은 관리자로서 부적합하게 된다고 할 수 있다.
- (6) 변동에 대한 저항: 관료제는 본질적으로 보수주의적·현상유지적 특징을 지니고 있어 변동에 대한 적응성이 결여되어 있다.
- (7) 무능력자의 승진: 이른바 피터의 원리(Peter Principle)⁴⁾가 지적하듯이, 계층제적 관료 조직의 구성원은 각자의 능력을 넘는 수준까지 승진하게 되는 경향이 있다 (Peter & Hall, 1969: 8). 이러한 현상은 현 직위에서 거둔 업무 성과(job performance)에 대한 보상으로 승진을 시켜주는 관행 때문에 일어난다. 그러나 승진된 자리에서 요구되는 역량은 현 직위에서 요구되는 역량과 그 성질이 다르다고 할 수 있다(이종수, 2010).

3. 과학적 관리론

과학적 관리론을 창시한 테일러(F. W. Taylor)는 관리에 대해 과학적 조사, 연구, 실험 등을 통해 업무의 능률성을 극대화시킬 수 있다고 믿었다. 그는 이러한 신념에 근거하여 작업장에서 수집한 자료를 객관적으로 분석해 보면, 일 또는 작업(work)을 조직화할 수 있는 최선의 방법을 찾아 낼 수 있다고 생각했다.

테일러의 과학적 관리의 원칙을 요약하면 다음과 같다. 그는 이것을 ‘관리진의 임무(duties of management)’로 불렀다(Shafritz et al., 2007: 235; Rosenbloom and Kravchuk, 2005: 149의 내용을 필자가 재구성함).

첫째, 주먹구구 방식(rule-of-thumb method)의 전통적인 작업 수행 방법을 체계적이고 과학적인 방법으로 대체할 것. 특정 과업을 수행하는 최선의 유일한 방법은 시간-동작

4) 피터의 원리("In a hierarchy every employee tends to rise to his level of incompetence")로부터 이끌어낼 수 있는 교훈은 현 직위에서 거둔 업무 성과에 대해서는 ‘승진’이 아니라 ‘보수 인상(pay raise)’을 보상으로 제공해야 하며, 승진은 현 직위에서의 ‘근무 실적’보다는 ‘직무수행 능력’과 같은 잠재적 역량을 나타내는 평정 요소에 대한 평가를 기준으로 해야 한다는 점이라고 하겠다(이종수, 2009c, 「행정학사전」 참조).

연구(time-and-motion studies)를 통해 발견할 수 있다.

둘째, 조직구성원을 과학적으로 선발하고 능력을 발전시켜 적재적소에 배치해야 한다.

셋째, 근로자들에게는 과학적으로 동기가 부여되어야 한다. 테일러는 작업량에 따라 보수를 지급하는 성과급(piece-rate pay plan)을 강조했다. 즉 생산성을 높이기 위해 '경제적인 유인'을 주된 지렛대로 활용할 것을 주창한 것이다.

넷째, 관리자가 작업 과정과 일의 흐름을 설계함에 있어 더한 책임감을 갖도록, 관리자와 근로자의 역할과 책임 간에 논리적 분배가 이루어져야 한다.

테일러의 과학적 관리론은 현대 조직이론의 초석을 놓았다는 점에서 크게 공헌했다. 그러나 인간의 '사회적 성격'은 무시하고, 조직 내 개인을 경제적 보상에 의해서만 움직이는 '경제적 존재'로 파악, 인간을 조직에 종속적인 부속품으로 간주한 점 등은 비판을 면하기 어렵다.

일부 학자들은 관료제론과 과학적 관리론 등을 고전적 조직이론으로 범주화한다. 이들 고전적 조직이론은 조직을 하나의 기계와 같이 보는 기계적 관점(mechanical view)을 대표, 조직 구성원을 기계의 부속품과 같이 다루는 비인간적 조직관리 방식을 처방하였다는 비판을 받고 있다. 고전적 조직이론은 또한 구성원의 동기유발을 위한 효과적 수단으로 경제적 유인(economic incentive)을 처방하였으며, 조직을 환경과 교호작용을 하지 않는 폐쇄체제(closed system)로 보았다는 특징을 지닌다.

4. 인간관계론

과학적 관리론에 대한 반명제(反命題)로 등장한 인간관계론(人間關係論, human relations approach)은 조직 내 인간의 '사회적 관계'의 중요성을 밝힌 이론이다. 인간관계론은 당초 과학적 관리론의 가정 즉 작업 환경 및 임금에 의한 유인 등이 근로자의 능률성 향상에 미치는 영향을 확인하기 위한 호손 실험(Hawthorne experiment, 1927년~1932년)에 의해 비롯되었다. 그러나 이 실험에서 예상과는 달리 작업 환경과 임금에 의한 유인 등이 능률성에 독립적인 효과를 미친다기보다는 단지 전체 상황의 일부에 불과하며, 오히려 '인간관계'가 직원들의 사기와 생산성에 더 큰 영향을 미친다는 사실을 밝혀 주었다.

인간관계론의 요지는 첫째, 조직구성원의 생산성은 생리적·경제적 유인으로만 자극 받는 것이 아니라 ‘사회·심리적 요인’에 의해서도 크게 영향을 받는다는 점과, 둘째, 이러한 비경제적 보상을 위해서는 대인관계·비공식적 자생집단 등을 통한 ‘사회·심리적 욕구의 충족’이 중요하며, 셋째, 이를 위해서는 조직 내에서의 의사전달·참여가 존중되어야 한다는 것이다.

고전적 조직이론에서 도외시한 조직 내 개인의 ‘사회적 관계’를 조직 활동의 중요한 요소로 간주하여 ‘인간중심적 관리’를 주창한 인간관계론은 현대 조직이론의 발전에 지대한 영향을 미쳤다. 특히 조직 내 인간의 가치를 발견하고 조직구성원 개개인의 참여를 유도, 조직과 개인의 통합을 통해 조직성과를 높이려 한 점은 새로운 조직관리 방향을 제시하였다는 점에서 높이 평가받고 있다.

그러나 인간관계론은 조직구성원 개개인의 사기(morale)와 사회적 관계 즉 인간적 관계(interpersonal relationships)를 지나치게 중시한 나머지 ‘조직의 목표’ 자체를 소홀히 다루었으며, 여전히 조직을 폐쇄체제(closed system)로 인식하여 조직과 환경과의 관계를 제대로 취급하지 않았다는 비판을 받고 있다. 그리고 인간관계론이 ‘인간적 가치’를 중시하여 조직 구성원의 욕구 충족을 지향한다고는 하나 그것은 어디까지나 조직의 생산성 향상을 위한 수단으로 다루어졌다는 한계를 지적받기도 한다. 저명한 사회학자 벨(Daniel Bell)이 인간관계론을 ‘젓소사회학(cow sociology)’으로 매도한 이유가 여기에 있다(이종수 외, 2014).

제 2 절 20세기 전반기의 주요 행정 이론

1. (행정)생태론

(행정)생태론은 행정 현상 해명의 핵심 개념을 행정의 ‘생태(ecology)’ 즉 사회적·문화적 환경으로 인식하고 있다. 즉 (행정)생태론자들은 서구의 행정 제도가 후진국에서 잘 작동되지 않는 이유는 사회·문화적 환경이 서로 다르기 때문이라고 본다.

행정학 분야에서는 가우스(G. M. Gaus)와 리그스(F. W. Riggs) 등이 생태론적 접근 방법을 활용하여 각국 행정의 특성을 설명하고자 하였다. 정치학, 문화인류학 등에서 발전된 생태론적 접근방법을 행정학에 도입한 가우스는 행정에 영향을 미치는 환경적

요인으로 국민, 장소, 과학 기술, 욕구와 사조, 재난, 그리고 개성 등 일곱 가지를 제시하였다. 행정연구에서 환경의 중요성을 강조한 또 다른 학자는 리그스(Fred Riggs)이다. 그는 행정의 환경 변수로 경제적 기초, 사회 구조, 이념적 요인, 통신 및 정치 체제 등 다섯 가지를 선정하고, 이들 환경적 요소가 농업사회(agraria)와 산업사회(industria)의 행정에 각각 어떠한 영향을 미치는가를 설명하고자 하였다.

조직이론 분야에서 생태론적 접근 방법을 조직 현상 해명에 적용한 이론으로는 조직군생태론(population-ecology or natural-selection theory)과 자원의존이론(resource-dependence theory)을 들 수 있다. 조직군생태론은 조직을 환경의 영향을 받는 피동적 존재로 규정하여, 환경적 요인들이 그에 가장 적합한 조직 특성들을 선택한다고 본다. 이에 비해 자원의존이론은 조직과 환경의 관계에서 조직의 주도적·능동적 행동을 강조한다. 즉 자원의존이론은, 조직은 환경에 수동적으로 적응만 하는 것이 아니라 환경적 영향에 적극적으로 대처하여 조직에 유리하도록 환경을 전략적으로 선택(strategic choice)하는 것으로 본다.

(행정)생태론은 후진국의 행정 현상을 설명하는 데 크게 기여했으며 행정의 보편적 이론보다는 중범위이론(middle range theory)의 구축에 자극을 주어 행정학의 과학화에 기여했다. 그러나 생태론은 행정을 환경적 요소에 의해 영향을 받는 것으로만 보아 환경에 대한 행정의 적극적이고 주체적인 역할을 경시했다는 비판을 받고 있다. 뿐만 아니라 생태론에 입각한 연구들은 행정 현상을 환경과 관련시켜 진단과 설명은 잘 하지만, 행정이 추구해야 할 목표나 방향을 제시하지 못한다는 비판도 받고 있다(이종수, 2013b).

2. 행정행태론

(행정)행태론자들은 행정 현상을 연구할 때, 법률이나 제도 또는 환경보다는 행정인의 행태에 초점을 맞추어야 한다고 주장한다. 그들은 즉 행정학의 주된 관심사가 되어야 하는 것은 정치·행정제도 내의 행정인의 행위나 활동이라는 것이다. (행정)행태론자들은 연구에 필요할 경우에는 역사적 자료를 이용하기도 하며 법률적 측면이나 제도적 측면의 연구를 수행하기도 하나, 연구의 초점은 반드시 행정 행태로 모아져야 한다고

주장한다.

행정학 분야에서 행태론은 1945년 사이먼의 『행정행태론』이 출판된 뒤 크게 발전되었다. 그는 행정 현상에 대한 경험적 연구와 방법론적 엄격성을 통해 행정학의 과학화를 이룰 수 있다고 보았다. 특히 그는 행정 현상을 의사결정 과정으로 파악, 의사 결정에 관한 과학적 연구가 행정학 연구의 핵심이라고 보았다.

그러나 1960년대 중반부터 탈행태주의(post-behavioralism) 사조가 등장, 행태론이 많은 비판을 받기 시작했다. 탈행태주의자들은 사회과학자가 과학적 방법을 적용할 수 있는 것만을 연구 대상으로 삼기보다는, 그 사회의 급박한 문제를 연구 대상으로 삼아서 연구 결과가 그 사회의 개선에 기여할 수 있는 적실성 있는 연구가 이루어져야 한다고 주장했다. 또한 사회과학자들은 연구 결과를 단순히 발표함으로써 끝나는 것이 아니라 그 연구 결과가 정책을 통해서 구현되도록 해야 한다는 것이다. 그래서 인류 사회의 가치를 보전하고 사회를 개혁하는 데 관여하는 것이 정치·행정학자들의 임무라는 것이다.

행태주의에 대한 탈행태주의의 비판 내용은 다음과 같다. 첫째, 행태주의는 인간의 외면적인 객관적 행태를 관찰하고 설명하지만 그 행태 이면의 진정한 의미를 파악하지 못한다. 둘째, 행태주의는 객관적으로 존재하는 사실의 세계만을 다루게 되므로 경험적 보수주의에 빠진다. 셋째, 사회과학 분야에서 가치와 사실을 분리시키고 가치 판단을 배제하는 것은 적절하지 않다. 넷째, 본질이나 실체의 파악은 연구 방법보다 중요하다며, 따라서 사회 문제의 핵심을 파악하는 것이 도구적인 연구 방법보다 중시되어야 한다. 다섯째, 지식인은 사회 문제를 해결하는 데 자신의 지식을 적극적으로 활용해야 한다. 여섯째, 행태주의의 연구들은 사소한 문제에만 관심을 집중시키고 급박한 사회적 문제는 소홀히 하고 있다(이종수 외, 2012).

행정학 분야에서 탈행태주의 운동은, 후술할 신행정론자들에 의해 주로 추구되었다.

3. 비교행정론

비교행정(comparative administration)은 각국 행정에 대한 문화횡단적(cross-cultural) 비교 연구를 통해 일반화된 행정이론을 개발하기 위한 행정학 연구의 한 운동이라고

할 수 있다. 비교행정의 접근방법은 여러 학자에 의해 다양하게 범주화되었다. 리그스(F. Riggs)는 행정학 연구방법의 경향이 규범적 방법(normative approach)에서 경험적 방법(empirical approach)으로, 개별례적 접근방법(idiographic approach)에서 일반법칙적 접근방법(nomothetic approach)으로, 비생태론적 접근방법(non-ecological approach)에서 생태론적 접근방법(ecological approach)으로 전환되고 있다고 지적하며, 비교행정의 연구는 경험적, 일반법칙적 연구에 국한되어야 한다고 주장하였다.

비교행정론은 제2차 세계대전 후 미·소 냉전 상황에서 서방 진영 개발도상국에 대한 미국의 기술원조라는 국제정치적 필요성과 행정학의 과학화라는 학문적 필요성에 의해 발전되었다. 즉 비교행정 연구는 냉전 체제에서 미국이 발전도상 국가를 대상으로 공산주의의 침식을 방지하기 위해 경제 원조를 시작했으나 이들 국가의 행정 능력이 낮아 원조 효과를 충분히 거두지 못하게 되자, 기술 원조 제공의 일환으로 발전도상 국가의 행정 문제를 연구하게 되면서 비교행정이 발전하게 되었다.

다른 한편 비교행정 연구는 미국 행정학의 문화 기속적 속성의 한계가 노정되면서, 선후진국을 막론하고 보편타당성을 지니는 행정학 이론의 개발과 행정학의 과학화라는 학문적 요청에 의해 발전되었다.

비교행정 연구는 미국의 대외원조가 감소하고 비교행정연구회에 대한 포드재단의 재정 지원이 종료된 1971년 이후에는 곧바로 시들어졌다.

리그스의 ‘프리즘적 사랑방 모형(prismatic sala model)’은 비교행정 연구의 대표적인 성과 가운데 하나로 꼽힌다.

제 3 절 20세기 후반기의 주요 행정 이론

1. 발전행정론

발전행정(development administration)은 발전도상국의 국가 발전을 위한 전략과, 국가 발전 추진 체제로서의 행정 체제의 발전 문제를 연구하는 행정학의 연구 지향을 말한다. 발전도상국의 국가발전 사업을 지원하기 위한 목적으로 대두된 발전행정론은 1950년대 비교행정론의 한 분과로 출발하였으며, 1960년대에 크게 확산되었으나 1970

년대 이후 위축되었다.

리그스(F. Riggs)에 따르면 발전행정은 국가발전 정책의 수립, 추진 및 관리(administration of development)와 이를 주도해 갈 행정의 발전(development of administration)을 의미한다. 와이드너(E. Weidner)는 발전행정을 “국가의 정치·경제·사회적 목표 달성을 위해 정부조직을 이끌어가는 과정”으로 정의하고 있으며, 또한 갠트(G. Gant)⁵⁾는 “사회·경제적 발전을 촉진, 활성화하기 위해 국가발전 계획을 수립하고 공공 기관을 조직, 관리하는 것”으로 정의하고 있다. 이러한 발전행정은 정부 주도의 사회 변동, 경제 발전 및 지역 개발 등의 필요성에 부합하여 1970년대에 한국 행정학자들의 많은 관심을 끌었다.

발전행정은 국가사회 발전을 주도적으로 이끌어 갈 행정인의 창의적·쇄신적 능력을 중시하고, 행정을 독립변수로 간주해 행정의 적극적 기능을 강조한다는 점에서 종래의 행정이론과 다르다. 발전행정론의 특성은 다음과 같이 요약할 수 있다(김태룡, 2010; 253-254). 발전행정론은 행정인의 정책결정 능력 향상을 중시하며, 행정이념으로서의 효과성을 중시하고, 발전 지향성·창업가 정신·성취 욕구를 지닌 발전행정인의 독립 변수적 역할을 인정한다.

2. 신행정론

신행정론(新行政論, new public administration)은 1960년대 말 일단의 미국의 젊은 행정학자들이 기존 행정학의 학문 방법과 개념, 연구의 적실성 등을 비판하면서 일으킨 새로운 학문 지향을 말한다. 신행정론은 행태론의 인식론적 근거를 이루는 논리실증주의 및 행태론적 학문 자세를 비판하고 당시의 사회문제를 해결하기 위해서는 현실적 합성(relevance)과 실천성(action)을 갖는 처방적 학문이 필요하다는 점을 강조하였다. 신행정론의 특징으로는 적실성 있는 행정학의 추구, 실증주의로부터의 이탈과 가치 및 규범의 중시, 사회적 형평의 추구, 능동적 행정인과 고객에 대한 관심 등을 들 수 있다.

5) ‘발전행정’이라는 용어는 포드재단의 일원이었던 갠트가 1956년 발전행정의 유용성을 제안하면서 국제적으로 통용되기 시작하였다(Gant, 1979; 김태룡, 2010; 249).

신행정론은 1968년 9월 미국 시라큐즈 대학 미노브룩(Minnowbrook) 회관에서 왈도(Dwight Waldo) 교수 주관 하에 모인 일단의 소장 학자와 실무가들의 모임에서 태동하였다. 이 회의에서 그들은 적실성(relevance), 참여(participation), 변화(change), 가치(values), 사회적 형평성(social equity) 등에 기초한 행정학의 독자적 주체성을 강조했다. 신행정학 운동은 행정학의 실천적 성격과 적실성을 회복하기 위해 정책 지향적 행정학을 요구했으며 전문직업주의, 가치중립적인 관리론에 대한 집착을 비판하면서 민주적 가치 규범에 입각하여 분권화, 고객에 의한 통제(client control), 가치에 대한 합의 등을 강조했다. 이와 같이 신행정론은 정통 행정학의 능률지상주의를 탈피하여 사회적 형평, 민주적 가치, 인본주의에 입각한 능동적 행정, 고객 중심 행정을 주창하면서 탈관료제 조직 설계 대안을 제시했다. 이들은 특히 논리실증주의에 인식론적 근거를 둔 행태주의 방법론을 비판하였다는 점에서 행정학 분야에서 대두된 탈행태주의 운동으로 볼 수 있다.

신행정론은 가치중립적이기보다는 규범적이며, 기술적이기보다는 처방적이며, 제도 지향적이기보다는 고객 지향적인 행정과 행정학을 강조하였다. 즉 신행정론에서는 행정의 정책결정 기능을 적극적으로 요청하면서도, 이의 관료주의화를 견제하기 위해 이념으로서의 형평성을 강조하고 시민의 참여를 강조하였다. 신행정론의 지적 전통은 1980년대를 전후하여 등장한 비판행정학으로 이어졌다.

3. 행정체제론

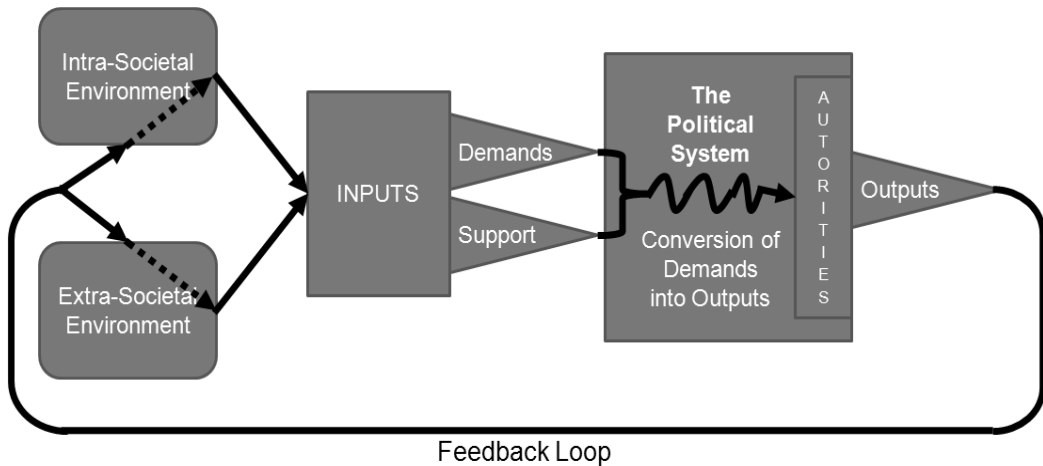
행정체제론은 행정 현상을 체제적 접근 방법(system approach)을 통해 이해하고자 하는 이론 지향을 말한다.

정치 현상을 이해하는 데 체제적 접근방법을 적용한 대표적 학자는 이스턴(D. Easton)과 샤칸스키(I. Sharkansky)이다. 이스턴은 체제적 접근방법에서 '투입(input)'이라는 '빈 개념'을 '정치적 요구(demand)와 지지(support)'라는, 경험적 준거(empirical referents)를 갖는 구체적 개념으로 치환한 '정치체제론'을 발전시켰다. 그는 정치·행정 체제는 환경으로부터 요구(demand)와 지지(support)를 투입 받아 암상자(black box)속에서의 전환과정을 거쳐 정책을 산출하고, 이것이 다시 환류되어 새로운 투입이

일어나게 된다는 것이다.

이스턴은 환경을 사회 내적 환경과 사회 외적 환경으로 나누고, 정치체제의 구성요소를 '당국자(authorities)'로 표현한, 다음과 같은 정치체제의 동태 모형을 통해 환경의 요구투입이 당국자들에 의해 산출로 변환되는 과정을 설명하고 있다(이종수, 2008). 행정학자들은 이러한 이스턴의 정치체제를 행정체제로 바꾸어, 정책 형상을 설명하는 도구로 활용하고 있다.

<그림 2-2> 정치체제의 동태적 반응 모형



자료: Easton. (1965) p.110.

이러한 정치·행정체제론은 행정 현상의 전체(wholeness)를 잘 조망하게 해 준다는 장점을 지니나, 다양한 비판도 받고 있다. 그 비판으로는 첫째, 체제론은 정태성과 현상유지적 성격을 띠고 있어 목적성을 띤 변화나 정치 사회의 변화나 발전을 잘 설명하지 못한다는 것이다. 둘째, 체제론은 행정과 환경과의 교호작용을 강조하지만 특히 발전도상국이나 후진국의 경우 행정의 환경에 대한 독립변수적인 성격을 충분히 설명하지 못한다는 것이다. 따라서 급격한 변동의 소용돌이 속에 있는 발전도상국의 행정보다는 안정적인 선진국의 행정 현상을 연구하는 데 적합한 접근 방법이라고 한다. 셋째, 체제론은 거시적 접근 방법이므로 체제의 전체적인 국면은 잘 다루고 있으나 체제의 구체적인 운영이나 행태적인 측면은 잘 다루지 못한다는 것이다. 넷째, 정치·행정 현상에서 특수한 인물의 성격, 개성, 리더십 등이 큰 비중을 차지하는 경우 이를 과소평가하기 쉬우며, 행정 현상에서 중요한 권력, 의사 전달, 정책결정 등의 문제나 혹은 행정의 가치 문제를 고려하지 못한다는 것이다(이종수 외, 2011).

4. 공공선택론

공공선택론(public choice theory)은 정부를 공공재(public goods and services)의 생산자로 그리고 시민을 공공재의 소비자로 규정하고, 시민의 편익을 극대화하기 위해서는 경쟁을 통해 공공서비스를 생산·공급하게 한 뒤 시민 즉 공공(public)이 선택하도록 하면 된다는 이론을 말한다.

공공선택론적 접근은 1986년 노벨경제학상을 수상한 뷰캐넌(James Buchanan)을 비롯한 경제학자들과 수학자들에 의해 창시되었다. 행정학 분야에서 이 접근 방법을 도입 발전시킨 학자는 오스트롬 부부(Vincent Ostrom and Elinor Ostrom)다. 빈센트 오스트롬은 윌슨 이후의 전통적인 행정이론을 윌슨류의 패러다임이라고 지칭하고, 새로운 접근 방법으로서의 공공선택론을 민주적 패러다임이라고 주장했다(Ostrom, 1974: 44-48).

공공선택론은 다음과 같은 기본적인 가정을 바탕으로 하고 있다. 첫째, 방법론적 개체주의(methodological individualism)의 입장에 따라 개인을 분석의 기본 단위로 삼는다. 이러한 개인은 경제적 합리적 존재로 자기 이익 추구적이라고 가정된다. 둘째,

개인들은 공공재를 최소의 비용으로 향유하려고 하기 때문에 공동으로 사용하게 될 재화(공공재)와 용역의 공급과 개선에는 개인들이 자발적인 의욕을 보이지는 않을 것이라고 가정한다. 셋째, 공공재의 효율적인 공급과 생산을 위해서는 제도적 장치의 마련을 통해서 가능하다고 가정한다. 전통적인 정부관료제 조직은 공공 서비스의 공급과 생산을 위한 바람직한 제도적 장치가 되지 못하며, 정부의 각 수준에 맞는 분권적이고 다양한 규모의 제도적 장치가 마련되어야 한다고 주장한다.

공공선택론에 대해서는 다음과 같은 비판들이 제기되고 있다. 먼저, 공공선택 이론은 현실 세계가 전적으로 효용 극대화를 추구하는 개인들로 구성되었다고 보나, 이러한 가정은 현실적이지 못하다는 것이다 (Golembiewski, 1977). 둘째, 자유시장의 논리를 공공 부문에 도입하려는 이 접근 방법에는 시장실패라는 나름의 고유한 한계를 안고 있다. 셋째, 경쟁시장의 논리는 그 자체가 현상 유지와 균형이론에 입각해 있는 바, 공공선택론에 기초를 둔 처방책이 현실적합성이 높지 않다는 것이다(이종수 외, 2012).

5. 신공공관리론

1980년대 이후 영미 국가들을 중심으로 등장한 ‘신공공관리론(new public management)’은 ‘시장주의’와 ‘신관리주의’를 결합하여 전통적인 관료제 패러다임의 한계를 극복하고 작은 정부를 구현하기 위해 개발된 정부 운영 및 개혁에 관한 이론이다.

신공공관리론의 한 축을 구성하는 시장주의는 시장의 가격 메커니즘과 경쟁 원리를 활용한 공공 서비스 제공, 그리고 고객 지향적인 공공 서비스 제공을 중시한다. 신공공관리론에서는 따라서 수익자 부담 원칙의 강화, 민간 부문 상호간 경쟁 원리를 활용한 공공 서비스 제공을 위한 민간위탁·민영화의 확대, 정부 부문 내 경쟁 원리 도입, 규제 완화 등을 행정개혁의 방향으로 제시하고 있다. 신공공관리론에서는 또한 고객 지향성 또는 고객주의에 의거하여 고객이 가치를 부여하는 결과의 산출, 서비스의 질 관리, 고객에 대한 서비스 선택권 부여 등을 강조하고 있다.

신공공관리론의 또 하나의 축인 신관리주의(new managerialism)에서는 기업의 경영 원리와 관리 기법들을 행정에 도입·접목하여 정부의 성과 향상과 관리의 효율성 제고를 꾀하고자 한다. 신공공관리론은 민간부문의 경영기법을 도입함으로써 효과적이고

대응적인 정부를 구현할 수 있다고 주장한다. 즉, 정부는 기업과 같이 운영되어야 하며, 관료는 공공 기업가(public entrepreneurs)가 되어야 한다는 것이다. 이와 관련하여 기업가 정신, 성과지향적 관리, 권한이양(empowerment), 품질관리 기법, 유인(incentive) 메커니즘, 마케팅 기법, 고객 만족 경영 기법 등을 행정에 도입하는 방안 등을 다양하게 처방한다.

폴리트(Pollitt, 1995: 133)은 신공공관리의 다양한 구성 요소와 기법을 ‘장바구니’에 비유하면서 그 특성을 다음과 같이 범주화했다. (1) 시장 원칙, (2) 공공 서비스의 분권화 및 분할, (3) 민간 부문의 관리 기법, (4) 정치와 행정의 명확한 분리와 관리상의 높은 자율성을 행정에 부여, (5) 산출 및 성과를 핵심 요소로 규정하는 결과의 강조(Hammerschmid & Meyer, 2005: 711; Schedler & Proeller, 2002; Reichard, 1996; Pollitt, 1995; Hood, 1991 등 참조).

신공공관리론은 1980년대 이래 세계 각국에서 기업식 관리기법의 도입, 성과 관리, 민영화, 규제완화, 준자율적 단일 목표 기관(single-purpose organization)의 창설 등 공공부문의 능률성 제고를 위한 급진적인 여러 개혁 조치를 통해 공공부문의 효율성을 제고하는데 적지 않게 기여했다. 그러나 아직도 이론적 체계와 엄밀성이 부족하다는 비판이 제기되기도 하며, 이론의 이면에 자리 잡고 있는 신자유주의 이데올로기에 대한 문제점도 지적되고 있다. 즉 신공공관리론은 시장과 민간 부문을 지나치게 이상화하는 반면 정부와 관료제를 지나치게 폄하함으로써 민주행정 및 책임행정의 지향성과 갈등을 야기할 가능성이 많다는 것이다(안병영, 2000: 20-21). 또한 신공공관리론은 정부의 정체성을 무시하고 정부와 기업을 동일시하여 기업 경영 원리와 기법을 그대로 정부에 이식하려 한다는 비판도 제기되고 있다.

일단의 행정학자들은 신공공관리론에 대한 이러한 비판적 관점에 기반하여 신공공관리 개혁의 부작용 및 한계를 보완하기 위한 반작용적(reactive) 또는 사전적(proactive) 조치들을 탈신공공관리(post-NPM)로 개념화하고 있다(이종수, 2013b).

크리스텐센(Tom Christensen)과 래그레이드(Per Lægreid)는 공공 조직의 기관화(agencyfication)와 규제 개혁 및 자율화 문제를 다룬 『자율과 규제(Autonomy and Regulation)』(2006)에서 개혁 추진 중에 나타나는 가치 간의 균형 이동 가운데 특히 신공공관리의 주된 수단인 규제 개혁과 행정기관 개혁을 추진한 국가에서 재규제화,

재집권화, 구조 통합 등 신공공관리 개혁과 거꾸로 된 움직임 즉 탈신공공관리 현상이 나타나는 점에 주목했다. 즉 그들은 규제완화가 실제로 재규제(reregulation)를 다시 초래하게 되고, 통합된 중앙부처 모형(integrated ministerial model)을 다양한 단일 목적 기관으로 분절화시킨 기관화 개혁이 중심기관(centre)의 필요성을 다시 주창하게 만들었다는 점을 지적한다.

탈신공공관리의 주요 아이디어는 다음과 같이 정리될 수 있다(Jun, 2009: 163).

- ① 구조적 통합(structural integration)을 통한 분절(fragmentation)화의 축소
- ② 재집권화(fragmentation)와 재규제(re-regulation)의 주창
- ③ 총체적 정부(whole-of-government 또는 합체된 정부(joined-up government)의 주도
- ④ 역할 모호성의 제거 및 명확한 역할 관계의 안출(案出)
- ⑤ 민간-공공 부문의 파트너십(private - public partnerships)
- ⑥ 집권화(centralization), 역량(capacity) 및 조정(coordination)의 증대
- ⑦ 중앙의 정치적·행정적 역량의 강화
- ⑧ 환경적·역사적·문화적 요소에의 유의

6. 신공공서비스론

신공공관리론에 대한 반명제로 대두된 신공공서비스(new public service)론은 기업이 정신보다 시민권(citizenship)을 강조하고, ‘방향잡기(steering)’를 통해 시민을 통제하기보다 시민에 대한 ‘공공서비스 제공’을 강조하는 이론 지향을 말한다. 신공공서비스론자들은 정부의 역할은 신공공관리론에서와 같이 기술적·경제적 합리성(technical and economic rationality)을 강조하고 시장 메커니즘에 의지하는 ‘방향잡기’에 그칠 것이 아니라, 정치적 합리성까지 고려하는 전략적 합리성(strategic rationality)에 기반하여 시민과 지역사회의 이익을 증재하고 공유 가치를 창출하는 ‘서비스 제공’에 초점을 두어야 한다고 강조한다.

신공공서비스론이 신공공관리론과 크게 다른 점은 행정의 역할이 공공서비스를 제공해야 하는 데 있음을 강조한다는 점이다. 즉 신공공서비스론은 관료의 기본 역할이 사회의 방향을 설정하고(steering) 통제하는 데 있는 것이 아니라 시민이 그들의 공유된

이익을 표출하여 충족시킬 수 있도록 도와주는 데 있음을 강조한다(Denhardt & Denhardt, 2000: 549). 신공공서비스론의 주창자들은, 행정가가 책임져야 하는 것은 행정업무 수행에서의 '효율성'이라기보다는 모든 사람에게 "더 나은 생활을 보장하는 것"이라고 주장한다(Denhardt & Denhardt, 2003). 따라서 관료는 시민이 담론을 통해 공유된 가치(shared value)를 표명하도록 하고, 지역사회가 직면하고 있는 문제를 해결하는 과정에서 협상과 중재의 기능을 담당해야 한다는 것이다(Denhardt & Denhardt, 2000; 김태룡, 2010: 312-313). 신공공서비스론자들은 또한 관료가 대응적이어야 할 상대는 '고객(customers)'이 아니라 '시민(citizen)'이어야 한다는 점을 강조한다(이종수, 2013b).

신공공서비스론에서는 다음과 같은 일곱 가지의 기본 원칙을 제시한다(Denhardt & Denhardt, 2000: 553-6).

첫째, '방향잡기'보다 '봉사하라(Serve, rather than steer). 관료 역할의 중요성은 사회의 새로운 방향을 잡고 통제하는 데 있는 것이 아니라, 시민들로 하여금 그들의 공유된 가치를 표명하고 그것을 충족시킬 수 있도록 도와주는 데 있다.

둘째, 공익은 부산물이 아니라 목표다(The public interest is the aim, not the by-product). 관료는 공익이라는 공유된 이익과 공유된 책임을 창출하는 데 기여해야 한다.

셋째, 전략적으로 생각하고 민주적으로 행동하라(Think strategically, act democratically). 공공의 욕구를 충족시키기 위한 정책은 집합적 노력과 협력적 과정을 통해 가장 효과적으로 그리고 가장 확실하게 달성될 수 있다.

넷째, 고객이 아닌 시민에 봉사하라(Serve citizens, not customers). 공익은 개별적 사익의 합계가 아닌 공유가치에 관한 담론을 통해 도출된다. 따라서 관료들은 '고객'의 요구에 단순히 대응할 것이 아니라, '시민'과 함께 그리고 시민 사이의 협력과 신뢰의 관계를 구축하는 데 초점을 두어야 한다.

다섯째, 관료들의 책임성은 단순하지 않다(Accountability isn't simple). 관료들은 시장에만 주의를 기울여서는 아니 되며, 헌법과 법률, 지역사회의 가치, 정치적 규범, 행정관의 전문직업적 기준, 시민적 이익에도 관심을 기울여야 한다.

여섯째, 생산성만이 아니라 '사람'의 가치를 존중하라(Value people, not just

productivity). 공공조직과 그 네트워크는 장기적 안목에서 보면 모든 사람을 존중하는 바탕 위에서 공유된 리더십과 협력의 과정을 통해 작동될 때 성공할 수 있다.

일곱째, 기업가 정신보다는 시민 의식과 공공 서비스의 가치를 존중하라(Value citizenship and public service above entrepreneurship). 공익은 공공자금을 그들 자신의 것인 양 행동하는 기업가적 관료에 의해 확보되기보다는 사회에 대해 의미 있는 기여를 하는 시민과 관료들에 의해 더 잘 증진될 수 있다.

7. 뉴거버넌스론

거버넌스(governance)는 국정관리체계(國政管理體系), 공치(共治), 협치(協治) 등의 용어로 번역되거나 그냥 거버넌스로 음역하여 사용되기도 한다. ‘정부로부터 거버넌스로(from government to governance)’라는 금언이 대변해 주듯이 ‘거버넌스’는 일방적·계층제적 통치를 의미하는 ‘정부(government)’와 대비되는 개념이다. 거버넌스는 넓은 의미에서 일반적인 국정관리체계를 가리키는 말로도 사용되며 다른 한편 특별하게 ‘네트워크식 국정관리체계’만을 지칭하는 의미로 상호 교호적으로 사용됨으로써 혼란이 초래된다. 여기서는 거버넌스의 개념을, 공공문제 해결 기제로서 정부와 시민사회 간의 파트너십 및 네트워크를 강조하는 관점을 가리키는 말 즉 뉴거버넌스와, 일반적인 국정관리체계를 가리키는 말로서의 거버넌스 두 가지를, 문맥에 따라, 혼용하여 사용하고자 한다.

전통적으로는 계층제에 의존하는 거버넌스가 지배적이었으나, 1980년대 이후부터 점차 계층제 외에 시장과 네트워크를 적절히 조합한 방식을 활용하여 공공 문제를 해결하려고 하는 뉴거버넌스의 시대(the era of new governance)가 도래하게 되었다. 다시 말하면 그 동안 계층제적 국정관리체계로서의 정부는 공공서비스의 일방적·독점적 생산자 및 공급자 역할을 담당해 왔으나, 점차 공공서비스의 생산과 전달에 민간 부문과 비영리 부문의 참여가 확대되었다. 그 결과 이제 공공 서비스 전달의 효율성과 효과성은 정부 부문과 민간 부문 및 비영리 부문 간 협력적 네트워크의 구축 및 관리에 의해 크게 영향을 받게 되었다. 이에 따라 국가, 시장, 시민사회 및 세계 체제와의 관계를 새롭게 정립할 필요성이 제기된 점도 뉴거버넌스론이 등장하게 된 배경이다.

뉴거버넌스의 개념은 당초 정책 네트워크(policy network)의 개념에 기초하여 발전된 것으로 볼 수 있다. 정책 네트워크의 개념은 뉴거버넌스의 가장 중요한 측면 중의 하나인 공공부문과 민간부문과의 네트워크 현상에 주목하여 등장한 개념으로, 정부 내 혹은 정부 바깥의 다양한 정책공동체(policy community)에서 활동하는 정책 이해관계자들 사이의 긴밀한 타협과 협상의 결과로 구성되는 공식적 혹은 비공식적 네트워크를 말한다.

로즈(Rhodes, 1996)는 뉴거버넌스의 개념 속에는 다음의 여섯 가지 속성 개념이 포함되어 있다고 주장한다. 즉, 최소국가(the minimal state), 기업적 거버넌스(corporate governance), 신공공관리(new public management), 좋은 거버넌스(good governance), 사회적 인공지능 체계(socio-cybernetic system), 자기 조직화 네트워크(self-organizing network) 등이 그것이다.

뉴거버넌스의 전망과 관련하여 세계적으로 행정개혁이 뉴거버넌스적으로 전환되고 있다는 학문적 주장은 많지만, 실제로 계층적 정부조직이나 관리체계가 사라진 경우는 찾아보기 쉽지 않다. 네트워크식 참여형태가 간혹 나타나기는 하지만 그 완성도에서도 차이가 크며, 몇몇 네트워크식 국정관리 사례가 전통적 정부 행정을 근본적으로 전환시켰다는 증거는 쉽게 찾아보기 힘들다. 오히려 개별 사업별로 나타나는 네트워크식 국정관리는 정부 정책의 예측성을 약화시켜 시장경제의 혼란을 가져올 수도 있다는 문제점이 지적되고 있다(조성한, 2005 참조).

제 4 절 기타 행정 이론

1. 포스트모더니티 행정이론

포스트모더니즘(post-modernism)은 합리주의와 과학주의 및 기술주의를 신봉하는 모더니즘에 대한 회의, 즉 과학주의와 기술주의의 한계와 부작용을 비판하는 관점 또는 이론을 지칭한다. 포스트모더니즘의 지적 특성으로는, 사회적 현실은 우리들의 마음속에서 구성된다고 보는 구성주의(constructivism), 상대주의적·다원주의적 세계관, 해방주의(emancipatory)적 성향 등을 들 수 있다. 포스트모더니즘은 18세기 이후 300여 년간 서구 사회를 지배해 온 근대주의(modernism) 사조의 문제점을 극복하려는 하

나의 대안적 사조로서, 모더니즘 관점의 이성중심주의, 합리주의, 진보주의를 극복하려는 것이다. 포스트모더니즘적 사고방식의 특징으로는 탈경험성, 다양성, 다원성, 우연성, 탈규제성, 분산성, 불확정성, 탈규격성, 탈연속성 등을 들 수 있다(조창현, 2006).

관료제로 상징되는 전통적 행정학은 모더니티의 가정들을 수용하고 있는 전형적 사례라고 할 수 있다. 따라서 합리성을 추구하는 모더니티는 전통 행정학의 기초라고 할 수 있다. 전통 행정학은 모더니티의 두드러진 특징인 합리성의 장점을 가지고 있으나, 합리성으로부터 도출된 명제들이 서로 모순되는 한계 또한 지니고 있다. 포스트모더니티의 행정이론은 이와 같은 한계를 지닌 전통적 행정이론에 대한 회의와 비판을 반영하는 것이다(강신택, 2002: 25).

포스트모더니즘의 지적 특성은 다음과 같이 요약할 수 있다(오석홍, 1998: 178-180).

첫째, 포스트모더니즘은 우리가 발견할 수 있는 객관적 사실이 있다고 보는 객관주의를 배척하고 사회적 현실은 우리들의 마음속에서 구성된다고 보는 구성주의(constructivism)를 지지한다.

둘째, 포스트모더니즘의 세계관은 상대주의적이며 다원주의적인 것이다. 보편주의와 객관주의를 추구하는 것은 헛된 꿈이라고 비판하고 지식의 상대주의를 주창한다.

셋째, 포스트모더니즘은 해방주의(emancipatory)적 성향을 지닌다. 개인들은 조직과 사회적 구조의 지시와 제약으로부터 해방되어야 한다고 주장한다. 사람들은 상이성을 인정할 위에서 자유롭게 접근할 수 있어야 한다는 것이다. 개인들은 모든 의미에서 자유로울 수 있는 존재라고 한다. 그들은 인위적 계서제와 구조들로부터 자유로울 수 있고 서로 다를 수 있으며 각자가 자기 특유의 개성을 가질 자유를 누려야 한다는 것이다.

이러한 포스트모더니즘의 관점에 기초하여 행정학에서 근대(모더니즘)를 상징하는 관료제를 비판적으로 해석하고, 그 대안을 제시하는 것이 포스트모더니즘 행정이론이다. 포스트모더니즘 행정이론으로는 파머(D. J. Farmer)가 제시한 반관료제론과 폭스와 밀러가 제시한 담론이론 등이 있다(김종술, 1999; 조만형, 1999).

파머는 관료제도를 중심으로 한 근대 행정이론을 과학주의, 기술주의, 기업주의 등으로 규정하면서 포스트모더니즘 행정이론의 특징을 상상(想像), 해체, 탈영역화, 타자성(他者性)으로 제시한다.

(1) 상상(imagination): 상상은 단순히 마음속으로 오감을 활용하여 형상화하는 것이

아니라 보는 관점에 따른 ‘가능성(possibilities)’을 의미한다.

- (2) 해체(deconstruction): 포스트모더니스트들이 말하는 해체는 텍스트(언어, 몸짓, 이야기, 설화, 이론)의 근거를 파헤쳐 보는 것을 말한다.
- (3) 탈영역화(deterritorialization): 탈영역화는 지식과 학문의 영역 간에 경계가 없어지는 것을 의미한다.
- (4) 타자성(alterity): 타자성이란 나 아닌 사람을 인식적 객체로서가 아니라 도덕적 타자로 인정하는 것을 말한다. 이러한 타자성의 개념은 행정조직에서 일하는 공무원에게 공동체 권력에 기초한 시민 참여 이론을 수용하게 하는 것을 의미한다.

한편 폭스와 밀러(Fox & Miller, 1995)는 대의민주주의의 한계와 문제점을 비판한 다음 그 대안으로 참여적 공동체주의(participatory communitarianism), 입헌주의(constitutionalism), 담론이론(discourse theory) 등을 제시하고, 이 세 대안 중 특히 담론이론이 관료제의 대안으로 가장 적합한 것으로 평가한다.

이러한 포스트모더니티 행정이론은 기존의 모더니티 행정이론에 대한 비판적 성찰을 통해 전통적 관료제의 한계를 극복하고 행정을 쇄신하는 데 촉매적인 역할을 할 수 있게 해 주며, 진정한 담론을 통해 약화된 정치의 책임환류 고리를 보완할 수 있게 해 준다는 장점을 지닌다. 그러나 다른 한편 포스트모더니티 행정이론이라고 하는 것이 일정한 정설이 있는 것도 아니며, ‘바로 사용할 수 있는’ 실질적·구체적 방안을 제시해 주지 않는다는 한계를 지니고 있다고 하겠다(강신택, 2002: 44 참조).

2. 엘리트 이론

엘리트 이론(elite theory)은, 공공 정책은 그 사회의 지배 엘리트의 가치와 선호를 반영하며, 정책결정 과정에서 소수의 엘리트가 지배적인 위치를 차지한다고 보는 관점을 말한다.

엘리트 이론은 고전적 엘리트론과 1950년대 미국에서 발전된 엘리트론 그리고 신엘리트론으로 나누어 볼 수 있다. 모스카(G. Mosca), 파레토(V. Pareto), 미첼스(R. Michels) 등에 의해 대표되는 고전적 엘리트론은 어떠한 사회조직에서도 소수 엘리트에 의한 지배 즉 과두지배체제가 필연적으로 대두된다는 ‘과두제의 철칙(寡頭制의 鐵

則, iron law of oligarchy)’으로 특징지어 진다. 밀스(C. W. Mills)와 헌터(F. Hunter) 등으로 대표되는 1950년대의 엘리트론은 군-산복합체(軍-産複合體, military-industry complex) 개념에서 보듯이, 미국사회를 지배하는 권력엘리트는 정부·군·기업체와 같이 정치적으로 중요한 기관이나 조직의 지도자들이라는 점을 실증적 연구를 통해 입증하고자 하였다. 한편 다알(R. Dahl) 등에 의해 대표되는 신엘리트론은 중요한 정책결정에 참여한 지도자들의 영향력 및 그들간의 갈등·타협을 밝혀내어 엘리트의 다원성과 대중의 간접적 영향을 주장하였다(이중수, 2013c).

엘리트 이론은, 다시 말하면, 정부 정책은 일반 대중의 요구를 반영하는 것이 아니라, 권력 엘리트의 요구를 반영하게 된다고 본다(Dye, 1981: 30-32; Mosca, 1939). 일반 대중은 비록 사회구성원의 다수를 점하고 있으나, 정치에 대해 무관심하며, 공공 정책의 결정 과정에 영향력을 행사하지 못하고, 항상 통치계급에 의해 의하여 지도되거나 통제된다는 것이다(하태권, 2005: 16).

엘리트 이론은 이론적 관점에 따라 다소 차이를 나타내나 다음과 같은 점에서 공통점을 찾을 수 있다(Dye, 1972: 29-30; 안병만, 2008: 41).

1. 사회는 권력을 가진 소수와 권력을 가지지 않은 다수로 나누어진다. 항상 소수의 권력엘리트만이 사회 내의 가치를 분배하는 데 참여하며, 일반 대중은 공공 정책의 결정에 있어 영향력을 행사하지 못한다.
2. 일반 대중은 정치에 무감각하며, 엘리트 집단은 이들의 영향을 거의 받지 않는다.
3. 공공 정책은 일반 대중의 요구를 반영하는 것이 아니라 권력 엘리트의 요구를 반영하며, 결과적으로 공공 정책은 혁명적 변화보다는 체제 유지를 위한 점진적 변화만을 추구한다.
4. 권력 엘리트는 사회·경제적으로 상위 계층에서 많이 나오며, 따라서 피통치자인 일반 대중과는 사회·경제적 배경을 달리한다.
5. 체제 내의 혁명적 변화를 막기 위해 엘리트가 아닌 사람이 엘리트의 지위를 확보하는 과정은 느리며, 현존하는 엘리트 계층의 기본적 합의를 받아들이는 사람만이 지배 서클(governing circles)에 받아들여진다.
6. 엘리트 집단은 기존 체제의 가치와 이의 보존을 위한 기본적 사항에 공통의 입장을 취한다.

엘리트 이론은 집단이론(group theory)과 대비된다. 집단이론은 집단 간의 상호작용이 통치 과정의 핵심이라는 전제 하에 출발한다. 집단이란 어떤 목적을 달성하기 위해 구성원 사이에 상호작용(interaction)을 하며, 이러한 상호작용을 통하여 이해(利害)를 함께 나누는 조직체를 말한다. 엘리트 이론이 일반 대중을 정치에 무감각하다고 보는데 반해, 집단이론은 정치체제 내의 모든 개인이 정치적 능력을 소유하고 있음을 인정한다. 그러나 개인은 오직 집단을 통해서만 정치적 의미를 가지게 된다고 본다(이종수 외, 2014).

3. 딜레마 이론

딜레마 상황이란 정책 대안들의 표면화된 가치를 비교할 수 없기 때문에 선택이 어려운 상황에 처해 있는 상태를 의미한다(이종범 외, 1994). 다시 말하면 딜레마 상황이란 정책결정자가 정책대안 중 하나를 선택해야 하나, 두 대안이 거의 동등한 가치를 갖고 있거나 하나의 가치를 포기하는 비용이 너무 큰 두 대안 중 하나를 선택해야만 하는 상황 등에 처해 곤란을 겪는 상황을 말한다(김태룡, 2010).

딜레마 이론이란 어떤 현실적 조건 하에서 이런 상황이 야기되는 것인지를 밝히기 위해 문제 상황의 특성, 결과 가치의 성격, 행위자의 성격 등이 주요 변수로 작용한다는 가정을 하고 있다.

딜레마 이론을 행정 및 정책 연구에 도입하는 경우 정책결정 혹은 의사결정 상황에 대한 이론적 기여와 함께 현실 정책 상황에 대한 처방을 제공할 수 있을 것으로 기대된다(이종수 외, 2012).

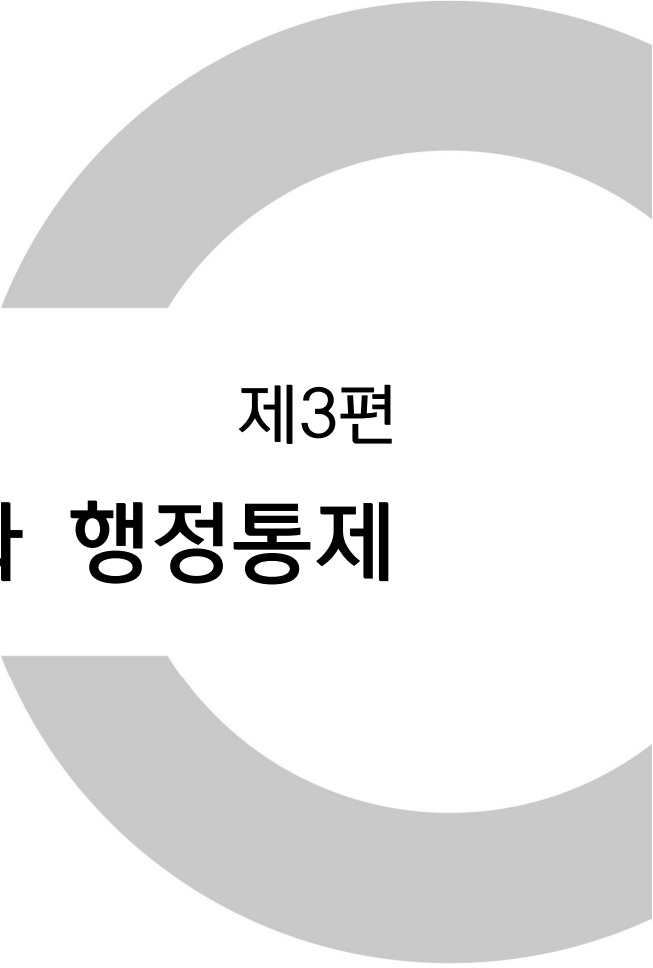
4. 시차 이론

시차이론은 사회 현상을 발생시키는 주체들(개인, 집단, 조직, 사회 또는 국가)의 속성이나 행태가, 주체에 따라 시간적 차이를 두고 변화되는 사실을 사회 현상에 적용하는 연구 방법을 의미한다. 시차이론은 현실적으로 한국의 정책집행 과정 특히 정부 개혁이 효과를 거두지 못한 이유를 파악하려는 데서 시작된 접근방법이다. 시차이론은 정책 연구에서 '시간' 변수를 중요한 분석 요소로 도입했다는 점에서 특징을 찾을 수 있다.

시차이론에서 도입하고 있는 제도와 정책 변화에 내재하는 시차적 요소는 시간 차이에 대한 전제, 인과관계의 시차적 성격, 숙성 기간, 변화의 속도와 안정성, 선후 관계·적시성·시간 규범 등이다(이종수 외, 2012).

제2편 생각해 보기

1. 사회 전체적으로 볼 때 개인들은 공유재의 사용을 자제하는 것이 합리적이거나, 개인적 차원에서는 공유재를 많이(과다하게) 사용하는 것이 합리적인 선택이 되어 공유재의 지나친 사용으로 사회적 딜레마가 초래되는 현상을 사회적 함정(社會的 陷穽, social traps)이라고 한다. 특정한 개인 또는 집단이 어장, 관개시설, 목초지, 산림 등 공유자원을 과다하게 사용하는 것을 방지하기 위해 정부는 어떠한 제도적 장치를 마련하여야 할 것인지를 신제도론적 접근방법에 기초하여 생각해 봅시다.
2. 우리나라의 행정 제도 가운데 뉴거버넌스 이론에 근거한 것으로 볼 수 있는 제도로는 어떤 것이 있는지 살펴봅시다.
3. 신공공관리론에서 주창하는 기업의 경영 원리와 관리 기법들을 행정조직에 도입할 경우, 어떠한 부작용과 문제점이 나타날 수 있는지에 대해 구체적 사례를 들어 설명해 봅시다. 그리고 그러한 부작용을 제거하기 위한 방법도 동시에 생각해 봅시다.



제3편

행정윤리와 행정통제

제 3 편 행정윤리와 행정통제

제 1 장 행정이 추구하는 가치

행정이 추구하는 주요 가치는 학자에 따라 다양하게 제시된다. ‘가치(value)’는 “사람이나 물건·아이디어·행동·현상 등의 대상에 부여하는 욕구·태도·선호 등”을 의미한다. 가치 판단은 인간행동의 옳고 그름(right or wrong)에 대한 평가를 반영하는 바, 그 바탕에는 판단자의 이해관계(interest)가 놓여 있다.

일상 언어로서의 가치(value)는 ‘사물이 지니고 있는 쓸모’의 뜻을 지닌다. 철학, 사회학, 심리학, 경제학 등 여러 분과학문에서 사용되는 가치의 개념을 살펴보면, 가치는 ‘판단 주체의 욕구 충족과 관련된 바람직한 것에 관한 관념’의 의미를 지닌다. 일반적으로 가치 개념은 선호, 욕구, 소망, 쾌락, 도덕적 의무 등을 포괄하며, 개인적·집단적·사회적 행동의 규범적 기준이 된다. 미국의 현대 철학자 프랑케나(William Frankena, 1908-1994)에 의하면, 좁은 의미의 가치는 ‘좋은(good)’, ‘바람직한(desirable)’ 또는 ‘가치 있는(worthwhile)’ 것을 가리키는 말로 사용되며, 넓은 의미의 가치는 ‘모든 종류의 옳음, 의무, 미덕, 아름다움, 진실, 성스러움’을 가리키는 말로 사용된다(Frankena, 1967: 229-230).

가치는 그 도구성을 기준으로 하여 도구적, 수단적 또는 비본질적 가치(instrumental or extrinsic value)와 본질적 가치 (intrinsic value)의 두 가지 종류로 나눌 수 있다 (Ackoff, 1981: 41). 본질적 행정가치는 행정을 통해 이룩하고자 하는 궁극적 가치이다. 이 범주에는 정의, 공익, 복지, 형평, 자유, 평등 등의 개념을 포함시킬 수 있다. 물론 이러한 본질적 가치도 절차적 행정가치나 수단적 행정가치로 환원할 수 있다. 예를 들어 정의는 평등 또는 형평의 개념으로 환원될 수 있으며, 공익은 정책결정 과정과 관련된 절차적 가치로 이해될 수 있다.

수단적 행정가치는 본질적 행정가치를 달성하기 위한 수단이 되는 가치로서, 실제적인 행정 과정에서 구체적 지침이 되는 규범적 기준이다. 이 범주에는 합법성, 능률성과 효과성, 민주성, 합리성, 투명성, 중립성 등이 포함된다(이종수 외, 2012).

제 1 절 본질적 행정가치

1. 공 익

공익(公益, public interest)은 공공의 이익, 즉 사회구성원 전체의 이익을 말한다. 공익이라는 용어는 현실 행정에서 많이 사용되고 있으나, 공익 개념은 논자에 따라 그 의미가 다양하게 규정될 정도로 모호할 뿐만 아니라, 심지어 무의미하다고까지 주장된다. 소라우프(Frank Sorauf) 등의 일부 학자들은 공익이 특정 집단의 이해관계를 합리화한다고 주장하면서(Sorauf, 1962: 188), 공익 개념의 모호성으로 인해 공익이라는 이름 아래 공익에 반하는 특수 이익을 추구하는 행정을 정당화시킬 우려가 있다는 점을 지적하고 있다. 사실 어떤 측면에서 보면, 정치인을 비롯한 공직자들은 부분 이익 즉 사익(private interest)을 ‘공익’으로 포장하는 기술이 뛰어난 사람들로 이해될 수 있다.

공익 개념은 공익을 보는 접근 시각에 따라 실체설과 과정설로 나누어 볼 수 있다. 실체설은 공익을, 사익(私益)을 초월한 실체적 개념으로 파악하며, 공익과 사익 간의 갈등이란 있을 수 없다고 본다. 실체설에서 인식하는 공익 개념의 구체적인 내용은 논자에 따라 자연법, 정의, 형평, 복지, 인간 존중, 공동사회의 기본적 가치 등 다양하다.

공익의 과정설은, 사익을 초월한 별도의 공익이란 존재할 수 없으며, 공익이란 사익의 총합이거나 사익 간의 타협 또는 집단 상호작용의 산물이라고 본다. 이러한 과정설은 공익이 실질적으로 과정적·제도적·절차적 국면을 통해서 형성되며, 여러 사회 집단이 대립·투쟁·협상·타협을 벌이는 과정에서 결과적으로 다수 이익에 일치되는 것이 도출된다고 인식한다.

공익을 어떠한 시각에서 보든 간에 공익에 관한 논의의 초점은 결국 특정 정책의 비용을 누구에게 얼마만큼 부담시키고, 그 편익을 누구에게 귀착시킬 것인가 하는 사회적 가치의 배분 원칙과 관련된다고 하겠다.

2. 정 의

정의(正義, justice)의 개념은 희랍시대 이래 여러 학자들에 의해 다양하게 정의(定義)되어 왔다. 플라톤과 그의 동시대인에 있어 정의는 으뜸가는 덕목으로 ‘옳음

(righteousness)' 그 자체였다 (Arthur & Shaw, 1978: 2). 정의의 개념은 '옳다'는 정의적(情意的) 의미(emotive meaning)⁶⁾ 이외에 다른 서술적(敘述的) 의미(descriptive meaning)가 들어 있지 않은 순수한 정의적(情意的) 개념인 것처럼 보인다.

정의(justice)는, 아리스토텔레스에 의하면 “동등한 사람이 똑같은 대접을 받는 것”을 의미한다. 현대의 정의론자 롤스(John Rawls)도 정의를 공평(fairness)으로 풀이하면서 배분적 정의가 무엇보다도 평등 원칙에 입각해야 한다고 주장한다. 이와 같은 관점에서 파악한다면, 정의 개념의 핵심 속에는 형평 및 평등과 같은 사회적 가치의 배분 원리가 서술적 요소(descriptive component)로 자리하고 있음을 알 수 있다.

돌바흐(d'Holbach) 또한 정의의 본질을 형평성으로 파악한다. 그는 정의의 개념은 각자의 재능과 업적에 따라 대우하는 것을 의미한다고 말하면서 형평이 곧 정의라고 주장한다. 돌바흐는 기계적 평등은 사회정의에 어긋날 뿐만 아니라 사회공동선과 양립하지 않는다고 주장하면서 차별과 계급의 기원은 개인의 덕성, 능력 또는 공익에의 기여 등에 있는 바, 그 결과 발생하는 불평등은 당연하다고 주장한다(d'Holbach, 1776: 105-106; 차하순, 1983: 256).

정의의 개념은 또한 공정성으로 풀이된다. 시즈윅(Sidgwick, 1961: 15)은 정의를 권리와 자유, 부담과 혜택을 '공정하게 배분'하는 것을 의미한다고 말한다. 그에 의하면 배분적 정의는 단지 자의적 차등(arbitrary inequality)을 배제하려는 것에 불과하다. 롤스(John Rawls)도 정의를 공정성(fairness)으로 풀이한다.

정의의 사회적 의미는 분배적 정의(distributive justice)를 의미한다. 분배적 정의란 사회구성원 각자가 자신이 향유해야 할 사회적·경제적 가치의 '응분의 몫'을 누리는 상태를 말한다. 분배적 정의는 '공정한 분배'를 의미한다.

이러한 정의는 사회도덕의 기초로서 법의 기본 원리가 된다. 확실히 법체계를 지탱하는 것은 '정의의 원리(principles of justice)'라고 할 수 있다. 이와 같은 관점에서 본다면 사회도덕의 기초로서의 정의는 전체로서의 사회질서를 지지하고 있는 기본 규범이라고 하겠다(김영중, 1995: 139-140).

정의이론의 계보는 다양하게 범주화할 수 있다. 여기서는 현대적 정의론을 공리주의

6) 정의주의윤리설(情意主義倫理說, emotivism)은 언어는 인식적 진술을 통하여 사실 문제를 기술하는 기능과, '감정'을 표현하는 정의적 기능의 두 기능을 지닌다고 주장한다.

정의론, 자유주의 정의론, 롤스의 자유주의적 평등주의 정의론, 공동체주의 정의론으로 나누어 살펴보고자 한다.

공리주의(utilitarianism)는 특정한 행위의 옳고 그름은 그 행위가 사회구성원의 이익과 행복을 늘리는 데 얼마나 기여하는가 하는 효용성에 따라 결정된다고 본다. 공리주의에 의하면 도덕적으로 가장 옳은 행위는 공리(utility)를 극대화하는 행위인 것이다.

자유주의(liberalism) 또는 자유지상주의(libertarianism)에서는 개인의 자유와 권리를 신장하는 것이 정의인 것이다. 현대의 대표적인 자유주의 철학자인 노직(R. Nozick: 1938-2002)은 개인의 자유를 정치적 가치의 중심에 놓는다. 자유 시장에 의한 가치 분배를 공정한 것으로 보는 그는 무엇보다도 정의(正義)가 광범한 경제적 재분배를 요구한다는 가정에 도전한다. 결국 국가에 의한 강제적 재분배 정책에 대해 기본적으로 반대하는 노직과 같은 정치적·경제적 자유주의자들은 시장 메커니즘에 의한 분배를 정의로운 것으로 본다.

롤스의 정의론은 자유주의적 요소와 평등주의적 요소를 함께 포괄하고 있다는 의미에서 ‘자유주의적 평등주의’로 구분될 수 있다. 롤스는 개인의 자유에 대한 신념을 강조하고 있다는 측면에서 그리고 자유롭고 평등한 사람이 합의하는 계약에 따르는 것을 정의로 규정한다는 점에서 자유주의자로 규정될 수 있다. 롤스는 다른 한편 불평등한 분배가 정당화되자면 최소 수혜자 집단에게 더 많은 이익이 돌아가도록 해야 한다고 주장하면서, 개인의 재능과 노력에 의한 성과를 개인의 소유로 할 것이 아니라 사회의 공동 자산으로 해야 한다고 주장한다는 점에서 공동체주의의 요소를 지닌다고 하겠다. 롤스는 순수한 절차적 정의가 보장되는 원초 상태(original position)⁷⁾에서 합의되는 일련의 원칙이 곧 사회정의의 원칙이 된다고 주장한다.

공동체주의(communitarianism) 정치철학은 공생, 공익 등 공동체의 유지·강화를 중요한 가치로 삼는 정치사상을 말한다. 20세기 후반에 등장한 공동체주의는 자유주의 정치철학에 대한 비판으로부터 시작된다. 공동체주의자로 분류되는 샌델은 정의로운 사회는 단순히 공리를 극대화하거나 선택의 자유를 확보하는 것만으로는 만들 수 없

7) 원초 상태는 어느 누구도 자신의 사회적 지위나 계층상의 위치를 모르며, 누구도 자기가 어떠한 소질이냐 능력, 지능, 체력 등을 천부적으로 타고났는지를 모르는 상황을 말한다. 이러한 무지의 베일(veil of ignorance) 상태에서 특정한 원칙을 선택하게 될 경우, 아무도 타고난 우연의 결과나 사회적 여건의 우연성으로 인해 유리하거나 불리해지지 않는다.

다고 본다. 그는 정의로운 사회를 만들기 위해서는 좋은 삶의 의미를 함께 고민하고, 으레 생기게 마련인 이견을 기꺼이 받아들이는 문화를 함께 가꾸어야 한다고 말한다. 샌델은 나아가 정의는 올바른 분배만의 문제는 아니며, 올바른 가치 측정의 문제이기도 하다고 주장한다. 샌델은 정의로운 사회는 공동선을 추구하는 사회라고 규정한다(이종수 외, 2014).

3. 형 평 성

형평성(equity)의 개념은 일반적으로 공정성(公正性, fairness) 혹은 사회 정의(social justice)의 개념과 거의 같은 의미로 쓰인다. 형평성에 관한 고전적 견해를 처음 체계적으로 논한 아리스토텔레스는 형평(epieikeia)을 여러 개인들 간의 관계에 있어 사물의 적절하고 마땅한 분배로 이루어진 ‘공정한 평등’으로 정의한다(Aristotle, 1962).

형평성의 원리는 로마시대 이래 “각자의 몫은 각자에게로(suum cuique tribuere: to each according to his or her own merits)”라는 격언으로 간결하게 표현된다. 이는 각자의 공헌에 비례하여 가치를 배분하는 것을 뜻한다.

돌바크(d'Holbach)는 형평은 각자의 재능과 업적에 따라 대우하는 것을 의미한다면서 정의가 곧 형평이라고 주장한다. 그는 기계적 평등은 사회 정의에 어긋날 뿐만 아니라 사회 공동선과 양립하지 않는다고 주장한다.

페렐만(Charles Perelman)은 형평의 원리를 다음과 같이 여섯 가지로 공식화하고 있다. ① 동일 범주에 속한 성원들에게 동등한 대우를 할 것, ② 공적과 과실에 상응하는 응분의 대우를 할 것, ③ 수행한 일에 비례하여 그에 상응하는 대우를 할 것, ④ 각자의 필요에 따라 배분할 것, ⑤ 지위(rank)에 따라 그에 상응하는 대우를 할 것, ⑥ 각자에게 법적 권리를 줄 것(Perelman, 1963: 17-29). 이와 같은 기준에 입각해 볼 때 형평의 원리는 평등의 원리와 불평등의 원리를 다함께 포괄하고 있다고 하겠다.

요약하자면 형평이란 동일한 것은 동일하게 취급하고, 서로 다른 것은 서로 다르게 취급하는 것을 의미한다. 이러한 형평의 개념 속에는 ‘정당한 불평등’의 개념이 내포되어 있다. 따라서 형평 개념으로서의 분배적 정의의 핵심 문제는 어떠한 불평등이 사회적으로 용인될 수 있는 것인가를 밝혀내는 것이라고 하겠다.

행정이 추구하는 가치로서의 사회적 형평성(social equity)은 1960-70년대 신행정론의 등장과 더불어 특히 강조되기 시작했다.

4. 자유와 평등

자유 개념은 둘로 나누어 살펴볼 수 있다. 즉, 간섭과 제약이 없는 상태를 의미하는 소극적 자유(negative freedom)와 '무엇을 할 수 있는 자유'를 의미하는 적극적 자유(positive freedom)로 나누어 볼 수 있다. 정치·행정적 측면에서의 소극적 자유는 개인의 자유와 재산권 등에 대한 정치권력의 부당한 간섭을 배제하는데 초점이 두어지는데 비해, 적극적 자유는 정부의 간섭주의(interventionism)를 지향한다.

평등의 행정적 함의는 정책과정의 편익과 비용의 분배 원칙과 관련된다. 공공정책은 편익과 비용을 모든 구성원들에게 평등하게 배분하는 것이 아니라 일정한 기준에 따라 불평등하게 배분하는 성질, 즉 부분이익 선택성(policy selectivity)을 갖고 있기 때문에 구성원의 사회경제적 지위에 큰 영향을 미친다. 즉 평등의 문제는 사회의 어떤 집단에 얼마만큼의 조세 부담을 지우고, 정부 지출의 편익을 어느 계층에 얼마만큼 분배할 것인가 하는 문제와 연결된다. 미국과 같은 자본주의 사회에서는 사회적 가치 배분에서 결과적 평등보다는 기회의 평등이 강조된다.

제 2 절 수단적 행정가치

1. 합 법 성

행정 행위가 법규에 근거하여 이루어져야 한다는 합법성(合法性)의 이념은 국민의 자유와 권리가 강조되었던 입법국가 시대에 대두된 행정이념이다. 합법성의 이념은 국민의 대표로 구성된 입법부에서 제정한 법률을 행정은 재량권 없이 충실히 집행하여야 한다는 것을 의미한다. 민주주의 정치의 발아(發芽) 초기, 그동안 절대 권력에 의해 억압받아 왔던 시민권은 이러한 합법 행정을 통해서 신장될 수 있을 것으로 기대되었다.

2. 능률성

19세기 말 정치·행정이원론 이후 강조된 행정 가치는 능률성(efficiency)이다. 행정 관리적 가치의 중심 개념인 능률성은 일반적으로 투입 대 산출의 비율(input-output ratio)로 표현된다. 이 무렵 조직관리에서의 능률성은 일종의 복음(gospel)으로 간주되었으며, 행정관리에 있어 이의 결핍은 죄악시 되었다. 이러한 경향은 미국의 행정학이 ‘원리의 시대’에 접어들면서 더욱 강화되어 굴릭(Luther Gulick)과 어윅(Lindall H. Urwick)은 그들의 편저인 *Papers on the Science of Administration*(1937)에서 능률성을 제1의 공리(number one axiom)라고 주장하였다.

능률성의 개념은 기계적 능률성(mechanical efficiency)과 사회적 능률성(social efficiency)으로 나누어 볼 수 있다. 투입 대 산출의 비율로 표시되는 기계적 능률성은 수량적으로 명시할 수 있는 기계적·물리적·금전적 측면에서 파악한 개념이다.

사회적 능률성을 주창한 디목(Marshall E. Dimock)은 기계적 능률성의 개념을 비판하면서 종래의 능률 개념이란 ‘누구를 위한 능률이냐’는 목적의식과 방향 감각을 결여하고 있어 기계적인 성격에서 벗어나지 못하였다고 지적하면서 능률성의 상대화·사회화·인간화를 주장하였다. 당장에는 능률적인 것 같지만 장기적인 측면에서는 비능률적인 것이 있고, 즉각적인 목적을 성취하는 데에는 능률적이지만 인간성을 파괴시킨다는 점에서는 비능률적인 것도 많다는 것이다. 그리고 수단적인 측면에서는 능률적이지만 목적적인 측면에서 비능률적이고 낭비적인 것도 있을 수 있다. 1930년대 이후 강조되기 시작한 사회적 능률성은 행정의 사회 목적 실현, 다원적인 이익들 간의 통합 조정 및 행정조직 내부에서의 구성원의 인간적 가치의 실현 등을 내용으로 하는 능률관이다. 이러한 사회적 능률성은 민주성의 개념으로 이해되기도 한다.

능률성과 대비되는 효과성(effectiveness)은 목표 달성도(degree of goal attainment)를 나타내는 개념이다. 효과성은 특히 근대화를 추진하는 발전도상국이나 후진국에서 추구되는 행정이념이다. 이들 국가는 행정이라는 도구를 사용해서 근대화를 추진하고 발전 목표를 성취하고자 한다. 그러나 목표의 성취만을 강조하는 효과성의 이념은 적법 절차를 무시하게 되는 비민주성의 위험을 초래할 우려가 있다.

한편 효율성(efficiency and effectiveness)의 개념은 능률성과 효과성의 두 개념을 합

친 복합개념으로 생산성(productivity)의 개념과 유사한 의미를 지닌다. 생산성이란 행정이 이루어지는 과정의 비용을 적게 한다는 것뿐만 아니라 행정 결과의 수준(질), 내용, 시간성(timeliness) 등도 동시에 따지는 개념이다.

3. 민주성

행정이 추구하는 가치로서의 민주성은 대외적 민주성과 대내적 민주성의 두 측면에서 논의될 수 있다. 대외적 민주성은 행정이 국민의사를 존중하여 국민의 요구를 수렴하고, 이를 행정에 반영시킴으로써 대응성(responsiveness) 있는 행정을 구현하여야 한다는 민주정치의 이념을 의미한다. 조직 내적 인도주의(organizational humanism)를 뜻하는 대내적 민주성은 행정조직의 내부관리에서 하급구성원들의 의사를 반영하고 그들의 욕구를 반영하여야 한다는 민주적 조직 관리를 의미한다. 조직 내의 민주화를 위해서는 조직 구성원의 사회심리적 요인을 중시하는 관리가 행해질 것이 요구된다.

행정학에서 민주성은 1930년대 정치·행정 일원론이 대두된 이후 새롭게 조명되기 시작했다. 1930년대의 뉴딜(New Deal) 정책 이후, 가우스(J. M. Gaus), 화이트(L. D. White), 디목(M. E. Dimock), 애플비(P. M. Appleby) 등은 행정부가 정책결정에서 적극적인 역할을 수행할 수밖에 없다는 논거에서 정치·행정일원론을 제기하면서, 행정이념으로서의 민주성을 강조했다.

한편 1960년대 후반에 대두된 신행정론에서는 행정의 정책결정 기능을 적극적으로 요청하면서도, 이의 관료주의화를 견제하기 위해 이념으로서의 형평성과 민주성을 강조하고 수혜자로서의 시민의 참여를 강조하였다. 신행정학 운동은 민주적 가치 규범에 입각하여 분권화, 고객에 의한 통제(client control), 가치에 대한 합의 등을 강조했다. 신행정학은 이와 같이 정통 행정학의 능률지상주의를 탈피하여 사회적 형평, 민주적 가치, 인본주의에 입각한 능동적 행정, 고객 중심 행정을 주창하였다.

4. 합리성

베버(M. Weber) 이래 행정은 ‘합리성’의 문제로 인식되어 왔다. 수단적 가치로서의 합리성은 어떤 행위가 궁극적 목표 달성의 최적 수단이 되느냐의 여부를 가리키는 개

념이다. 사이먼(H. A. Simon)은 합리성의 개념을 실질적 합리성(substantive rationality)과 절차적 합리성(procedural rationality)으로 나누고 있다. 실질적 합리성은 목표에 비추어 적합한 행동이 선택되는 정도를 의미하고, 절차적 합리성은 결정 과정이 이성적인 사유(reasoning)에 따라 이루어졌을 때 존재한다고 말한다.

5. 책 임 성

행정의 책임성은 국민의 요구와 수요를 충족시켜 주기 위하여 정책을 수립하고 행정 업무를 수행해 나가는 것이라고 정의할 수 있다. 프레스더스(R. Presthus)는 책임성을 제도적 책임성(accountability)과 자율적 책임성(responsibility)으로 구분한다. 제도적 책임성은 행정 관료가 국민의 대표기관인 입법부와 행정수반 등 외부기관에 대해 지는 법적 책임(legal accountability) 즉 외재적 책임을 말하는데 반해, 자율적 책임성은 도덕적·개인적·내재적 책임성을 말한다. 공무원의 책임성은 관료들에게 부여된 재량권의 확대에 의해 더욱 중시되고 있다.

프리드리히(Friedrich, 1966)에 의하면 정책형성의 과업이 관료들의 손으로 넘어간 상황에서, 행정책임도 이제 더 이상 형성된 정책들을 단순히 집행하는데 대한 책임으로 볼 수 없으며, 책임의 범위가 훨씬 더 포괄적이라는 사실을 인식해야 한다고 말한다. 그는 따라서 관료의 도덕적·내재적 책임성이 더욱 강조될 수밖에 없다고 주장한다. 한편 파이너(Finer, 1966)는 내재적 책임성을 강조하는 프리드리히의 주장은 독재 체도를 위한 주장이 아니냐고 꼬집으면서, 민주 체도는 관료들이 국민에 의해 선출된 대표들의 통제를 받도록 하고 그들에게 책임을 지도록 하는 즉, 외재적 책임성을 구체화한 것이라고 주장한다.

6. 투 명 성

최근 들어 공공부문에서의 핵심적인 가치로 중요시되는 투명성(transparency)은 “정부의 정책결정과 집행 과정 등 다양한 공적 활동이 정부기관 외부로 명확하게 드러나는 것”을 의미한다. 특히 최근 정부 활동의 독점성에 대해 부정적 입장을 취하는 거버넌스(governance) 개념이 강조되면서, 정부 부문의 투명성이 더욱 요구되고 있다. 즉, 각

종 정책결정과 집행이 정부에 의해 독점되어서는 아니 되며, 민간 부문과 시민사회가 더욱 광범위하게 참여해야 하는 바, 이를 위해서는 기본적으로 정부와 행정의 투명성이 확보되어야 한다는 것이다.

투명성은 정보의 비대칭(information asymmetry)으로 인해 주인으로서의 국민들의 효용과 이익이 충분히 확보되지 못하는 대리인 문제(agency problem)를 방지하기 위해, 그리고 부패 방지를 위한 전제 조건으로서 중요성을 지닌다(이종수, 2010: 89).

투명성 확보는 첫째, 부패 방지 수단이 된다는 점에서 중요성을 지닌다. 공공부문의 투명성 확보는 둘째, 능률성 향상의 자극제가 될 수 있다는 측면에서도 중요성을 지닌다. 투명성 확보는 셋째, 행정의 대응성(responsiveness)을 제고하는 수단이 된다는 점에서 중요성을 지닌다. 정책 관련 정보가 이해당사자들에게 공평하게 공개되어 투명성이 증대될 경우, 공직자들은 이해집단 사이에서 공정한 중재자 역할을 충실히 함으로써 대응성을 제고할 수 있다. 투명성 확보는 넷째, 책임 행정을 달성하는 데 기여한다.

투명성을 확보하기 위해서는 무엇보다 먼저 관료제 권력의 원천이 되는 비밀주의를 혁파하여야 한다. 즉 주권자인 시민이 공공부문을 좀 더 효율적으로 통제할 수 있도록 '공공기밀(official secret)'의 개념을 엄밀하게 재정립하고, 시민사회가 공공기관의 정보에 더 잘 접근할 수 있도록 하는 제도 개선을 해야 할 것이다(이종수 외, 2014).

7. 중립성

행정이 추구하는 가치로서의 중립성은 '직업공무원'의 정치적 중립성을 말한다. 다시 말해서, 공무원은 선거 운동에 개입해서도 안 되고 특정한 정치인을 당선시키기 위해 행정력을 동원해서도 안 된다. 행정 공무원이 중립성을 지키지 않을 때에 정치 과정에서 선의의 경쟁을 기대할 수 없으며, 평화적 정권 교체도 기대할 수 없다는 것은 두말할 나위가 없다.

공무원의 정치적 중립은 관료에 대한 정치적 간섭을 배제하여 공무원의 신분을 보호함으로써 행정의 안정성과 능률성, 그리고 전문성을 확보하려는데 근본 의의가 있다. 또한 공무원들은 특정 정파의 이익을 대변하기보다 국민 전체의 이익을 대변해야 한다는 현대 민주정치의 근본이념에 비추어 공무원의 정치적 중립은 의미를 지닌다고 하겠다.

민주화 이후 우리 사회에서 공무원의 당파적 정치 활동은 거의 사라지게 되었다. 그러나 ‘정책적 중립성’의 필요성은 더욱 커지게 되었다. 공무원의 정책적 중립성은 정부 사업의 절약과 능률성의 확보를 위해 필수불가결한 요건이 되기 때문이다. 정책 과정에서의 중립성 문제는 정부를 구성하고 있는 집권 여당의 정책에 관료들이 현실적으로 헌신하지 않을 수 없다는 관점에서 상징적 의미를 지닐 뿐이라고 볼 수 있다. 다시 말하면, 이론적 측면에서는 관료들이 배버의 이른바 ‘영혼 없는 전문가(specialist without spirit)’로서 전문지식을 제공하는 것이 가능하다고 하겠으나, 현실 속의 관료들은 결코 정치적으로 자유로울 수 없는 한계를 지닌다고 하겠다. 그러나 정책 과정에서 당파적 이익의 추구에 노골적인 정치를 견제, 거시적 차원의 공익을 확보하고 정책의 합리성과 능률성을 담보하기 위해서는 관료들의 정책 정치의 공간을 확대하고 정책적 중립성을 보장하기 위한 제도적 장치의 마련이 바람직하다고 하겠다(이종수, 2012).

제 3 절 관료제를 통한 행정 가치의 구현

행정 과정은 관료제를 통한 행정 가치의 구현 과정이다. 행정 과정의 각 단계에서 이루어지는 구체적 가치 판단은 관료들에 의해 이루어진다. 다시 말하면 정책 문제를 인지하고 그 문제를 해결하기 위한 정책 대안을 입안, 결정하고 시행하는 전 과정에서 관료들에 의해 여러 가치가 투입되고 반영된다.

이스턴(Easton, 1965: 50)은 정치적 상호작용(political interactions)을 다른 사회적 상호작용들과 구분 짓는 특징으로 ‘사회에 대한 가치의 권위적 배분(authoritative allocation of values for a society)’으로 규정하였다. 사회적 가치의 권위적 배분은 현실 사회에서는 정치와 행정의 과정을 통해 이루어진다. 즉, 행정은 정책선택성(policy selectivity)을 통해 사회적 가치를 사회구성원에게 차별적으로 배분하는 기능을 수행한다.

인류사회의 역사는 권력과 부 그리고 명예와 같은 사회적 가치의 배분을 둘러싸고 끊임없이 다툼을 벌여 온 역사다. 인간사회에서 가치 배분의 기능을 수행하는 공무원들의 역할은 그만큼 중요하다. 그러한 사회적 기능을 수행하는 공무원들은 행정 행위를 함에 있어 항상 공익, 형평성, 효율성과 같은 규범을 궁극적 판단의 준거로 삼아야 할 것이다.

제 2 장 행정윤리

제 1 절 행정윤리의 의의

행정윤리(administrative ethics)란 정부조직에 종사하는 공직자들이 지켜야 할 행동 규범(code of conduct)을 의미한다.

행정윤리는 개인 차원의 윤리가 아닌 일종의 공공윤리(public morality)이다. 왈도(Dwight Waldo)는 공공윤리를 자신이나, 가족, 봉당, 또는 부족보다 '광범한 주민(more inclusive populations)'의 이익에 봉사하는 것으로 정의한다(Waldo, 1974: 269-270). 그에 의하면, 공공 비윤리(public immorality)는 '많은 주민보다 적은 수의 주민'의 이익에 봉사함으로써 더 많은 수의 주민을 위해 행동하여야 한다는 원칙을 위배하는 것이다.

행정 공무원들은 국가 업무를 능률적으로 수행하여야 할 책임을 질뿐만 아니라, 공공의 이익을 수호하여야 하는 책무를 지고 있다. 행정 업무를 능률적으로 수행하지 못하거나, 행정 권한을 자기 자신의 영향력 확대의 기회나, 친지들에게 호의를 베푸는 기회로 이용하는 공무원은 국민 전체에 대한 봉사자여야 한다는 측면에서 공공의 이익을 침해하는 것이 된다.

공무원들에게는 일반 시민이나 회사원의 경우보다 더 높은 윤리 기준이 요구된다. 행정윤리는 조직의 구성원들에게 요구되는 일종의 직업윤리이나, 공공업무를 수행하는 공무원들에게는 그들에게만 특별히 요구되는 추가적 행동규범이 있다. 공무원들에게는 일반조직의 구성원들에게 요구되는 보편적인 의무로서의 성실 의무, 복종 의무, 직장 이탈 금지 의무 외에 수행 업무의 특성상 고객에게 공정하고 친절하여야 하고, 영리 업무에 종사해서는 아니 되며, 종교에 따른 차별이 없이 직무를 수행하여야 하고, 청렴하고 품위를 유지하여야 하는 등의 추가적인 윤리 기준이 요구된다.

현대 행정국가 하에서는 행정 기능이 양적으로 확대되고 질적으로 전문화됨에 따라 행정인의 자유재량의 범위가 크게 확대되고, 공무원의 결정은 국민생활에 지대한 영향을 미치게 된다. 따라서 행정 기능의 확대와 재량권의 증대에 상응하여 행정윤리의 중

요성이 증대되고 있다.

한국의 공무원에게 요구되는 행정윤리의 구체적인 내용은 국가공무원법의 공무원 복무규정이나 공직자윤리법, 그리고 공무원 취임선서와 복무선서, 공무원의 윤리현장과 신조 등에 규정되어 있다. 국가공무원법과 공직자윤리법은 기본적으로 부정부패를 방지하기 위한 소극적 윤리를 강조하고 있으며, 취임선서와 복무선서 및 공무원의 윤리현장과 신조 등은 봉사와 충성, 그리고 창의성과 책임성 등 적극적 윤리를 강조하고 있다.

국가공무원법(제56조~66조)에서는 공무원이 지켜야 할 윤리 규정으로 ① 성실 의무, ② 복종 의무, ③ 직장 이탈 금지, ④ 친절, 공정 의무, ⑤ 종교 중립의 의무(2009. 2. 6 신설<제59조의2>) ⑥ 비밀 엄수 의무, ⑦ 청렴 의무, ⑧ 외국 정부로부터 영예 등을 받을 경우에 사전 허가, ⑨ 품위 유지 의무, ⑩ 영리 업무 및 겸직 금지, ⑪ 집단행위 금지, ⑫ 정치운동 금지를 제시하고 있다.

우리나라는 2005년 공직자윤리법의 개정을 통해 ‘이해충돌방지 의무(제2조의 2)’ 조항을 설치, 국가 또는 지방자치단체는 공직자의 직무가 재산상 이해와 관련되어 공정한 직무 수행이 어려운 상황이 야기되지 아니하도록 이해충돌의 방지에 노력하여야 하며, 공직자는 자신의 직무 수행의 적정성을 확보하여 공익을 우선으로 성실히 직무를 수행하여야 한다고 규정하고 있다. 그리고 이러한 ‘이해충돌(conflict of interest)’ 회피의 원칙에 따라 ‘직무관련성’이 있는 주식을 ‘백지신탁’하도록 하는 ‘주식백지신탁’(제14조의 4) 제도가 새로이 도입되었다.

제 2 절 공무원 부패

공무원 부패(bureaucratic corruption)는 ‘공무원들이 그 직무와 관련하여 부당한 이익을 취하기 위하여 공식적 규범을 위반하는 행위’로 정의할 수 있다(이종수 외, 2011).

이러한 정의 속에 들어 있는 속성 개념은 다음과 같다.

첫째, 부패 행위는 공무원들의 부당한 직무 수행 및 권력 행사와 관련이 있다. 즉 관료 부패는 직무와 관련된 ‘영향력의 불법적 형태(illicit form)의 하나’라고 할 수 있다.

둘째, 부패 행위 속에는 공무원들이 부당한 사적 이익을 추구하고자 하는 의도가 들어 있다.

셋째, 관료 부패는 관료들에게 기대되는 공식적 규범을 위반하는 행위이다.

부패 행위 속에는 횡령, 뇌물 수수와 같은 명백한 불법행위(illegality)는 물론, 직권의 남용 및 오용(abuses) 그리고 부정(misconduct)과 같이 비록 직접적인 물질적 혜택은 없다고 하더라도 민주적 절차를 벗어나거나 공정성을 잃은 행정 처분 등 공식적 규범을 벗어난 일체의 행위가 포함된다.

공직 부패는 사회 전반에 걸쳐 심각한 부정적 영향을 미친다. 즉 관료 부패는 행정 서비스 공급 체계를 왜곡시키고 행정 권력에 대한 불신과 도전을 유발함으로써 사회의 기본적 규범과 기강을 무너뜨리고 사회의 총체적 부패와 불신 풍조를 유도, 무규범(anomie) 현상을 확산시키는 심각한 역기능을 초래한다고 할 수 있다.

워너(Werner, 1983: 146-153)는 부패가 확산 효과(spillover effect)를 통해 민주 체제의 기반 자체를 위협한다고 주장한다. 즉 그는 리더의 부패가 부하의 신뢰와 충성심 그리고 인격에 영향을 미치는 ‘리더-추종자 확산(leader-follower spillover)’과 특정 조직의 부패가 이웃 조직과 제도로 확산되고 부패한 정치인과 관료, 기업인 그리고 노동조합 지도자들이 결탁하는 ‘제도적 확산(institutional spillover)’ 메커니즘 등을 통해 민주 체제의 기반 자체가 위협받게 된다고 주장한다.

한편 굴드(David J. Gould)는 부패가 발전도상국에서 특히 행정의 생산성과 효과성 및 능률성을 떨어뜨리고 배분 및 규제 메커니즘을 파괴하게 된다고 지적한다. 그는 또한 부패가 분노와 좌절을 불러일으키고 행정에 대한 불신을 초래하며, 능력 있고 정직

한 공무원들을 좌절시키는 악영향을 끼치게 된다고 지적한다(Gould, 1983: 33).

부패는 또한 경제성장에 해를 끼친다고 주장된다(Keefer and Knack, 1997; Rivera-Baitiz, 2000; Woo 2004). 그러나 학자들 가운데는 부패가 배분적 효율성을 증가시킴으로써 경제에 긍정적 효과가 있을 수 있다는 주장을 펴는 학자도 있다(Nye, 1970: 411-433; Leff, 1964; Kaufmann, 1997). 일부 학자는 1998년 우리나라에 큰 고통을 안긴 IMF 구제 금융 사태의 주요 요인 가운데 하나로 이전의 개발연대 기간 동안 축적된 사회경제적 '부패'의 유산을 지적하기도 한다(Bhargava, 2004: 1 참조). 차문중(2005: 589-590)은 우리나라의 부패 수준과 경제성장 간의 관계에 관한 실증분석을 통해 2000년 이후 부패로 인한 우리나라의 경제적 손실이 매년 평균 0.7-1.4%에 달한 것으로 추정하였다(이종수 외, 2014).

부패는 얼마나 구조화되고 제도화되어 있느냐를 기준으로 하여 우발적 부패(偶發的 腐敗, accidental corruption)와 제도적 부패(制度的 腐敗, systemic corruption)로 나누어 볼 수 있다. 우발적 부패는 사건 자체의 연속성이 없으며, 구조화되지 않은 부패를 말한다.

케이든(G. E. Caiden)이 말하는 이른바 제도적 부패는 행정 체제 내에서 부패가 실질적인 규범의 위치를 차지함으로써 조직의 본래적 임무 수행을 위한 공식적 행동 규범이 예외적인 것으로 전락한 상황을 가리킨다. 부패가 제도화되어 있는 이러한 상황에서는 부패한 구성원이 조직의 옹호를 받는 반면에 공식적 행동을 준수하려는 구성원들은 공식적 혹은 비공식적으로 처벌을 받을 가능성이 있다(Caiden, 1977: 306-308).

공무원의 부정부패를 방지하기 위해서는 다양한 부패의 원인을 제거하여야 한다. 부패를 근본적으로 억제하기 위해서는 처벌 위주의 사후적인 조치보다는 원인 제거를 위한 사전적인 예방 노력이 더 중요하다.

부패의 방지 대책으로는 우선 공무원 개개인의 윤리의식을 제고하기 위한 노력이 경주되어야 할 것이다. 관존민비, 관직사유관과 같은 공무원들의 전근대적 가치관을 국민에 대한 봉사를 강조하는 근대적인 가치관으로 바꾸고, 건전한 직업 윤리를 확립할 수 있도록 각종 윤리교육을 통하여 적극적으로 교화하여야 할 것이다.

그리고 공무원 부패를 억제하기 위해서는 여러 제도적 장치를 개선하여야 한다. 부

정부패 방지를 위한 엄격한 규제 장치를 마련하고, 행정정보 공개 제도를 도입하여 행정 과정의 투명성을 확보하여야 할 것이며, 또한 현실과 괴리된 법령의 이중적인 규제 기준을 현실에 맞게 재조정하여야 할 것이다. 우리나라 정부는 1995년 1월 공직사회의 부정부패 요인을 근원적으로 제거하고 깨끗한 공직 풍토를 조성하기 위해서 공무원이 특정한 범죄 행위를 통하여 취득한 불법 수익 등을 철저히 추적·환수하는 제도적 장치로서 ‘공무원 범죄에 관한 몰수 특례법’(법률 제4934호)을 제정하였다. 또한 국가공무원법은 2010.3.22일의 법 개정을 통해 ‘징계부가금’ 조항을 신설하였다⁸⁾.

마지막으로 행정의 환경을 이루는 일반시민의 가치관이 변화되고 의식 수준이 제고 되어 행정에 대한 외적 통제가 강화되어야 할 것이다.

제 3 장 행정책임과 행정통제

제 1 절 행정책임

행정책임은 행정인들이 직무를 수행할 때, 법률적·도덕적 규범에 따라 행동해야 하는 국민에 대한 의무를 말한다. 여기에는 공무원의 결과 책임뿐만 아니라 과정 책임 그리고 역할 인지 및 동기에 대한 주관적 책임까지 포함된다. 프레스더스(Robert Presthus)는 행정책임을 행정인이나 행정조직이 윤리적·기술적·법률적 기준에 따라 행동해야 하는 의무라고 규정한다(Presthus, 1975: 441).

행정책임의 유형은 ① 도덕적·윤리적 책임(responsibility), ② 법적인 책임(accountability), ③ 국민에 대한 대응성(responsiveness) 등으로 나눌 수 있다. 행정책임은 또한 행정인 또는 행정기관이 행정조직 내부에서 상관 또는 감독기관에 대하여 책임을 지는 내재적 책임과, 행정인 또는 행정기관이 대외적으로 입법부·사법부 또는 국민에게 책임을 지는 외재적 책임으로 나누어 볼 수 있다(이중수, 2013c).

8) 국가공무원법 제78조의2(징계부가금) ① 제78조에 따라 공무원의 징계 의결을 요구하는 경우 그 징계 사유가 금품 및 향응 수수(授受), 공금의 횡령(橫領)·유용(流用)인 경우에는 해당 징계 외에 금품 및 향응 수수액, 공금의 횡령액·유용액의 5배 내의 징계부가금 부과 의결을 징계위원회에 요구하여야 한다.

서양의 많은 학자들은 행정책임을 ‘법률적·외재적 책임’을 의미하는 것으로 받아들이고 있다. 예를 들어 샤칸스키(Ira Sharkansky)는 행정책임성의 본질을, 법률과 규칙을 준수하고 상급 직원의 지시와 명령에 복종해야 할 의무로 규정한다(Sharkansky, 1982: 92). 하몬(Michael M. Harmon) 또한 행정책임성은 법규 또는 규칙, 법원의 판결에 의하여 공식화될 수 있다고 하면서, 관료의 행위는 상급자 또는 조직 외부의 통제를 받아야 한다는 것이 행정책임의 본질이라고 설명한다(Harmon, 1981: 119).

행정책임의 유형을 보다 잘 이해하기 위해서는 1940년대(Friedrich, 1940 및 Finer, 1941)에 시작된 파이너(Herman Finer)와 프리드리히(Carl Joachim Friedrich)의 논쟁을 살펴볼 필요가 있다. 파이너는 “민주정부에서의 행정책임”(1966)이라는 논문에서 행정권력과 관료 권력이 강화되는 현상을 살펴보고 행정인들은 국민에 의해 선출된 대표들의 통제를 받아야 할 것과 그들에게 책임을 져야 한다고 주장했다.

한편 프리드리히는 “공공정책과 행정책임의 성질”(1966)이라는 논문에서 관료들의 도의적 책임에 대하여 논하였다. 프리드리히는 재량권을 갖고 있는 행정인들이 책임 있게 행동하도록 하기 위해서는 주관적 책임, 정치적 책임이 반드시 요청된다고 하면서 관료들의 도덕적·윤리적 책임의 중요성을 강조했다. 다시 말하면 프리드리히는 관료들이 내적 점검(internal checks)을 통해 행정 문제를 효과적으로 다룰 수 있다고 믿고 있으며, 파이너는 그와 대비되게 공무원들의 책임을 확보할 수 있는 유일한 방법(the only way)은 선출직 의원들에 의한 외적 통제(external control) 뿐이라고 생각한 것이다(이종수 외, 2014).

제 2 절 행정통제

행정통제(administrative control)는 공무원 개인 또는 행정체제의 일탈에 대한 감시와 처벌을 통해 행정 목표를 달성하려는 활동을 말한다. 행정통제는 행정책임과 표리의 관계에 있으며, 행정책임 확보의 수단이 된다. 행정통제란, 다른 측면에서 보면, 관료에게서 재량권을 빼앗는 것이다.

일반적으로 민주 정부에서 따라야 할 행정통제의 기준은 두 가지이다. 즉, ① 시민의 자유를 보존하는 것과, ② 공공의 목적 또는 집합적 목표에 봉사하는 것이다. 행정통제

의 기준은 시대가 변함에 따라 조금씩 변화되어 왔다. 초기에는 행정통제에서 인권을 권력으로부터 보호하기 위해 합법성이 강조되었지만 점차 민주성, 효과성, 공정성 등의 가치가 중시되고 있다.

행정통제를 이론적 측면에서 유형화한 학자는 길버트(C. E. Gilbert)다. 그는 행정통제의 방법을 통제자가 행정조직 내부에 위치하는가 그렇지 않은가에 따라 내부통제와 외부통제로 구분했다. 그리고 통제 방법이 법률 등으로 제도화되었는가 그렇지 않은가에 따라 공식적 통제와 비공식적 통제로 구분했다(Gilbert, 1959). 외부통제는 국회나 사법부와 같은 행정조직 외부의 사람이나 기관에 의한 통제이고, 내부통제는 행정조직 내부의 구성원 또는 행정인 자신에 의한 통제를 말한다. 비교적 행정이 단순했던 입법국가 시대에는 외부통제에 중점이 두어졌지만, 행정이 전문성과 복잡성을 띠게 된 현대 행정국가 시대에는 외부통제보다 내부통제가 점차 강조되고 있다.

다음의 표는 길버트가 제시한 행정통제의 유형에 기반을 두어 그 내용을 필자가 채워 넣은 것이다.

〈표 3-1〉 행정통제의 네 가지 유형

	외부 통제	내부 통제
공식적 통제	입법부에 의한 통제 사법부에 의한 통제	계층제 및 인사관리 제도를 통한 통제 감사원에 의한 통제 청와대와 국무총리실에 의한 통제 중앙행정부처에 의한 통제
비공식적 통제	시민에 의한 통제 이익집단에 의한 통제 여론, 마스크 등에 의한 통제	동료집단의 평가와 비판 직업윤리에 의한 자율통제

자료: Gilbert(1959)

행정통제에는 한계와 문제점이 따른다. 입법통제, 사법통제와 같은 공식적 외부통제는 전문성의 한계, 사후 통제의 문제점이 따르며, 내부통제 또한 정치적 판단에 따라 흐지부지되는 경우가 적지 않다. 그리고 최고 국정 책임자의 지시에 따라 이루어지는 정책에 대해서는 사실상 통제가 이루어지지 않고 있다. 아울러 청와대, 국가정보원, 감사원, 검찰 등 권력기관은 통제자 또는 조정자라는 우월적 지위를 이용해 통제를 거부


하거나 방해하기도 한다. 또한 중요한 정책 사안에 대해서는 정치적 타협이 이루어지고 나면 국민의 여론은 무시되어 버리는 풍토도 통제의 효과성을 떨어뜨린다.

그리고 공무원의 일상적 부패에 대한 사정기관의 통제 의지는 약한 편이다. 경찰, 구청, 세무서 등 단속 및 규제 업무에 종사하는 공무원의 경우, 이들에 대한 통제는 대개 일회적이거나 정치적 결정에 따르는 경우가 많다. 그리고 사법 당국도 관료들에게 ‘국가 사회를 위해 헌신한 공로’를 참작한다는 명분으로 관용을 베풀고 있다.

행정통제의 효과를 높이기 위해서는 무엇보다도 정치권력의 책임성이 제고되고 시민 사회의 참여가 활성화되어야 할 것이다. 미시적 차원에서는 행정정보 공개제도를 활성화시키는 것이 효과적 수단이 될 수 있다(이종수 외, 2014).

제3편 생각해 보기

1. 능률성의 가치와 형평성의 가치가 서로 부딪칠 때 어느 기준을 우선시하여야 할 것인지에 대해 구체적 행정 사례를 상정하여 논의해 봅시다.
2. 조직이 구성원의 가치기준에 벗어나는 비윤리적 행위를 강요할 경우, 조직구성원은 허시만(A. O. Hirschman)이 이름붙인 이른 바, ‘조직을 떠나거나(exit) 자신의 의견을 표출하거나(voice) 또는 침묵으로 충성하는(loyalty)’ 세 가지 행동 가운데 하나를 선택할 수밖에 없는 상황에 놓이게 된다. 조직구성원이 자신의 의견을 적극적으로 표출(voice)할 수 있는 조직 풍토를 만들기 위해서는 어떠한 제도적 개선이 이루어져야 할 것인지에 대해 생각해 봅시다.
3. ‘이해충돌(conflict of interest) 금지의 원칙’이 우리나라 공직자윤리법에 어떻게 반영되어 있는지 얘기해 봅시다.



제4편
정 책 론

제 4 편 정책론

제 1 장 정책의 의의 및 유형

정책이란 공공문제를 해결하거나 특정한 정책목표 달성을 위해 정부에 의해 결정된 행동 방침을 말한다.

정책의 유형은 다양한 방식으로 분류될 수 있다. 정책은 우선 직제(職制)와 기능에 따라 국방정책, 문화정책, 경제정책, 교통정책, 교육정책, 통일정책, 외교정책 등으로 분류될 수 있다. 정책은 또한 그 성격에 따라 분류할 수 있는 바, 학문적으로는 '성격에 따른 분류'가 더 의미가 있다.

로위(T. J. Lowi)는 성격을 기준으로 하여 정책을 분배정책, 규제정책, 재분배정책, 구성정책으로 분류하고 있으며, 샐리스버리(R. H. Salisbury)는 분배정책, 규제정책, 재분배정책, 자율규제정책으로 분류한다. 그리고 앨먼드와 파월(G. A. Almond & G. B. Powell)은 분배정책, 규제정책, 추출정책, 상징정책의 네 가지로 분류하며, 라이플리와 프랭클린(R. B. Ripley & G. A. Franklin)은 분배정책, 경쟁적 규제정책, 보호적 규제정책, 재분배정책으로 분류한다.

분배정책은 특정한 개인, 기업체, 집단 등에 공공 서비스와 편익을 배분하는 것을 말한다. 수출 특혜 금융, 지방자치단체에 대한 국가보조금 지급, 주택 자금의 대출, 택지 분양 등이 그런 정책에 속한다.

규제정책은 특정한 개인, 기업체, 집단에 제재나 통제 및 제한을 가하는 정책을 말한다. 환경오염 규제, 독과점 규제, 공공요금 규제 등이 좋은 예이다. 규제정책은 정부의 정책 중 가장 많은 영역을 차지하고 있으며, 규제 대상 집단들의 많은 반발을 불러일으키게 된다.

규제정책은 그 내용에 따라 경쟁적 규제정책과 보호적 규제정책으로 구분할 수 있다. 보호적 규제정책은 국민 일반(public at large)을 보호하자는 의도가 들어 있는 규제정책으로, 기업들의 독과점을 규제함으로써 일반 소비자들을 보호하는 정책이 보호

적 규제정책의 대표적인 예에 속한다. 이와 대비되는 경쟁적 규제정책은 분배정책과 보호적 규제정책의 혼합형과 같은 것이다. 많은 이권이 걸려 있는 서비스나 용역을 특정한 개인이나 기업체, 단체에게 부여하면서 이들에게 설비 기준 등 특별한 요구조건을 부여하는 정책들이 여기에 속한다. 항공기 노선 배정, 이동통신 사업자 선정, 중화학 및 자동차 사업자 선정을 둘러싼 정책들이 여기에 해당된다.

재분배정책은 자산을 많이 소유하고 있는 집단으로부터 그렇지 못한 집단으로 자산을 이전시키는 정책을 말한다. 누진 소득세, 영세민 취로사업이나 임대주택의 건설 등의 정책이 이에 속한다. 재분배정책은 계급 대립적 성격을 띠고 있으며, 이 때문에 정책을 둘러싸고 사회적 갈등이 야기되기 쉬우며, 집행이 어렵다는 특징을 지닌다.

그밖에 구성정책은 정부기관의 신설이나 변경, 선거구 조정 등과 같이 정치체제의 구조와 운영에 관련된 정책을 말하고, 추출정책은 조세, 병역, 물자 수용, 노력 동원 등과 관련된 정책을 말하며, 상징정책은 경복궁 복원, 군대 열병, 올림픽 경기 개최와 같이 국민 전체의 자긍심을 높이기 위한 정책들이 여기에 포함된다.

제 2 장 정책형성

제 1 절 정책형성의 개념과 절차

1. 정책형성의 개념

정책형성(policy making, policy formulation)이란 정부의 행동방침 즉 정책을 복잡한 동적 과정을 거쳐 결정하는 것이라고 할 수 있다. 요컨대 정책결정이란 정부 혹은 정치 체제가 공공 문제를 해결하고 공익을 증진하기 위해 둘 이상의 대안 중에서 하나를 의도적으로 선택하는 행위 및 과정이라고 할 수 있다.

2. 정책형성의 절차

정책이 만들어지는 과정은 일반적으로 다음과 같은 단계를 거친다(이종수 외, 2012).

첫째, 정책 문제와 국민 욕구의 파악 단계이다. 정책 문제와 국민들이 바라는 욕구가 무엇인가를 파악함으로써 정책형성 작업은 시작된다. 이 때 정책의제설정, 정책 문제의 인식과 정의 등의 작업이 이루어진다.

둘째, 목표 설정 단계이다. 정부의 모든 활동에는 그 지향점, 즉 목표가 있다. 목표 설정을 통해 정부 활동에 일관성을 유지할 수 있고, 관련자들의 노력을 하나로 결집할 수 있다.

셋째, 정책 대안의 수립 및 분석 단계이다. 목표를 달성하기 위한 정책 대안을 개발하여 이들의 장·단점, 제약 요인, 실현가능성 등을 따져보는 것이다. 이때에는 과학적 수치 분석뿐만 아니라 가치 갈등 분석도 포함한다.

넷째, 최적안의 선택(정책결정) 단계이다. 대안들에 대한 분석 결과를 놓고 결정권을 가진 사람이 최종 결정을 함으로써 정책형성 과정은 끝난다.

그러나 정책형성의 각 단계는 항상 명확하게 구분되는 것이 아니며, 서로 얽혀 있는 것이 사실이다.

제 2 절 정책형성 과정의 참여자

누가 정책형성 과정에 참여하며, 어떠한 영향을 미치는가를 파악하는 것은 정책 과정의 내용을 이해하는 중요한 요소 중의 하나가 된다. 정책결정 과정에는 다양한 이해관계자들이 참여한다. 사회에는 이익이 상반되는 여러 개인과 집단이 있게 마련이며, 이들은 다양한 방법과 수단을 동원해서 정책결정자에 접근하여 그들의 이익을 관철시키려 노력하게 된다. 여기서는 정책결정 과정에 직·간접적으로 참여하는 공식적 참여자와 비공식적 참여자를 살펴보고자 한다.

정부 조직 안에서 정책결정 과정에 직접적으로 관여하는 공식적 참여자로는 중앙정부 차원에서 대통령, 입법부, 행정기관과 관료 등을 들 수 있으며, 지방정부 차원에서는 자치단체장, 지방의회, 지방공무원, 국가 일선행정기관 등을 들 수 있다. 비공식적 참여자는 정부 조직 밖에 있으면서 정책 과정에 직·간접적으로 참여하는 단체와 사람

을 말한다. 대표적인 비공식적 참여자로서는 시민단체, 이익집단, 언론기관, 전문가 및 학자, 일반국민, 정당 등을 들 수 있다.

제 3 절 정책결정의 이론모형

정책결정의 이론모형으로는 합리모형, 만족모형, 점증모형, 회사모형, 혼합탐사모형, 최적모형, 쓰레기통모형, 앨리슨(Allison)모형 등 다양한 모형이 있다.

1. 합리모형

합리모형(rational model)은 공공 문제를 해결하기 위한 모든 가능한 정책 대안이 철저하게 검토되고, 각 대안이 초래할 모든 결과가 분석·예측되며, 각 대안 가운데서 최선의 유일한 대안(one best way)이 선택된다는 이론모형을 말한다.

합리모형은 하나의 규범적 모형으로, 다음과 같은 점에서 비현실적이라는 비판을 받고 있다. 즉, 합리모형에서는 정책결정과 관련된 모든 정보를 입수할 수 있고 모든 대안을 비교·평가할 수 있다고 가정되나, 현실적으로 인간의 능력에 한계가 있고 또한 시간적 한계도 따른다고 할 수 있다.

2. 만족모형

사이먼(H. A. Simon)과 마치(J. G. March) 등은 정책결정자의 전지·전능을 가정하는 합리모형과 대비되는 만족모형(satisficing model)을 제시하고 있다. 그들은 현실적인 인간은 극히 소수의 대안을 알고 있는데 지나지 않으며, 이 소수의 대안에 관해서도 그 결과의 일부를 예측할 수 있을 뿐이라고 지적한다. 현실속의 인간은, 그 능력의 한계 때문에 모든 대안이 아닌 소수의 대안만을 선택하여, 각 대안의 주요 결과 일부만을 비교·분석하고, ‘최적의 대안(optimal solution)’이 아닌 단지 ‘동의할 만한 대안(agreeable solution)’을 선택하게 된다는 것이다. 만족이론의 중심을 이루는 개념은 ‘제한된 합리성(bounded rationality)’이다.

이러한 만족모형도 다음과 같은 약점을 가지고 있다.

첫째, 규범적 측면에서 보면, 최선의 대안이 아니라 ‘동의할 만한 대안’을 찾은 후에 대안 모색을 중단하게 되면, 검토되지 않은 대안 중에 더 중요한 대안이 있다 하더라도 이것을 탐색하지 않고 포기하게 된다는 한계를 지닌다.

둘째, 결정자의 만족 여부는 기대 수준에 달려 있는데, 이 기대 수준 자체가 극히 유동적이므로 어느 것이 만족할 만한 대안인지를 객관적으로 판단하기 어려운 경우가 많다.

셋째, 일반적이고 경미한 의사결정에서는 무작위적으로 대안을 고려하고 만족할 만한 대안이 있으면 대안의 탐색이 중단된다는 사이먼의 주장이 옳겠지만, 이례적이고 중대한 의사결정에는 이러한 식의 의사결정이 아니라 분석적 결정이 이루어질 가능성이 크다.

3. 점증모형

점증모형(incremental model)은 현실 속의 정책결정 현상을 보면 “기존의 정책에서 소폭적인 변화만을 가감한 정책 즉 점증적 정책이 채택”되더라는 의사결정의 이론모형을 말한다. 합리모형에서는 모든 정책 대안이 광범위하게 탐색될 것이 요구되는데 비해 점증모형에서는 현존의 정책보다 약간 수정·보완된 것이 정책 대안으로 고려된다. 예산안은 전형적인 점증모형에 의해 결정된다고 할 수 있다.

이러한 특징을 지닌 점증모형은 보수주의에 빠지기 쉬우며, 변동과 혁신을 설명하기 곤란하고, 현존의 정책에 오류가 존재할 때 ‘잘못된 정책에 의한 악순환’ 현상이 발생할 소지가 많다는 등의 비판을 받는다.

4. 혼합탐사모형

혼합탐사 모형(mixed scanning model of decision making)은, 실제적인 정책결정에서는 합리적·근본적 결정과 세부적·점증적 결정을 혼합한 의사결정이 이루어진다는 이론모형을 말한다. 에치오니(A. Etzioni)가 이스라엘의 군사 전략에서 아이디어를 얻어 제시한 이론모형이다.

이 모형에서 근본적 결정은 큰 즐거에 대한 결정으로, 대안 고려에서나 대안의 결과

평가에서 중요한 것만 고려하는 것으로 합리모형 방식이 적용된다. 그 뒤 근본적 결정의 테두리 안에서 세부적인 결정이 이루어진다는 것이다. 세부적 결정에서는 점증적 방식을 적용하여, 약간만 변화된 대안들에 대해 세밀한 분석이 이루어진다.

이 모형은 정책이 크게 잘못되는 것을 줄이고 정책 목표 달성이라는 핵심에 좀 더 근접하는 결정을 만드는 데 효과적인 것으로 볼 수 있다.

5. 회사모형

회사모형(firm model)은 사이어트와 마치(R. Cyert & J. March)가 주장한 의사결정 모형으로, 느슨하게 연결되어 있는 조직의 정책결정을 다루고 있다. 연합모형(coalition model)이라고도 한다. 많은 조직은 각 단위 사업 부서별로 준독립적인 운영이 이루어지는 경우가 많은데 이런 조직에선 다른 부서 상황을 고려하면서 조직 전체의 목적을 극대화하는 결정을 해야 한다.

이 모형의 특징은 다음과 같다(이종수 외, 2012).

- ① 갈등의 준해결 : 결정에서는 관련 집단들의 요구가 모두 다 성취되기 보다는 서로 나쁘지 않을 정도의 수준에서 타결점을 찾는 경향이 있다. 이때 밀접한 관련이 있는 이웃 집단의 가치와 목표는 고려해야 할 제약 조건으로 다루어진다.
- ② 불확실성의 회피 : 결정자들은 가능한 한 불확실성을 줄이거나 회피하는 경향을 보인다. 그래서 장기 전략보다는 단기 전략에 치중하고, 관련자들과 타협을 하며, 예측 가능한 결정 절차를 선호한다.
- ③ 문제 중심의 탐색 : 결정자들은 시간과 능력의 제약 때문에 모든 상황을 다 고려하기보다는 특별한 관심을 끄는 문제 부분에 대해서만 고려한다.
- ④ 조직의 학습 : 결정 작업이 반복되는 과정에서 결정자들은 점차 많은 경험을 쌓게 된다. 시간이 흐르고 경험이 많아짐에 따라 결정은 좀 더 세련되고 목표달성도는 높아진다.
- ⑤ 표준 운영절차(SOP : standard operating procedure) : 경험이 축적되어 감에 따라 가장 효율적이라고 생각되는 결정 절차를 마련해 두고 이를 활용해 결정을 한다.

6. 최적모형

드로어(Y. Dror)가 주장한 것으로, 기존의 합리적 결정 방식이 지나치게 수리적 완벽성을 추구해 현실성을 잃는 것을 경계하고, 그 반대로 다른 접근방식들이 너무 현실 지향적이 되는 것을 막는다는 의도로 제시된 것이다. 앞서 살펴본 합리모형도 최적 대안(one best way)을 추구한다는 면에서 최적모형으로 불린다.

드로어의 최적모형은 정책결정 단계를 다음과 같이 세 단계로 나눈다.

- ① 초정책결정 단계(meta-policymaking stage) : 정책결정을 어떻게 할 것인가에 대한 결정을 하는 단계를 말한다. 즉 결정참여자, 시기, 결정을 위한 조직과 비용, 결정방식들을 미리 결정하는 것을 말한다.
- ② 정책결정 단계(policymaking stage) : 일반적인 결정 과정을 말한다.
- ③ 후정책결정 단계(post-policymaking stage) : 결정이 이루어진 이후에 집행 준비와 집행 과정에서 나타나는 정보에 따른 결정의 수정 작업이 여기에 포함된다.

드로어의 최적모형은 정책결정에서는 합리적 분석만이 아니라 결정자의 직관적 판단도 중요한 역할을 하며, 양적 분석뿐만 아니라 질적 분석도 동시에 고려되어야 한다고 주장한다.

7. 쓰레기통모형

코헨(M. Cohen), 마치(J. March), 올슨(J. Olsen) 등이 제시한 쓰레기통모형(garbage can model)은 기본적으로 '조직화된 혼란상태(organized anarchies)'에서의 의사결정을 다루고 있다. 이 이론모형은 현실 속의 정책결정은 어떤 일정한 규칙에 따라 움직이는 것이 아니라 문제, 해결책, 선택기회, 참여자의 네 가지 요소가 독자적으로 흘러 다니다가 어떤 계기로 교차하여 서로 만나게 될 때 정책결정이 이루어진다는 것이다.

8. 엘리슨 모형

엘리슨(Graham T. Allison)은 정책결정을 이해하는 모형으로서 다음과 같은 세 가지를 제시한다(유훈, 1995: 264-265).

- ① 합리적 행위자 모형(rational actor model) : 정책결정자로서의 정부를, 잘 조정된 유기체로 보는 모형으로서, 정책결정을 명확한 목표를 지닌 행위자의 합리적 선택행위라고 본다.
- ② 조직과정 모형(organizational process model) : 정책결정자로서의 정부를 느슨하게 연결된 준독립적인 하위조직체들의 집합이라고 보는 모형으로, 정책결정을 합리적 선택 행위로 보는 것이 아니라 조직 행태의 산출(output)로 보는 것이다.
- ③ 관료정치 모형(bureaucratic politics model) : 정부를 서로 독립적인 정치적 참여자들의 집합체로 보는 모형으로서, 정책결정은 정치체제 내의 집단이나 개인 간의 협상의 결과라고 보는 것이다.

엘리슨의 이 세 모형은 정책결정의 유형이라기보다는 어떻게 정책결정이 이루어지는가를 이해하기 위한 모형이라 할 수 있겠다. 동일한 현상에 대한 해석이 모형에 따라 달라진다는 것이 엘리슨의 견해이다. 엘리슨은 위기결정(crisis decisions)이나 외교정책 분야에서는 합리적 행위자 모형이 대부분의 정책결정 맥락을 구성하고 있다고 주장한다.

제 3 장 정책집행

정책집행은 정책 수단들을 동원하여 정책을 시행하는 것을 말한다. 정책 속에 포함되어 있는 수많은 정책 수단과 계획들은 집행 작업을 거쳐 현실로 나타나야만 원하는 목표를 달성할 수 있다.

정책의 성공적 집행을 위해서는 올바른 정책 수단이 동원되어야 한다. 정책 수단이란 정부가 정책 목적을 달성하기 위해 사용하는 여러 가지 방법을 말한다(Salamon & Lund, 1989: 29). 정책 수단의 유형은 일반적으로 강제적 수단, 혼합적 수단, 자발적 수단으로 나눌 수 있다. 샬러먼(L. M. Salamon) 등은 강제적 수단으로 정부의 직접 시행, 규제, 공기업을 통한 시행 등을 들고 있으며, 혼합적 수단에는 보조금, 조세감면, 지급보증을 그리고 자발적 수단에는 민간부문(시민단체, 시장경제 등)의 자율적 활동을 포함시키고 있다.

정책집행에는 정책의 유형, 사업계획의 성격, 집행 주체의 활동, 정책 대상 집단의 특성, 환경적 요인 등 다양한 요소가 영향을 미친다. 정책의 유형에서 편익을 분배하는 분배 정책은 집행이 용이하나, 재분배 정책은 집단 간의 갈등을 초래함으로써 집행에 어려움이 초래될 수 있다. 그리고 정책에 포함된 사업계획의 성격이 명확하고, 일관성이 있으며, 소망성을 지닐 때 집행의 성공 가능성이 높다. 또한 집행 주체의 활동과 관련하여 집행 담당 조직의 분위기, 집행 구조, 관료 규범, 집행 절차, 재원 등도 정책집행에 큰 영향을 미치며, 정책집행 담당 공무원의 태도 및 관련 기관과의 관계도 집행의 성공 여부에 영향을 끼친다. 나아가 정책 대상 집단의 규모와 조직화 정도, 집행 주체의 협상 전략도 집행에 영향을 미치며, 경제적·정치적 여건, 대중매체의 관심과 여론의 반응, 정책결정기관의 지지도 등 환경적 요인도 집행에 큰 영향을 미친다.

제 4 장 정책분석과 평가

제 1 절 정책분석 · 평가의 의의와 유형

정책분석(政策分析, policy analysis) 정책 대안의 비용과 편익을 '사전(事前)에' 분석하는 활동을 말한다. 이에 반해 정책평가(政策評價, policy evaluation)는 정책의 내용과 집행 및 그 영향 등을 '사후(事後)에' 추정하거나 평가하는 것을 말한다. 일반적으로는 정책분석과 정책평가의 개념을 구분하지 않고 혼용하는 학자들이 많다.

정책분석의 개념은 다의적으로 사용된다. 맥래(Duncan MacRae)와 윌드(James A. Wilde)는 정책분석을 '여러 대안들 사이에서 최선의 정책을 선택하기 위해 이성적인 사고와 실제적인 증거를 활용하는 것'으로 정의하는가 하면, 스토키(Edith Stokey)와 켈하우서(Richard Zeckhauser)는 '합리적인 정책결정자가 목표를 수립하고 이러한 목표를 달성하기 위한 최선의 방법을 탐색해 가는 논리적 과정이 활용되는 분야'라고 정의하고 있다.

정책분석의 활동 유형에는 정책결정 요인에 관한 분석, 정책결정자들에게 제공할 정책 정보의 산출, 정책집행 결과에 대한 사후적 분석인 정책의 모니터링과 평가 활동, 특정 정책이 추구하는 의도와 운용에 관한 연구·분석 등이 포함된다.

정책평가는 정책의 내용, 집행의 성공 여부 및 그 영향 등을 추정하거나 평가하는 것을 말한다. 정책평가는 정책 목표가 얼마나 잘 충족되었는가를 파악하기 위해, 정책의 성공과 실패의 원인을 규명하기 위해, 그리고 정책집행 도중에 발생한 문제점을 파악하여 정책집행을 개선하기 위한 목적 등으로 수행된다.

정책평가는 정책집행 과정에서 등장하는 여러 가지 문제점을 해결하여 보다 나은 집행 전략과 방법을 모색하기 위하여 실시되는 형성적 평가(formative evaluation)와 정책집행 후 당초 의도했던 효과를 성취했는지 여부를 판단하는 총괄적 평가(summative evaluation)로 나누어 볼 수 있다. 형성적 평가는 과정평가·도중평가·진행평가 등으로도 불린다. 포괄적 평가(comprehensive evaluation)는 과정평가와 영향평가를 모두 포함하는 평가를 말한다.

제 2 절 정책분석 · 평가의 절차와 방법

정책분석 · 평가의 일반적 절차는 [목표의 규명 - 기준의 설정 - 인과모형의 작성 - 연구 설계 - 자료의 수집 및 분석] 등으로 구성된다.

정책분석 · 평가 연구는 정책 목표와 수단 사이의 인과관계를 하나의 가설로 설정하고 이를 검증하기 위해 관련 자료를 분석한 뒤, 그 결과를 해석하고 처방하는 절차로 이루어진다. 정책분석 · 평가는 타당성을 지녀야 한다. 정책분석 · 평가에서의 타당성은 구성적 타당성, 통계적 결론의 타당성, 내적 타당성, 외적 타당성의 네 가지로 구분할 수 있다.

- ① 구성적 타당성(construct validity): 분석에 사용된 이론적 구성(construct) 요소들이 성공적으로 조작화(operationalize)된 정도를 의미한다.
- ② 통계적 결론의 타당성(statistical conclusion validity): 통계분석을 통해 얻은 결론이 다른 연구의 결과 및 현실과 어느 정도 부합하는지를 따져보는 것을 의미한다.
- ③ 내적 타당성(internal validity): 분석 결과를 통해 얻은 결론이 다른 경쟁적인 원인들에 의해서라기보다는 해당 처치(treatment)에 기인된 것이라고 볼 수 있는 정도를 의미한다.
- ④ 외적 타당성(external validity): 이 연구 · 분석을 통해 얻은 결론을 다른 집단 또는 상황에도 적용할 수 있는지 즉 일반화(generalization)할 수 있는지의 정도를 말한다.

정책분석 · 평가 연구에서는 진실험적 방법과 준실험적 방법이 사용될 수 있다. 그러나 현실적 제약 때문에 준실험이 많이 사용된다. 진실험은 실험집단과 비교집단(통제 집단)의 '동질성'을 확보한 가운데 시행되는 실험을 말하며, 준실험은 무작위 배정을 하지 않아 동질성이 확보되지 않거나 비교집단 없이 행하는 실험을 말한다. 준실험적 연구 설계로는 비동질적 비교집단 설계, 사후측정 비교집단 설계, 회귀불연속 설계, 단절적 시계열 설계 등이 있다.

오늘날 정책분석 · 평가에 대한 중요성이 강조되고 있으나, 아직 그 수준이 초보단계에 있을 뿐만 아니라 과학적이고 전문적인 면에서의 질도 낮다고 하겠다(이종수 외,

2012).

정책분석·평가의 한계로는 주관적 판단의 개입 등 일반적 문제점 외에 방법론상의 장애, 유용화 과정에서의 평가자의 역할 인지, 공식적 저항, 정책목표의 불확실성, 정책 영향의 확산 등을 들 수 있다.

제 5 장 정책변동

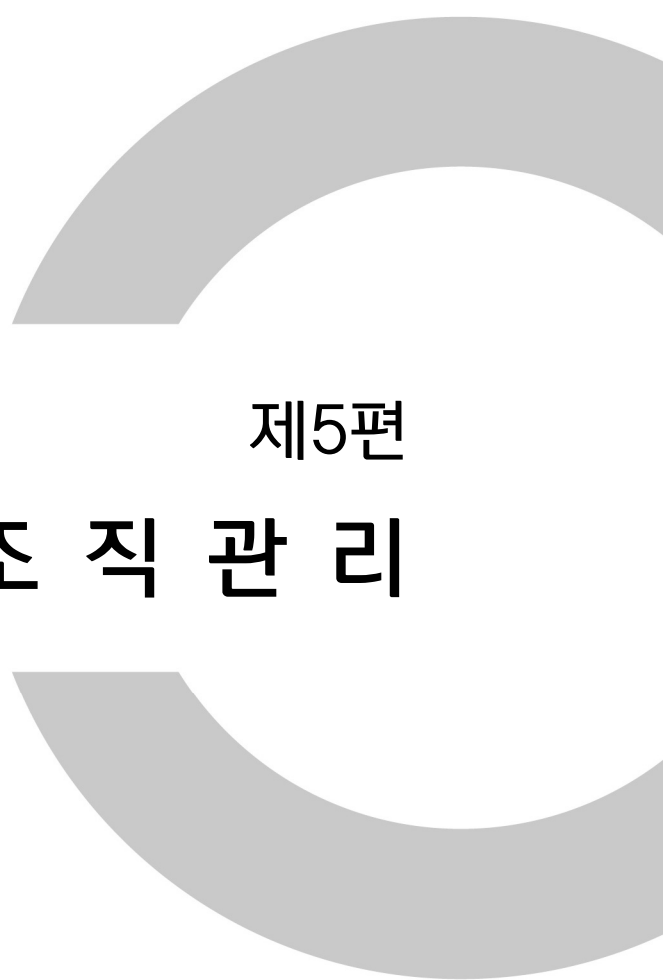
정책변동(政策變動, policy change)은 당초의 정책이 변하는 것을 말한다. 정책변동은 정책 목표·수단·대상 집단 등 정책의 내용이 변하는 것뿐만 아니라, 정책집행 방법의 변화까지도 포함한다.

정책변동의 대표적 유형으로는 정책 혁신(policy innovation), 정책 유지(policy maintenance), 정책 승계(policy succession) 및 정책 종결(policy termination)의 네 가지가 있다(Hogwood & Perters, 1983: 26; 백승기, 2001: 289-293). 정책 혁신은 정부가 이때까지 관여하지 않던 분야에 개입하기 위해 새로운 정책을 결정하는 것을 말하며, 정책 유지는 본래의 정책 목표를 달성하기 위해 정책의 기본 골격은 유지하되 상황의 변화에 따라 대응하는 것을 말한다. 그리고 정책 승계는 정책의 기본 성격을 바꾸는 것으로 실제 정책 과정에서 가장 많이 나타난다. 정책 승계에는 정책의 기본 목표는 그대로 유지하면서 정책을 대폭적으로 수정하거나 또는 기존의 정책을 새로운 정책으로 대체하는 경우 등을 포함한다. 그리고 정책 종결은 기존 정책을 완전히 소멸시키는 것을 말한다.

정책종결의 유형은 특정한 정책을 일시에 종결시키는 ‘폭발형’, 서서히 정책을 종결시키는 ‘점감형’, 폭발형과 점감형을 혼합한 ‘혼합형’으로 나누어 볼 수 있다.

제4편 생각해 보기

1. 2003년 9월의 감사원 감사결과에 의하면, 건설교통부는 경인운하 사업의 경제성을 짜 맞추기 위해 자료를 조작하고 왜곡해 온 것으로 드러났다. 건교부는 민간 사업자가 산출한 총사업비 2조 2,447억 원을 멋대로 1조 9,770억 원으로 낮춘 자료로 한국개발연구원(KDI)에 경제성 분석을 의뢰하였으며, 분석결과 경제적 타당성이 없다는 결론이 나오자 두 차례에 걸쳐 평가 항목을 20여개나 바꿔가며 경제성을 조작, 경인운하에 들어가야 할 비용을 4,000억 원 가까이 숨기거나 빼고, 기대 효과는 2,000억 원 가까이 부풀린 것이 밝혀졌다. 결국 이 사업은 1,520억 원의 국고 손실을 초래한 가운데 중단되었다. 이 사례에서 드러난 정책분석의 문제점을 방지하기 위한 제도적 개선책에 대해 생각해 봅시다.
2. 공무원의 정책중립성을 제고하기 위해서는 어떠한 제도적 개선이 이루어져야 할 것인지에 대해 생각해 봅시다.

A large, light gray circular graphic element, resembling a thick 'C' or a partial ring, is positioned on the right side of the page. It frames the central text.

제5편
조 직 관 리

제 5 편 조직관리

제 1 장 조직이론의 기초적 이해

조직이 사회생활에서 중요한 행위자로 등장한 현대 사회를 조직 사회(organizational society) 또는 조직 국가(organizational state)라고 한다 (Presthus, 1985; Lauman & Knoke, 1987). 조직 사회에서는 개개인의 힘보다 조직의 힘이 더 크고 강하기 때문에 사람들은 문제 해결 및 문제 예방의 수단으로 다양한 조직을 결성한다. 정부 조직은 특히 인간이 사회를 이루어 생활하기 시작하면서 만들어졌으며 국가 사회를 운영하기 위한 수단으로 그 역할을 다해 오고 있다.

조직은 “일정한 목표를 달성하기 위해 형성된 분업과 통합의 활동 체계를 갖춘 사회적 단위”로 정의될 수 있다(민진, 2012: 42). 이와 유사하게 행정 조직을 정의하자면 “행정 조직은 일정한 행정 목표를 달성하기 위해 분업과 통합의 활동 단위를 갖춘 사회적 단위”라 할 수 있다.

조직학의 학문적 뿌리는 사회학과 심리학에 두고 있다. 사회학적 전통과 배경에 뿌리를 둔 조직학은 조직이론(organization theory: OT)으로 발전했으며, 심리학적 배경에 뿌리를 둔 조직학은 조직행태론(organization behavior: OB)으로 발전했다. 조직이론은 조직행태론에 비해 거시적인 경향을 가지고 있으며, 주로 조직구조와 조직설계에 관심을 두고 있다. 반면에 조직 속의 인간 행태를 다루는 조직행태론은 미시적인 분석에 중점을 두고 있다. 여기서는 조직 현상을 좀 더 용이하게 이해하기 위해 조직구조론과 조직행태론으로 나누어 설명하고자 한다.

제 2 장 조직구조론

제 1 절 조직구조의 기본 개념

조직은 구조와 과정 및 규범을 내포하며, 환경과 교호작용을 하는 사회적 단위다.

조직구조(organization structure)는 조직 구성원의 '유형화된 교호작용'(patterned interaction)을 말한다. 조직 구성원들은 조직 목표를 달성하기 위하여 서로 협동하면서 끊임없이 상호작용을 하는 바, 이러한 지속적인 교호작용 속에서 조직 구성원들의 행위의 유형이 형성된다. 조직의 구조는 조직의 가장 기초가 되는 개념이며 핵심적인 요소이다. 조직 구조의 기본 형태는 기계적 조직 구조와 유기체적 조직 구조로 나눌 수 있다. 이러한 조직 구조의 형태는 조직의 기본 변수와 상황 변수의 영향을 받는다.

조직구조의 기본 변수로는 복잡성(complexity)·공식성(formalization)·집권성(centralization)을 들 수 있다. 이들 변수들은 조직구조를 설계하고 분석할 때 사용된다. 복잡성은 수직적·수평적 분화의 정도를 가리키는 말이다. 그리고 공식화는 조직 내의 직무가 표준화되어 있는 정도를 가리키는 말이며, 집권화는 조직 내 의사결정 권한이 어느 개인, 집단, 계층에 집중되거나 분산되어 있는 정도를 의미한다.

앞서 살펴본 조직의 기본 변수 즉 복잡성·공식성·집권성은 조직의 상황 변수 즉 규모(size)·기술(technology)·환경(environment)의 영향을 받게 된다. 예를 들어 조직 규모가 커지게 되면 어느 정도까지는 복잡성이 증대하다가 어느 수준부터는 체감된다. 그리고 조직의 규모가 커질수록 공식성은 높아지고 분권화가 촉진된다. 또한 일상적 기술을 사용하는 조직의 복잡성은 낮고, 공식성은 높다. 또한 환경의 복잡성과 불안정성이 높으면 조직은 분권화되고, 유기적 구조가 효과적이 된다.

이상의 논의를 요약하면 조직의 '상황 변수'는 '기본 변수'에 영향을 미치고, 조직의 기본 변수는 '조직 구조의 형태'에 영향을 미친다고 할 수 있다. 단순하게 표현하자면 다음과 같이 나타낼 수 있다.

[조직의 상황 변수(규모·기술·환경) → 조직의 기본 변수(복잡성·공식성·집권성) → 조직 구조의 형태(기계적 구조·유기적 구조)]

조직구조는 조직 내의 수평적 분화 및 수직적 계층에 따라 다양한 형태를 띠고 있

다. 대표적인 조직구조는 베버(M. Weber)가 제시한 관료제 조직으로, 분업화와 집권화 및 공식화 정도가 높은 조직 형태이다. 조직구조는, 앞서 살펴보았듯이 기본적으로 기계적 조직구조와 유기체적 조직구조로 나눌 수 있으나, 그 밖에 애드호크라시(adhocracy)·사업부제 조직·직능 조직·행렬 조직 등으로 구분할 수 있다. 관료제 조직은 전형적인 기계적 조직구조다.

조직구조를 설계할 때는 명령 체계, 계선과 참모, 통솔 범위, 집권과 분권, 공식화 정도를 고려해야 한다(Daft, 1998: 15-18).

명령 체계(chain of command)는 조직 내 모든 구성원을 연결하는 ‘권한(authority)의 흐름’으로 누가 누구에게 보고하는지를 지정한다. 조직의 관리자는 의사결정, 명령 지침, 자원 배분에 관해 직위가 부여한 공식적이고 ‘정당한 권력’으로서의 권한을 행사한다. 따라서 상관은 조직의 계층을 따라 위에서 아래로 권한을 행사하고, 부하는 이에 복종한다(이종수 외, 2012).

계선 부서(line departments)는 조직의 일차적 목표와 관련된 과업을 수행하는데 반해, 참모 부서(staff departments)는 전문성을 바탕으로 계선기관을 지원하는 일을 한다. 즉 참모 부서는 지원 부서로 인력, 회계, 연구, 마케팅 등 지원 업무를 수행한다. 군대 조직에서는 작전참모, 인사참모, 군수참모 등이 참모 기능을 수행하며, 우리나라 정부기관에서는 차관보, 담당관 등이 참모 부서에 해당된다.

통솔 범위(span of control)는 한 상관에게 보고하는 부하의 수를 뜻한다. 전통적 조직 이론에서는 6명 이내의 좁은 통솔 범위를 주장했다. 통솔 범위는 조직의 계층 수를 결정한다. 일반적으로 좁은 통솔 범위를 가지고 있어 계층 수가 많은 경우 고층조직(tall organization)이라 하고, 넓은 통솔 범위에 따라 계층 수가 적은 것은 저층조직(flat organization)이라 한다. 최근의 조직 이론에서는 비용 효율성, 신속한 의사결정, 관리 권한의 위임을 위해 넓은 통솔 범위를 가지는 저층 조직을 선호한다.

집권화와 분권화는, 앞서 살펴보았듯이, 의사결정이 이루어지는 계층이 위치한 수준을 나타낸다. 집권화(centralization)는 의사결정 권한이 조직 계층의 상층부에 집중되어 있는 것을 말하며, 분권화(decentralization)는 의사결정 권한이 조직의 하위 계층에 분산되어 있는 경우를 말한다.

집권 조직은 위기 상황과 같은 불리한 조직 환경에 효과적인 조직 구조이다. 그러나

분권 조직은 최고관리자의 과도한 의사결정 부담을 경감하고, 하부 조직 구성원의 능력과 기술을 더욱 적극적으로 활용할 수 있다는 장점을 지닌다. 또한 분권화는 과업 내용을 가장 잘 알고 있는 하부 조직 구성원에 가까운 수준에서 의사결정이 이루어질 수 있고, 환경 변화에 신속한 대응이 가능하다는 장점도 지닌다.

공식화(formalization)는 규칙 등이 문서화(written documentation)된 정도를 뜻한다. 문서는 조직 구성원에게 지시하고 통제하는 것과 관련된 직무기술서, 공식적 규칙 및 규정, 구체적 정책 및 절차를 포함한다. 공식화의 수준이 높은 과업을 수행하는 조직 구성원에게는 재량의 여지가 적다. 따라서 높은 공식화는 과업 수행의 지속성을 확보할 수 있다는 장점을 지니나, 조직 구성원의 참여와 창의성을 제한한다는 단점도 지닌다. 또한 공식화는 지나친 문서주의(red tape)와 같은 부정적 문제를 낳기도 한다. 최근의 신공공관리론에서는 내부규제를 완화해 조직의 신속성을 제고하고, 조직 구성원에게 재량권을 부여할 것을 강조한다.

제 2 절 조직구조의 모형

1. 조직구조의 기본 모형

조직구조의 기본 모형은 크게 기계적 구조(mechanistic structure)와 유기적 구조(organic structure)로 나눌 수 있다 (Burns & Stalker, 1961).

기계적 구조는 엄격히 규정된 직무, 많은 규칙과 규정(높은 공식화), 집권적 권한, 분명한 명령 체계, 좁은 통솔 범위, 낮은 팀워크를 특징으로 한 조직구조로 내적 통제에 따른 예측 가능성이 높다는 장점을 지닌다. 반대로 유기적 구조는 적은 규칙과 규정(낮은 공식화), 분권적 권한, 광범위한 직무, 넓은 통솔 범위, 높은 팀워크를 특징으로 한 조직구조로, 환경 변화에 대한 적응성이 뛰어나다는 장점을 지닌다.

기계적 구조의 대표적 조직은 막스 베버의 관료제 모형이다. 관료제는 전문화, 높은 공식화, 좁은 통솔 범위, 비정의성, 엄격한 명령 체계, 계층제적 조정을 특징으로 하는 전형적인 기계적 조직 구조를 지닌다. 관료제는 합리성과 효율성을 극대화할 수 있는 효과적인 조직구조로, 1960년대까지 지배적인 조직 구조의 패러다임으로 인정받았다. 그러나 1970년대 이후 급변하는 조직 환경에 따라 탈관료제 모형이 대안으로 제기되었다.

유기적 구조의 대표적인 조직으로는 학습조직(learning organization)을 들 수 있다. 학습조직은 공동의 과업, 소수의 규정과 절차, 비공식적이고 분권적인 의사결정을 특징으로 한다. 모든 조직 구성원이 문제 정의와 해결에 관여하고, 조직 역량을 증진하기 위해 지속적인 실험을 가능케 하는 대단히 유기적인 조직구조의 특성을 지니고 있다. 학습조직은 세계경제 통합에 따른 경쟁의 심화와 정보통신 기술의 확산 등 환경의 급격한 변화에 따라 탄력적·신축적으로 적응할 수 있는 대응적 조직구조로 관심을 끌고 있다.

현실 속의 조직은 그러나 어떠한 조직도 기계적 또는 유기적 구조 가운데 하나를 배타적으로 채택하고 있지는 않다. 즉 우리가 일상적으로 접하는 현실의 조직구조들은 기계적 구조와 유기적 구조의 양 극단 사이에 위치하고 있다(이종수 외, 2012).

2. 조직구조의 다양한 모형들

가. 기능구조

기능구조(functional structure)는 기능부서화 방식에 기초한 조직구조 유형이다. 기능부서화는 유사한 기능을 수행하거나, 유사한 지식이나 기술을 가진 구성원을 동일 부서로 묶는 방식을 말한다. 예를 들어 제품 생산과 관련된 직위는 생산부로, 판매와 관련된 직위는 판매부로 묶는 방식을 말한다.

기능구조는 기능 내에서 규모의 경제를 실현할 수 있다는 장점을 지닌다. 즉, 유사한 기능적 업무를 묶어 시설과 자원을 공유함으로써 중복과 낭비를 막아 효율성을 높일 수 있다. 기능구조의 단점은 부서들 간의 조정과 협력이 요구되는 환경 변화에 둔감하다는 것이다.

나. 사업구조

사업구조(divisional structure)는 산출물에 기반하여 조직 구조를 만든 것을 말한다. 사업구조의 각 부서는 특정한 하나의 제품을 생산하거나, 한 지역에 봉사하거나, 또는 특정 고객집단에 봉사할 때 필요한 모든 기능적 직원들이 하나의 부서 내로 배치된 자

기완결적 단위다.

사업구조의 각 부서는 자기완결적 기능 단위로 기능 간 조정이 용이하므로 환경 변화에 좀 더 신속적이고, 대응적일 수 있게 된다는 장점을 지닌다. 그리고 성과관리에 유리하며, 구성원들에게 포괄적인 목표관을 갖게 해 주는 장점도 지닌다. 그러나 사업구조는 산출물별 생산 라인의 중복에 따른 규모경제와 효율성에 손실이 있다는 단점을 지닌다. 또한 사업부서 간의 경쟁이 지나칠 경우 조직 전반에 부정적 결과를 초래할 수 있다는 점도 단점이라고 할 수 있다.

다. 매트릭스 구조

매트릭스 구조(matrix structure)는 기능구조와 사업구조를 혼합한 조직 구조다. 매트릭스 구조의 특징은 이원적 권한 체계를 갖는 데 있다. 즉, 조직구성원은 두 명 이상의 상관에게 보고하는 체계를 가진다.

매트릭스 구조는 신속성과 적응성이 요구되는 불안정하고 급변하는 조직 환경에 효과적이다. 매트릭스 조직의 단점은 이중 권한 체계가 개인에 미치는 혼란, 갈등, 좌절이다. 매트릭스 구조에서는 특히 기능부서와 사업부서 간의 갈등이 높다. 따라서 갈등 해결에 요구되는 시간과 노력의 낭비가 불가피하다.

라. 수평구조

수평구조는 핵심 업무과정을 중심으로 조직구성원을 조직화한 것을 말한다. 즉, 특정한 업무 과정에서 일하는 개인을 팀으로 모아 의사소통과 조정을 쉽게 한 것을 말한다. 팀구조라고도 한다.

수평구조의 장점은 고객 수요 변화에 신속히 대응할 수 있도록 조직의 신속성을 크게 제고할 수 있는 데 있다. 또한 부서 간의 경계가 없어 조직 전체의 관점에서 업무를 이해하게 되고, 팀워크 형성과 조정에 유리하다는 장점을 지닌다.

마. 네트워크 구조

네트워크 구조란 핵심 역량 위주로 조직의 주요 기능을 합리화하고, 여타 기능은 외부 기관들과 계약 관계를 통해 수행하는 조직 구조 유형을 말한다. 네트워크 구조는 유기적 조직 유형의 하나로 정보통신 기술의 확산으로 채택된 새로운 조직 구조의 유형이다.

네트워크 구조의 주요 장점은 전 지구적으로 최고 품질과 최저 비용의 자원들을 활용할 수 있으면서도, 아주 간소화된 조직 구조를 갖는 데 있다. 또한 환경 변화에 신속적이고, 신속한 대응이 가능하다는 장점을 지닌다. 그러나 네트워크 구조는 계약 관계에 있는 외부 기관을 직접 통제하기 어렵다는 단점을 지닌다.

바. 애드호크라시

애드호크라시는 항구성(permanency)을 특징으로 하는 관료제 구조에 반대되는 유기적 조직 구조이다. 애드호크라시는 기계적이고 정태적이며, 일상적인 관료제에 비하여 유기성·동태성·비일상성을 강조하는 조직 구조다. 이 개념을 만들어 낸 베니스는 애드호크라시를 “다양한 전문 기술을 가진 비교적 이질적인 전문가들이 프로젝트를 중심으로 집단을 구성하여 문제를 해결하는, 변화가 빠르고, 적응적이며, 일시적인 체계”로 정의하고 있다. 애드호크라시는 관료제와는 달리 유연성(flexibility)·적응성(adaptability)·대응성(responsiveness)·혁신성(innovation)이 높다는 점에서 유기적 조직 구조에 속한다(양창삼, 1992).

애드호크라시는 낮은 수준의 복잡성, 낮은 수준의 공식화, 분권적 의사결정 등의 구조적 특성을 가지고 있다. 애드호크라시는 다양한 조직 구조의 모양을 가지고 있으며, 대표적인 것으로 태스크 포스, 위원회 조직 등을 들 수 있다.

3. 지식정보 사회의 조직 구조의 변화

20세기 후반 비약적 발전을 거듭한 정보기술(information technology)은 사회의 모든 부문에 걸쳐 혁명적 변화를 가져왔다.

조직 구조 측면에서 지식정보 사회의 도래는 조직의 신속성을 보장하는 조직이론의 탄생을 강요하고 있다. 환경에 신속하게 적응하기 위해서는 조직의 유연성과 신속성을

극대화시킬 수 있어야 한다. 따라서 지식 사회의 조직은 수평적으로 연결된 네트워크 구조(network structure)나 가상조직(virtual organization)의 형태를 띠게 된다 (Naisbitt, 1988; Toffler, 1990). 이러한 새로운 형태의 조직 구조는 관료제의 계층제를 완화시켜 환경에 대한 조직의 신속적인 대응을 가능하게 하기 위한 것이다. 물론 정보화의 진전에 따라 오히려 정부관료제의 계층제적 구조가 강화될 것이라는 우려가 대두되기도 하나 조직의 수평화와 네트워크화는 거역할 수 없는 추세이다.

정보화에 의한 새로운 조직 형태의 예로는 후기기업가조직, 삼엽조직, 혼돈정부, 공동정부 등을 들 수 있다 (박우순, 1996a: 709-716).

후기기업가조직(post-entrepreneurial organization)은 신속한 행동, 창의적 탐색, 더 많은 신속성, 직원과 고객과의 밀접한 관계 등을 강조하는 조직 형태이다. 삼엽(三葉)조직은 조직을 구성하는 세 가지 유형의 근로자 집단을 나타내기 위해 붙여진 이름이다 (Handy, 1989). 세 유형의 근로자는 핵심적인 소규모 전문직 근로자, 계약직 근로자, 신속적인 근로자를 말한다. 이들로 구성된 삼엽조직(shamrock organization)의 조직 구조와 고용 체계는 직원의 수를 소규모로 유지하는 반면에 산출의 극대화를 가능하도록 설계된다. 따라서 조직 구조는 계층수가 적은 날씬한 조직이 되며, 고품질의 상품과 서비스를 적시에 공급할 수 있다는 장점을 지닌다. 혼돈정부(chaos government)는 자연과학에서 비롯된 카오스 이론(chaos theory), 비선형동학(nonlinear dynamics), 또는 최근의 복잡성 이론(complexity theory) 등을 정부 조직에 적용한 조직 형태이다.

20세기 말 시작된 정부 혁신의 주요 양태로는 정부 기능의 일부를 민간에 양도하거나 위탁하는 민영화와 민간위탁을 들 수 있다. 정부가 공급하는 행정 서비스의 생산 및 공급 업무를 제3자에게 위임 또는 위탁하게 되면 정부의 기능은 현저하게 줄어들게 된다. 결과적으로 정부는 기획, 조정, 통제, 감독 등의 중요한 업무만을 수행하게 되는 것이다. 이와 같이 정부의 업무가 축소된 형태를 공동(空洞) 정부 또는 공동조직(hollow organization)이라고 한다 (Milward, 1994).

이러한 형태의 정부조직은 고객에 대한 복지 서비스의 공급을 중시하는 그림자 국가(shadow state), 정부와 제3자와의 계약을 강조하는 대리정부(government by proxy), 제3자 정부(third-party government), 계약정권(contract regime) 등으로 일컬어지기도 한다 (Salamon, 1981; Kettl, 1988; Wolch, 1990).

제 3 장 조직행태론

효과적인 조직 관리를 위해서는 조직 내 인간의 본질을 이해해야 하며 그들의 행위가 어떻게 이루어지는가를 파악해야 한다. 조직 속의 구성원들의 행태에 관심을 갖는 조직행태론의 주요 연구 분야로는 인간관, 동기이론, 리더십, 권력, 갈등관리, 의사전달, 의사결정 등이 있다.

제 1 절 동기이론

조직구성원의 행동을 효과적으로 관리하기 위해서는 조직구성원들에게 동기를 부여하여 그들의 행동을 조직의 효과성과 일치하도록 유도하여야 한다. 일반적으로 동기이론은 동기를 유발하는 요인의 내용을 설명하는 내용이론(content theories)과 동기 유발의 과정을 설명하는 과정이론(process theories)으로 분류할 수 있다.

1. 내용이론

가. 머슬로의 욕구계층이론

머슬로(A. H. Maslow)는 인간의 욕구를 다섯 가지로 나눈 욕구계층이론을 제시하였다. 그의 이론은 다음과 같은 세 가지 전제 위에 성립한 것이다.

첫째, 인간의 동기는 다섯 가지 욕구(생리적 욕구, 안전 욕구, 사회적 욕구, 존경에 대한 욕구, 자아실현 욕구)의 계층에 따라 순차적으로 유발되고, 둘째, 동기로 작용하는 욕구는 충족되지 않은 욕구이며, 충족된 욕구는 그 욕구가 나타날 때까지 동기로서의 힘을 상실한다. 셋째, 대개의 경우 인간은 그러한 다섯 가지 욕구들을 부분적으로 밖에 충족시키지 못하기 때문에 인간은 항구적으로 무엇인가를 원하는 동물(perpetually wanting animal)이라고 하는 욕구계층이론을 주장한다(Maslow, 1943: 370-396; 1954: 92).

이러한 욕구계층이론은 인간의 기본적 욕구를 파악하여 계층별로 분류하고 그들 간의 관계를 설명함으로써, 인간 행동을 작동시키는 동기를 이해시켜 주며 조직 구성원

의 개인적 문제 해결의 개념 틀을 제시해 주었다는 점에서 높은 평가를 받고 있다.

그러나 욕구계층이론은 다음의 여러 비판도 받고 있다. 즉, 인간의 기본 욕구를 다섯 가지로 분류하는 것의 타당성이 의심스러우며, 어느 욕구가 충족된다 하더라도 그 욕구가 동기유발 요인으로서의 의미를 완전히 상실하는 것이 아니라 강도가 약화되어 하나의 욕구로서 여전히 존재하고 있을 뿐 아니라, 또한 항상 하나의 욕구가 하나의 행동을 유발한다고 보기보다는 두 가지 이상의 복합적인 욕구가 하나의 행동을 유발한다고 보는 것이 타당하다는 등의 비판이 제기되고 있다.

나. 앨더퍼의 ERG이론

앨더퍼(C. Alderfer)는 머슬로의 욕구계층이론을 수정하여, 기본 욕구로서의 존재욕구(existence needs), 관계욕구(relatedness needs), 성장욕구(growth needs)의 머리글자를 따서 ERG이론을 제시하였다. 존재욕구는 머슬로의 생리적 욕구와 안전 욕구 일부를 포함하며, 관계욕구는 머슬로의 안전 욕구 중 대인관계 차원의 비물리적 안전(원만한 인간관계 등)과 사회적 욕구 그리고 존경 욕구 중 일부를 포함한다. 그리고 성장욕구는 머슬로의 존경 욕구 중 일부와 자아실현 욕구를 포함한다.

앨더퍼는 우선 인간의 기본 욕구를 머슬로와는 달리 세 가지로 보았다. 그리고 앨더퍼는 두 가지 이상의 욕구가 동시에 작용하여 복합적으로 하나의 행동을 유발한다고 주장한 점에서, 다섯 가지 욕구 중에서 가장 우세한 하나의 욕구에 의해서 하나의 행동이 유발된다고 본 머슬로와는 다르다. 앨더퍼는 또한 욕구 만족 시 욕구 발로의 전진적·상향적 진행뿐만 아니라 욕구 좌절로 인한 후진적·하향적 퇴행을 제시하고 있다는 점에서도 머슬로와 다르다.

앨더퍼의 ERG이론은 머슬로의 욕구계층이론보다는 인간의 동기를 더 현실적으로 설명하는 것으로 평가받고 있다.

다. 허즈버그의 욕구충족요인 이원론

허즈버그(F. Herzberg)의 욕구충족요인 이원론은 조직 구성원에게 불만을 주는 요인과 만족을 주는 요인이 상호 독립되어 있다고 주장한다(Herzberg, 1966). 즉 그는

인간의 기본 욕구의 범주를, 불만족을 느끼게 하는 위생요인(hygiene factors)과, 만족을 주고 동기를 유발하는 데 작용하는 동기요인(motivators)으로 이분화했다.

위생요인은 “직무의 맥락(job context)”과 관계되는 것으로서 일 그 자체보다도 “직무 환경”과 관련된 요소라 할 수 있다. 주로 조직의 방침 (정책)과 행정, 관리 감독, 상사와의 관계, 근무 환경, 보수, 동료와의 관계, 부하 직원과의 관계, 지위, 안전 등이 여기에 속한다. 그리고 동기요인은 열심히 일하게 하고 작업 성과도 높여 주는 요인으로서 성취, 인정, 직무 내용, 책임, 승진·승급, 성장 등이 여기에 속한다.

허즈버그의 욕구충족요인 이론론은 만족을 주는 요인과 불만족을 방지하는 요인은 서로 다른 차원이라는 것을 제시하여 조직 관리의 측면에서 실질적인 공헌을 한 것이 사실이다. 그러나 이 이론 역시 많은 한계점을 갖고 있다. 즉 개인차에 대한 고려가 없으며, 직무 요소와 동기 및 성과 간의 관계가 충분히 분석되어 있지 않다는 등의 비판을 받고 있다.

라. 맥클리랜드의 성취동기이론

맥클리랜드(D. McClelland)는 조직구성원들의 성취 욕구를 집중적으로 연구하여 성공적인 기업가가 되게 하는 요인이 성취 욕구라는 점을 입증하고자 했다. 인간의 욕구 중에서 습득된 욕구들을 성취 욕구(need for achievement), 소속 욕구(need for affiliation), 그리고 권력 욕구(need for power)로 분류한 그는 성취 욕구가 강한 사람들의 중요한 특징을 다음과 같이 지적하였다.

첫째, 성취 동기가 강한 사람은 목표 설정을 중요시하고, 목표 설정에서도 난이도에 모험성을 가미하여 도전적이다. 물론, 실패에 대해서도 비슷한 정도의 두려움을 가진다. 그러면서도 달성 가능한 목표를 설정하여 성과를 높여 간다. 둘째, 목표 달성 과정에서 성취 동기가 강한 사람들은 경과 진행 상황과 성과 결과 등에 대한 빠른 환류(feedback)를 원하며, 이를 통해 자신들이 얼마나 일을 잘하고 있는지를 점검한다. 셋째, 성취 동기가 강한 사람들은 성과지향적인 동료들과 근무하기를 원한다. 넷째, 성취 동기가 강한 사람은 자신의 개인적 개선(personal improvement)에 주저하지 않고 적극적이다(이종수 외, 2011).

그는 또한 권력 욕구가 강한 사람은 다른 사람에게 영향력을 행사하거나 통제하려는 생각이 강하며, 논쟁에서 이기려 하고 타인의 행동을 변화시키려 하며, 권위와 지위를 얻기 위해 자신의 영향력을 행사할 대상을 찾는 데 많은 시간을 보낸다는 것이다. 그리고 소속 욕구가 강한 사람은 타인에 대한 권력 행사나 강력한 성취욕보다는 타인과 따뜻하고 친근한 관계를 유지하는 데 많은 시간을 할애한다고 맥클리랜드는 지적한다.

마. 맥그리거의 X·Y이론

맥그리거(D. McGregor)의 X·Y이론은 인간관을 X·Y형 두 가지로 대별하고, 이러한 인간관에 따라 각기 다른 인간 관리 전략을 제시한다(McGregor, 1960). 그는 전통적 관리 체제를 정당화시켜 주는 인간관을 X이론, 새로운 인간관으로 제안한 것을 Y이론이라고 불렀다. X이론은 머슬로가 말한 욕구 계층 가운데서 주로 하위 욕구를 중요시하는 것이며, Y이론은 비교적 상위 욕구를 중요시하는 이론이다.

X이론에 따른 관리 전략은 강제·통제·명령·처벌 등을 기초로 하고, Y이론은 자율에 의한 통제를 중시한다고 하면서, 맥그리거는 X이론적 관리 전략을 비판했다. 즉 그는 조직 관리에서는 조직 구성원에 대한 지시와 통제가 주 무기가 되어서는 안 되고, 조직 구성원의 잠재력이 능동적으로 발휘되게 하면서 개인과 조직이 원하는 바를 서로 통합시킬 수 있는 Y이론적 인간관이 바탕이 되어야 한다고 주장했다(이종수 외, 2012).

2. 과정이론

과정이론(process theories of motivation)은 인식절차이론(cognitive process theories of motivation)으로 불리기도 한다. 내용이론이 욕구의 종류와 내용을 바탕으로 한 이론이라면, 과정이론은 정보 처리(information processing) 과정이나 인식(cognition) 혹은 직무 환경 요인과 상황 등에 초점을 둔다. 과정이론으로는 브룸의 기대이론, 포터와 롤러의 기대이론, 애덤스의 공정성이론 등을 대표적인 예로 들 수 있다.

가. 브룸의 기대이론(VIE 모형)

브룸의 기대이론(expectancy theory)은 행위와 보상이 어떻게 연결되는가를 살펴봄으로써 개인의 지각에 의한 동기 부여의 과정을 설명하려 한다. 기대이론은 욕구와 만족 그리고 동기 유발 사이에 '기대'라는 인식론적 개념을 개입시킨다는 점에서 내용이론과 구별된다.

브룸의 이론을 구성하고 있는 세 가지 요소는 유의성(valence), 수단성(instrumentality), 기대감(expectancy)이며, 이들의 머리글자를 모아 VIE모형이라 부른다. 유의성은 개인이 특정 보상에 대하여 갖는 선호의 강도를 말한다. 다시 말하면 직무 수행에서 받을 수 있는 보상에 대하여 그 개인이 느끼는 중요성을 말한다. 수단성은 개인이 지각하는 1차적 결과(예를 들면 성과나 생산성)와 그에 따른 2차적 보상(예를 들면 승진, 승급, 인정)과의 상관관계에 대한 인지도, 즉 열심히 노력하여 일정한 성과를 이룩하면 그에 대한 보상이 적절하게 주어지는가에 대한 인지 정도를 말한다. 그리고 기대감이란 열심히 노력하면 자신이 특정한 성과를 낼 수 있는지에 대한 주관적 믿음을 말한다. 다시 말하면 일정한 노력을 기울이면, 일정한 수준의 성과(1차적 결과)를 가져올 수 있으리라는 주관적 확률에 대한 믿음을 말한다.

브룸에 의하면 개인의 동기는 자기 자신이 달성할 수 있으리라고 기대하는 1차적 결과와 또 그 1차적 결과가 실제로 2차적 보상을 가져다주리라는 기대감의 복합적 함수에 의하여 결정된다. 따라서 개인이 열심히 노력하면 일정한 성과를 거둘 수 있다는 자신감이 있고, 그러한 성과가 승진이나 보상 등 개인이 원하는 결과를 반드시 가져다주리라는 믿음이 강할 때 개인의 동기는 강하게 작용한다. 그 반면에 아무리 노력해도 성과를 거둘 수 있으리라는 자신감이 없고, 비록 자신이 일정한 성과를 거두더라도 조직이 보상을 제대로 해주지 않을 것으로 판단할 경우 개인의 동기는 낮게 나타난다는 것이다.

나. 포터와 롤러의 동기 유발 모형(EPRS 모형)

포터와 롤러는 구성원의 욕구를 충족시켜 줄 경우 성과가 향상된다는(need \uparrow \rightarrow performance \uparrow) 전통적 동기이론의 인과관계를 거꾸로 설명하는 과정이론을 제시한다.

즉 이들은 [노력(effort) → 성과(performance) → 보상(reward) → 만족(satisfaction)]이라는 틀을 통해 기존의 동기부여 과정을 거꾸로 제시 [performance ↑ → satisfaction ↑]한 것이다. 포터와 롤러는 성취 곧 생산성에 영향을 미치는 요인으로 직원들의 만족이나 사기보다는 오히려 노력이라는 요인을 중시하고 있다. 따라서 직원의 노력이 성취를 낳고 그 같은 성취에 따른 보상을 지급할 때, 직원의 만족은 보장된다는 주장을 편다. 동기부여 과정을 순차적으로 나타내는 머리글자를 따서 EPRS 이론이라 부른다. 그들에 의하면, 개인은 과거에 습득한 경험이나 미래에 대한 기대감에 의해 동기가 유발된다는 사실을 시사하고 있다.

EPRS 모형에 대해서는, 인간은 쾌락주의적 감정이나 경제적 타산에 따라서만 행동하는 것이 아니라는 비판이 제기되고 있다.

다. 애덤스의 형평성이론

형평성이론(equity theory)은 애덤스(J. Stacy Adams) 등에 의하여 체계화된 이론이다(Adams, 1963: 422-436). 이 이론은 개인의 투입(노력, 성과, 기술, 생산량, 제품과 서비스의 질) 대(對) 결과(보수, 승진, 인정, 칭찬, 지위)의 비율을 동일한 직무 상황 내에 있는 다른 사람들의 투입(inputs) 대 결과(outcomes)의 비율과 비교하여[(O/I)_f ↔ (O/I)_r], 자신의 행동 방침을 정한다는 것이다.

형평성이론에 의하면, 인간은 자신의 투입에 대한 산출의 비율[(O/I)_f]보다 비교 대상의 투입에 대한 산출의 비율[(O/I)_r]이 높거나 낮다고 지각하면 비형평성을 느끼게 되고, 이에 따른 심리적 불균형·긴장·불안감 등을 해소시키기 위해 형평성을 회복할 수 있는 방향으로 자신을 행동을 수정하게 된다는 것이다. 형평성을 회복하기 위한 행동으로는 ① 투입 또는 산출을 변화시켜 조정하는 것, ② 투입과 산출에 대한 본인의 지각을 바꾸는 것, ③ 준거 인물을 바꾸는 것, ④ 조직을 이동하는 것 등이 있다.

제 2 절 리더십 이론

1. 리더십의 개념과 리더의 기능

리더십의 개념은 논자에 따라 다양하게 정의되고 있다. 디목(Dimock, 1969)은 “조직 목표의 달성을 위해 구성원이 자발적으로 적극적 행동을 하도록 동기를 부여하고 영향력을 미치는 창의적인 능력”으로 정의하고 있으며, 스토크딜(Stogdill, 1974)은 리더십을 “집단이 목적을 설정하고 그것을 성취하도록 하기 위하여 집단 활동에 영향을 미치는 과정”이라고 정의한다.

리더십이란 결국 피프너와 프레스더스(Pfiffner & Presthus, 1960)의 정의와 같이, “희구하는 목표를 달성하기 위해 개인 및 집단을 조정하며 동작하게 하는 기술”로 규정할 수 있을 것이다. 다시 말해 리더십이란 조직 구성원으로 하여금 바람직한 조직 목적에 자발적으로 협조하도록 하는 기술 및 영향력으로 볼 수 있다. 또한 리더가 추종자로 하여금 소망스러운 방식으로 행동하게 하는 과정이고, 목표 설정에서 목표 달성에 이르기까지 이를 위해 노력하는 조직의 집단 활동에 영향을 미치는 과정이라고 볼 수 있다.

리더십은 그것이 효과적으로 행사될 때 조직의 성과를 제고하는 데 긴요한 역할을 수행한다. 모든 하위 조직이 각각의 임무를 완벽하게 수행하도록 잘 구조화된 컴퓨터와 같은 시스템에는 별도의 리더가 필요하지 않을 수 있다는 관점에서, 리더는 조직의 ‘불완전한 구조와 과정’을 보완하는 기능을 수행한다고 할 수 있다.

젝스(Jex, 2002)는 리더의 기능을 다음과 같이 제시한다. 즉 리더는 ① 전략적 방향과 비전을 설정하고(strategic direction and vision), ② 구성원의 동기를 유발하고 코치하며(motivation and coaching), ③ 조직의 정책을 해석하고 집행하며(enforcement and interpretation of organizational policies), ④ 자원을 획득하는 기능(obtaining resources for groups)을 수행하는 등의 중요한 역할을 수행한다고 주장한다.

또한 유클(Yukl, 1994)은 리더의 주요 기능을 다음과 같이 제시한다.

- ① 정보관리(giving-seeking information): 조직 활동과 관련된 정보의 수집·전파, 직무 책임 및 기대의 명확한 전달, 성과의 모니터링 및 보상의 제공.
- ② 의사결정(making decisions): 조직 목표의 설정, 실행 계획의 수립 및 활동의 조

정, 문제의 식별·분석·해결, 상담 및 권한 위임.

- ③ 구성원への 영향력 행사(influencing people): 구성원への 가치·논리 제공·정서 자극 등 동기부여, 인정과 보상을 통한 성과 강화.
- ④ 관계형성(building relationships): 구성원에 대한 개인적 배려 등 지원 활동, 타인과의 네트워크 형성, 갈등의 조정과 팀 형성.

이러한 리더의 기능을 좀 더 구체화하여 설명하면 다음과 같다.

- ① 조직 목표의 설정 및 장단기 계획 수립: 조직 목표의 설정, 조직 목표에의 우선순위 부여, 조직 목표의 구체화 등.
- ② 조직 목표 달성을 위한 조직 활동의 조정: 구성원에 대한 동기유발, 조직의 임무·역할의 규정, 업무의 배정 등.
- ③ 전문적인 정보와 경험의 공급원.
- ④ 대내 관계의 통제 및 대외적 대표 기능의 수행.
- ⑤ 보상과 제재의 시행: 상벌 관리.
- ⑥ 갈등의 중재·조정.
- ⑦ 임무 수행을 위한 술선수법
- ⑧ 집단의 상징으로서 집단의 공과에 대해 책임을 짐.
- ⑨ 조직구성원의 정서적 유대를 유지하는 구심점.

2. 리더십 이론

전통적 리더십 이론은 자질론(traits theory), 행동유형론(styles of leader behavior), 상황론(situation theory)으로 발전해 왔다. 오늘날에는 변혁적 리더십과 카리스마적 리더십 등이 강조되고 있다.

가. 자질론(traits) : [리더의 자질 → 조직 효과성]

자질이라는 것은 지도자 개인이 가지고 있는 속성을 말한다. 지도자가 될 수 있는 사람은 다른 사람들에게서 찾아 볼 수 없는 독특한 생래적 속성을 가지고 있다는 것이 이 이론의 출발점이다.

자질론은 두 가지로 나뉘는 데, 첫째는 지도자의 신체적 특성인 신장이라든가 용모 등에서 지도자의 자질을 찾는 이론이며, 둘째는 지도자의 성격 속성을 내세우는 이론이다.

학자들은 지도자의 속성으로 지능, 지배 성향, 공격성, 언어 구사력, 통찰력, 판단력, 결단력, 사교성, 사명감, 육체적 특성 등 다양한 것을 내세우고 있다. 그러나 연구자마다 결론이 달라 결국 지도자의 보편적인 속성을 확인하는데 실패했다고 볼 수 있다.

바나드(C. Barnard)는 리더의 자질을 ① 박력과 지구력(vitality & endurance), ② 결단력(decisiveness), ③ 설득력(persuasiveness), ④ 책임감(responsibility), ⑤ 지적·기술적 능력(intellectual & technical capacity) 등 다섯 가지로 구분하였다.

한편 스토그딜(R. M. Stogdill, 1982)은 여러 학자들이 경험적 연구에서 밝혀낸 리더의 보편적 특성을 종합하여 지도자의 보편적인 속성을 다음과 같이 제시하고 있다. ① 사교성(sociability), ② 주도성(initiative), ③ 고집(persistence), ④ 전문성(knowing how to get things done), ⑤ 자신감(self-confidence), ⑥ 주의력과 통찰력(alertness to, and insight into, situations), ⑦ 협조성(cooperativeness), ⑧ 대중성(popularity), ⑨ 적응성(adaptability), ⑩ 언변(verbal facility).

나. 행동유형론(styles of leader behavior) : [리더의 행동유형 → 조직효과성]

자질이론의 여러 한계로 인해 학자들의 관심은 지도자의 실제 행동을 분석하는 행동유형론으로 옮겨지게 되었다. 즉 리더의 어떤 행동유형이 조직의 효과성을 높이게 되는지에 관심을 갖게 되었다. 행동유형론은 눈에 보이지 않는 능력 등 속성보다 지도자들이 실제 어떤 행동을 하는가에 초점을 맞추고 있다.

리더의 행동 유형은, 그 용어가 어떻든 일반적으로 권위형(독재형)과 민주형의 둘로 크게 나뉜다. 미시간대학의 연구팀은 리더의 유형을 ① 직무중심형(job-centered or production-centered), ② 구성원중심형(employee-centered)의 둘로 나누었으며, 오하이오주립대 연구팀 또한 ① 구조창설형(initiating structure), ② 배려형(consideration)으로 나누어 그 특성과 효과성을 논하고 있다. 그 밖에 블레이크와 모우튼(Blake and Mouton, 1964)은 관리유형도(Managerial Grid)에서, '인간에 대한 관심'과 '생산에 대한

관심의 두 차원을 기준으로, 리더의 유형을 ① 무관심형(impoverished management), ② 친목형(country club management), ③ 과업형(authority-obedience management), ④ 절충형('organization-man' management), ⑤ 팀형(team management)으로 나누었다.

다. 상황론(situation theory) : [상황적 요인 → 조직 효과성]

행동유형론을 매개로 하여 발전된 상황론은 리더가 처한 '상황적 요인'이 지도자를 만든다는 사고방식에서 출발된 것이다. 즉, 리더는 그가 처한 상황적 요인에 적합한 행태를 보일 때 조직의 효과성이 제고된다는 생각이 상황론의 기본적 전제이다.

리더의 역할 변화를 초래하는 상황적 요인으로는 부하의 기대와 욕구, 가치관, 경험 등에 더하여 업무의 명확성과 난이도, 조직 및 집단의 규모, 목표, 규범, 권력 구조, 응집성, 문화, 집단 구성원간의 관계 등이 제시되고 있다.

상황론의 전형적인 예로 널리 인용되고 있는 피들러(Fred Fiedler)의 상황적응적 접근방법은 $L=f(T, S, F)$ 로 도식화 할 수 있다. 그는 리더십의 효율성은 리더의 자질(traits), 상황요인(situation), 그리고 추종자 특성(follower)의 함수라는 것이다. 피들러는 상황요인으로 ① 리더와 부하의 관계(leader-member relationship), ② 과업구조(task structure), ③ 지위권력(position power)의 3가지를 제시하였다. 피들러는 상황이 아주 좋을 때, 즉 부하들이 리더를 좋아하고 과업구조가 명확하며 지위권력이 클 때와 그리고 그 반대로 상황이 아주 나쁠 때는 과업지향적 리더(task-oriented leader)가 효과적이며, 상황이 어중간할 때는 민주적 리더가 효과적이라고 주장한다.

3. 리더의 유형

가. 권위형 리더(authoritarian type)

지도자가 독단적으로 중요한 결정을 내리고 부하로 하여금 이에 따르게 하는 유형이다. 권위형은 시간적 여유가 없거나 부하들의 능력이 극히 보잘 것 없거나 또는 참여에 대한 기대가 작은 조직 상황에서는 효과적일 수 있다. 그러나 상황이 이와 다를 경우에는 일반적으로 조직 성과를 저하시킬 가능성이 크다.

나. 민주형 리더(democratic type)

권위형과 달리 지도자가 홀로 의사결정을 하는 것이 아니라, 지도자가 부하들의 의견을 반영하여 의사결정을 하는 유형이다. 따라서 이 유형은 개인주의 및 민주주의적 문화가 지배적인 사회에서는 구성원의 창의력도 살리고 근무 의욕을 높일 수 있는 장점을 지닌다. 그러나 조직 문화가 권위주의적이며 참여에 대한 기대도 별로 없는 경우 시간만 낭비하게 되고 성과도 올리지 못하는 결과가 초래되기 쉽다.

다. 자유방임형 리더(free-rein type)

권위형과 정반대로 지도자가 스스로 결정하지 않고 오히려 구성원들의 재량에 맡기는 유형을 말한다. 이러한 유형은 구성원의 능력이 고루 우수하고 업무의 내용이 고도로 전문직업적인 성격을 가지는 경우 효과적일 수 있다. 그러나 그러한 조건이 갖추어져 있지 않은 경우, 조직의 규율이 서지 않고 일의 진전이 늦어져 조직 성과가 극히 저하되기 쉽다.

라. 카리스마적 리더(charismatic leader)

‘리더 개인의 카리스마 즉 비범한 능력에 의해 부하들에게 특별한 영향을 미칠 수 있는 리더’를 말한다. 카리스마적 리더는 부하들이 리더를 지원하고 수용하도록 만드는 대인적 매력(interpersonal attraction)이 있는 리더로, 자신감이 강하고, 자신의 소신과 이상을 확신하며, 다른 사람들에게 영향력을 행사하려는 욕구가 강하고, 자신이 부하들을 신뢰하고 부하들에게 기대를 많이 갖고 있다는 것을 나타내는 등의 특성을 지닌다.

하우스와 호웰(House & Howell, 1992)에 의하면 카리스마적 리더십에는 리더의 신념의 정당성에 대한 부하들의 믿음, 리더에 대한 무조건적인 수용, 리더에 대한 애정, 자발적인 복종 등의 특징이 포함된다. 카리스마적 리더십 이론은 조직 성과, 구성원의 만족 등에 초점을 두는 전통적 리더십 이론과 대조적으로, 부하의 마음 속에 긍정적인 이미지를 형성하여 유지하도록 하고, 부하를 신뢰하고 존중하며, 비전을 제시하고 사명감을 강화하는 방법 등을 강조한다. 여기서 리더는 보다 의미 있는 삶을 약속해 주고, 미래에 대한 희망을 주는 사람으로 비쳐진다.

마. 변혁적 리더(transformational leader)

변혁적 리더는 부하에게 자긍심을 심어주고, 개인적 차원에서 부하를 존중한다는 것을 보여주며, 창조적인 사고를 할 수 있는 여건을 마련해 주고, 부하에게 영감(inspiration)을 제공함으로써 조직 성과를 이끌어 내고자 하는 리더의 유형을 말한다. 변혁적 리더는 인본주의, 평화, 평등, 정의, 자유와 같은 높은 수준의 도덕적 가치와 이상에 호소하여 부하들의 의식을 더 높은 단계로 끌어 올리려 하는 특성을 지닌다.

바스와 아블리오(Bass & Avolio, 1994)에 의하면, 변혁적 리더십은 다음의 네 가지 요인으로 구성되어 있다.

- ① 카리스마적 리더십(charismatic leadership): 리더가 난관을 극복하고 현상에 대한 각성(disenchantment)을 확고하게 표명함으로써 부하에게 자긍심과 신념을 심어 줌.
- ② 영감적 리더십(inspirational leadership): 리더가 부하로 하여금 도전적 목표와 임무, 미래에 대한 비전을 열정적으로 받아들이고 계속 추구하도록 격려함.
- ③ 개별화된 배려(individualized consideration): 리더가 부하에게 특별한 관심을 보이고 각 부하의 특정한 요구를 이해해 줌으로써 부하에 대해 개인적으로 존중한다는 점을 전달함.
- ④ 지적 자극(intellectual stimulation): 리더가 부하로 하여금 형식적 관례(conventional practice)와 사고(thinking)를 다시 생각하게 함으로써 새로운 관념을 촉발시키게 함.

바. 임파워링 리더(empowering leader)

임파워링 리더는 비전을 제시하고 권한을 이양함으로써 구성원들로 하여금 조직 목표를 위해 일하도록 동기를 유발하고 또한 자기 강화(self-reinforcement)를 통해 자기실현 욕구를 달성하도록 동기를 부여하는 리더라고 할 수 있다.

코터(J. P. Kotter)는 임파워먼트 리더십이 ‘영향력 있는 비전을 설계하고 부하의 의욕을 이 비전에 집중 고양시키며, 동시에 부하의 자주성을 중시하고, 적절한 정보를 제공함으로써 형성된다’고 보고 있다. 즉 그는 리더는 다음의 네 가지 행동을 통해 임파워먼트 리더십을 형성할 수 있다고 한다.

- ① 비전을 설계한다.
- ② 상호의사전달(커뮤니케이션)에 의해 비전을 부하와 공유한다.
- ③ 비전의 실현을 위해 부하를 관리한다.
- ④ 비전의 실현을 위해 부하의 의욕을 높인다.

제 3 절 갈등의 관리

1. 갈등의 개념과 유형

갈등의 개념은 다양하게 정의될 수 있다. 로빈스(Robbins, 1974: 23)는 갈등을 권력, 사회적 자원, 사회적 가치의 희소성, 상이한 가치 지향성 때문에 발생하는 적대적인 상호 작용이라고 정의한다. 조직 내의 의사결정과 관련하여 갈등을 정의하면, 갈등이란 한정된 자원에 대한 경쟁이 있거나 선택의 기준이 분명치 못해 여러 대안 중 선택의 곤란을 겪는 상황이라고 할 수 있다(박동서, 1997: 253).

복잡한 현대 조직에는 수많은 형태의 갈등이 존재한다. 개인별로 복잡한 심리 과정으로 인해 자신의 내부에서 느끼는 갈등, 목표 설정이나 성과 평가 등에 관한 의견 차이로 생기는 상사와 부하 간의 갈등, 서로 다른 역할로 인한 라인과 스태프 간의 갈등, 자원 확보를 위한 경쟁에서 야기되는 집단 간의 갈등 등 여러 가지 유형의 갈등이 발생하고 있다.

조직 내에서 발생하는 갈등의 유형을 분류하는 기준은 다양하다. 행동의 주체, 갈등의 진행 단계, 표면화된 대립적 행동, 갈등 상황 등 여러 가지 분류 기준이 있다. 일반적으로 조직 내에서 발생하는 갈등은 개인이 내부적으로 겪는 개인적 갈등(individual conflict), 개인과 개인 사이에서 발생하는 개인 간 갈등(inter-personal conflict), 집단과 집단 사이에서 발생하는 집단 간 갈등(inter-group conflict), 그리고 조직 간 갈등(inter-organizational conflict)으로 나누어 볼 수 있다(March and Simon, 1958).

2. 갈등의 원인

갈등의 원인에 대해서는 여러 학자들이 다양한 의견을 제시하고 있다.

마치와 사이먼(March & Simon, 1958)은 개인적 갈등의 원인을 ① 비수락성(unacceptability), ② 비비교성(incomparability), ③ 불확실성(uncertainty)의 세 가지로 구분한다. 그리고 복수의사주체 간의 갈등의 원인 및 조건으로는 ① 공동결정의 필요성(need for joint decision-making), ② 목표의 차이(difference in goals), ③ 사실에 관한 인지의 차이(difference in perception)의 세 가지를 들고 있다. 여기서 '공동결정의 필요성'은 갈등발생의 전제조건으로 그것은 한정된 자원에서의 상호의존성 및 timing에 있어서의 상호의존성 등을 의미한다. '목표의 차이'가 갈등의 원인일 경우에는 '사실에 관한 인지의 차이'가 원인일 때보다 갈등 해결이 더 어려워진다.

한편 리터러(Litterer, 1974)는 ① 상충되는 목표 추구로 인한 승패의 상황(win-lose situation), ② 제한된 자원의 획득과 수단을 둘러싼 경쟁(competition over means or resource utilization), ③ 지위부조화(status incongruity), ④ 지각의 차이(perceptual difference)의 4가지를 갈등 상황으로 제시하였다.

그리고 슈미트와 코찬(Schmidt & Kochan, 1972)은 갈등의 원인으로 ① 목표의 비양립성, ② 한정된 자원 경쟁, ③ 상호 의존성 등 3가지를 제시한다.

가. 목표의 비양립성

목표의 차이 또는 비양립성이란 집단이나 조직 활동의 목표, 방향 및 사업 달성의 평가 기준이 서로 불일치함을 의미한다.

나. 한정된 자원의 획득을 둘러싼 경쟁

갈등은 집단이나 조직 구성원들이 희소 자원(scarce resources)을 서로 차지하기 위해 다툰 경우 발생한다. 이 희소 자원에는 돈과 같은 물질적인 것과 지위, 위신, 명성, 권력 등과 같은 비물질적인 것도 포함된다.

다. 상호 의존성

상호 의존성이란 둘 이상의 행위 주체가 각각의 업무를 수행하는 과정에서 상호간에 자원이나 정보의 제공, 동조 및 기타 협동적인 분위기를 위하여 서로 의존하는 정도를 말한다. 조직 내의 단위 부서 간 또는 조직 간 상호 의존성의 정도가 높으면 높을수록 그만큼 갈등 발생의 기회는 높아진다. 왜냐 하면 상호 의존성은 관련 행위 주체들을 상호 제약하는 제약 조건(constraints)으로 작용하기 때문이다.

그 밖에 갈등의 미시적 원인으로는 역할의 분화와 상호 기대의 차이, 인지 및 태도의 차이, 의사전달의 문제 등을 들 수 있다.

3. 갈등 해결의 전략

갈등의 해결 전략은 갈등의 원인이 무엇이나에 따라 달라진다. 마치와 사이먼(March & Simon, 1958)은 갈등 해결 전략으로 ① 문제해결(problem-solving), ② 설득(persuasion), ③ 협상(bargaining), ④ 책략(politics)을 제시한다. 그 밖에 학자에 따라서는 위협(threats), 회피(avoidance), 완화(smoothing) 등 다양한 해결 방법을 제시하기도 한다. 갈등의 원인이 단순한 인식의 차이나 의사전달의 문제 등 미시적 요인일 경우, 상호 이해 등이 문제 해결 방법으로 이용될 수 있을 것이나, 근본적인 목표의 차이가 있을 경우에는 협상이나 책략 등의 방법이 동원되어야 할 것이다.

가. 문제 해결

문제 해결은 갈등 당사자들이 상호 설명과 이해를 통해 갈등의 원인이 되는 문제를 공동으로 해결하는 방법을 말한다.

나. 설 득

설득(persuasion)이란 자신의 입장을 양보하지 않고 다른 사람에게 이해시켜 상대방을 자신의 입장으로 끌어들이는 노력이라고 하겠다. 설득에는 다양한 방법이 동원될 수 있을 것이나, 린드블롬(C. E. Lindblom)은 특히 분석의 중요성을 강조하고 있다.

다. 협 상

협상(negotiation/bargaining)이란 어떤 공통된 문제에 대하여 당사자 상호간에 합의(mutual agreement)를 형성함으로써 상충되는 이익을 조정해 나가는 과정이라고 할 수 있다(Anderson, 1979: 79). 협상은 '주고받는' 하나의 교환 관계로 서로 간에 수용 가능한 행동 대안을 만들기 위해 상호 간의 입장을 조정하는 과정을 거치게 된다.

라. 책 략

책략(politics)은 협상과 유사하나, 협상과 다른 점은 당사자들이 협상의 장(arena of bargaining)이 고정되어 있지 않다고 생각한다는 점이다. 예를 들어 열세에 놓인 측이 '협상의 장' 바깥에 있는 유력한 후원자를 동원해 유리한 타결을 모색하는 등의 방식이 책략에 속한다고 하겠다.

마. 위 협

상황에 따라서는 위협 등의 방법을 통해 '조작된 합의(manipulated agreement)'를 이끌어내는 갈등 해결 방법도 사용될 수 있을 것이다. 홀스티(Holsti, 1977: 177-178)는 위협을 적극적 위협(positive threats)과 소극적 위협으로서의 박탈 위협(threats of deprivation)의 두 가지로 나누고 있다. 적극적 위협은 새로운 불이익을 '부과'하는 형태를 띠고, 소극적 위협은 이미 제공하거나 약속한 보상 및 이익을 '유보' 또는 '철회'하는 형식을 띤다.

그 밖에 현실 속의 구체적 갈등 해결 방법을 보면, 상위 목표를 제시하여 갈등을 해결하거나, 상관의 명령에 의하거나, 구조적 요인을 개편하는 방법 등을 통해 갈등을 해결하는 경우가 많다. 구조적 요인을 개편하는 방법의 예로는 인사 교류, 조정담당 직위 또는 기구의 신설, 이의 제기 제도의 실시, 갈등을 일으키는 조직 단위의 합병, 지위 체제의 개편, 업무 배분의 변경, 보상 체제의 개편 등을 들 수 있다.

제 4 절 의사전달과 의사결정

의사전달(communication)이란 복수의 행위 주체가 정보를 교환해서 의미를 공유하는 과정을 말한다(O'Reilly III & Pondy, 1979: 121). 의사전달이란 즉 유기체로서의 개인이나 조직이 어떤 기호를 사용해 다른 유기체인 개인이나 조직에게 정보나 메시지를 전달하고, 그것을 해당 개인이나 조직이 수신해 전달자와 피전달자가 상호 공통된 이해에 도달하며, 나아가서 상호 간의 행동에 영향을 미치거나 계획적인 변화를 가져오게 하는 행동 과정 및 기능이라고 할 수 있다.

조직 내 인간의 행동은 의사전달을 매개로 하여 끊임없이 상호작용을 한다. 따라서 조직 내의 다른 과정들도 의사전달에 의존하고 있으며, 의사전달의 형태와 기술은 조직의 활동 범위와 조직 구조, 조직 구성원의 만족도·태도, 의사결정과 동기부여 등에도 영향을 주는 주요 요소이다. 결국 조직의 효과성을 높이는 데 있어 합리적인 의사전달은 필수적이라고 할 수 있다.

의사전달에서의 기본적인 구성 요소로는 발신자, 코드화, 발송, 통로, 수신자, 해독, 환류, 장애 등 여덟 가지가 있다.

의사전달의 유형에는 공식적 의사전달과 비공식적 의사전달이 있다. 공식적 의사전달이란 조직의 공식적 통로와 수단에 의해 이루어지는 의사전달을 말한다. 이에 반해 비공식적 의사전달이란 비공식 집단과 더불어 자생적으로 형성되는 의사전달로 비공식적 통로를 통해 이루어지는 의사전달을 말한다. 비공식적 의사전달은 조직체계를 뒤흔드는 등 조직 내에서 바람직하지 못한 결과를 야기하기도 하나, 긍정적 기능을 수행하기도 한다. 공식적 의사전달은 방향을 기준으로 하여 하향적 의사전달, 상향적 의사전달, 수평적 의사전달, 대각선적 의사전달로 분류된다.

의사전달의 장애요인으로는 매체의 불완전성, 지각의 착오, 환류의 차단, 과도한 정보, 시간 압박 등 상황 관련 장애, 계서제로 인한 의사전달 장애 등을 들 수 있다. 이러한 장애요인을 극복하기 위해서는 자유로운 의사전달 통로를 만들어주고, 상하급자 간의 인간적 분위기를 조성해 주는 등 대인 관계를 개선해야 하며, 발신자는 언어적·비언어적 정보를 적절히 활용하여 수신자의 이해를 도와주고 신뢰성을 회복해 합리적인 의사전달이 이루어질 수 있는 분위기를 조성해야 한다. 그리고 적절한 의사전달 매

체를 선택해야 하며, 발신 내용이 정확하게 수신되었는지를 발신자가 알 수 있도록 하고, 정보 과다 요인이 발생하지 않도록 해야 한다.

의사전달 이외에 조직 내의 과정에서 중요한 것 중의 하나가 의사결정이다. 의사결정이란 몇 가지 대안 중에서 어느 하나를 선택해서 문제를 해결하는 과정을 말한다(Gore, 1964: 19; Luthans, 1973). 따라서 행정에서의 의사결정은 행정 목적을 달성하기 위한 여러 대안을 모색하고 그 중 가장 효과적이고 실행 가능한 최선의 대안을 선택하는 행위라고 할 수 있다(오석홍, 1990: 602-603).

의사결정 모형으로는 앞서 정책결정의 이론모형에서 살펴보았듯이 합리모형, 만족모형, 점증모형, 회사모형, 혼합탐사모형, 최적모형, 쓰레기통모형, 앨리슨(Allison)모형 등 여러 가지가 있다.

제5 절 생산성 향상을 위한 포괄적 관리 기법

덴하트(Denhardt, 1999: 330-337)는 생산성을 제고할 수 있는 조직의 포괄적 관리 기법으로 목표 관리, 직무 개선, 품질관리 서클, 인센티브 프로그램 등 다음의 네 가지를 소개하고 있다.

1. 목표 관리

목표 관리(Management By Objectives: MBO)는 조직의 상하 구성원이 참여의 과정을 통해 조직 단위와 구성원 개개인의 목표를 명확히 설정하고, 생산 활동은 자유롭게 수행하도록 한 뒤, 업적을 측정·평가함으로써 관리의 효율화를 기하려는 포괄적 조직 관리 체제를 말한다(이중수, 2013c).

목표 관리의 주요 특징은 참여적 과정을 통한 명확한 목표의 설정과 업적의 평가에 있다. 목표 관리는 광범위하고 추상적인 목표를 명확하게 구체화하고 조직 단위와 구성원 개인들이 달성해야 할 목표를 계량적으로 제시할 경우 조직의 전반적 생산성이 제고될 것이라는 가정에 입각해 있다. 목표 관리는 또한 업적의 평가를 강조하는 결과 지향적 관리 체제이다. 업적은 일반적으로 작업의 양과 질, 효과성, 완수 일자 및 목표 비용 등의 기준에 의해 평가된다.

2. 직무 개선

직무 개선(quality of work-life; QWL)은 직무의 질을 개선함으로써 조직의 전반적인 생산성을 제고하고자 하는 관리 기법을 말한다. 직무 개선의 주창자들은 직무의 질을 개선하는 것이 결근과 이직을 감소시키고, 직무 만족을 제고하며, 조직과 그 목표에 대한 헌신을 유도함으로써 궁극적으로 조직의 전반적인 생산성을 향상시킬 것이라고 믿는다.

직무의 품질을 판단하는 일반적 기준은 다음과 같다(Walton, 1975). ① 적절하고 공정한 보상, ② 안전하고 건강한 작업 조건, ③ 인간 능력의 활용 및 발전 기회, ④ 지속적 성장과 안전을 위한 기회, ⑤ 작업 조직에서의 사회적 통합, ⑥ 작업 조직에서의 합법성, ⑦ 균형 있는 총체적 생활 공간, ⑧ 작업 생활의 사회적 적합성.

일부 학자들은 QWL의 특징으로 자율성, 책임성 및 개인에의 권한 위임의 세 국면을 강조한다. 또 다른 학자는 “조직의 생산성이 의미 있고 재미 있으며 또한 도전적인 작업과 연결되도록 직무를 어떻게 설계할 수 있느냐”가 QWL의 주된 관심이라고 주장한다. 이러한 관심은 직무다양화 기법으로 연결된다.

직무다양화(職務多樣化, job enrichment)는 직무담당자의 책임성과 자율성을 제고하고 직무 수행에 관한 환류가 원활히 이루어지도록, 권한을 말단 조직에 분산·위임하고 직무의 내용을 개편하는 것을 말한다. 허즈버그(Frederick Herzberg)가 제창한 직무다양화는 계층제적 조직에서 계층 분화가 고정화되어 행정 관리의 과정이 수직적으로 분단되는 것을 방지하기 위해, 직능 내지 권한을 말단 조직에 분산·위임하는 직무 개편을 말한다. 이러한 직무다양화는 직무집단에 대한 재량의 존중을 의미하는 것으로 직원의 능력 개발에 효과적이다(이종수, 2013c).

3. 품질관리 서클

품질관리 서클(quality circles)의 개념은 오랫동안 공사(公私) 조직에 널리 이용된 개념이다. 품질관리 서클의 중요한 원칙들은 ‘총체적 품질 관리(Total Quality Management; TQM)’ 또는 ‘자율관리 팀(self-management team)’ 기법이라는 이름으로 알려져 왔다.

품질관리 서클은 작업 과정에서 들어나는 문제점을 식별·분석·해결하기 위해 정기적으로 만나서, 서로 관련된 유사한 작업을 수행하는 소규모 집단을 말한다. 품질관리 서클은 6명-12명의 직원으로 구성되고, 제1선 감독자에 의해 이끌어지며, 작업 부서 바깥의 전문가의 도움을 받으면서 운영된다. 품질관리 서클의 건의 사항은 상위감독자에게 제시되고 계서제를 따라 상위 계층으로 전달된다. 품질관리 서클은 통상 일주일에 한 시간씩 정기적으로 모임을 갖는다.

품질관리 서클의 첫 과업은 해결해야 될 문제를 선정하는 일이다. 일반적으로 서클은 브레인스토밍에 의해 문제를 선정하며, 이 때 평가나 비평 없이 자유로운 분위기 속에서 주제들을 모아 목록을 작성한다. 다음으로 주제 목록을 검토하여 하나의 문제를 선정한다. 서클 구성원들은 뒤이어 문제를 분석하고 해결책을 발전시킨다. 분석 단계에서는 관련 자료와 정보를 수집한 뒤, 문제의 원인과 가능한 해결책을 식별한다. 각 해결책은 효과성과 실현가능성을 기준으로 검토된다. 해결책이 정해지면 관리층에 정식으로 보고된다. 관리층은 이 해결책을 수용하여 서클 구성원들과 함께 시행하게 된다.

품질관리 서클 프로그램의 성공 요건은 최고관리자의 적극적 지원 여부에 달려 있다. 그러나 품질관리 서클 운동의 진정한 핵심은 프로그램 참여자 자신들이다. 즉 서클 프로그램은 고도로 동기가 유발되고 적절한 훈련을 받은 서클 지도자와 구성원들 없이는 성공할 수 없다(이종수 외, 2005).

4. 인센티브 프로그램

여러 공사(公私) 조직은 오늘날 조직의 생산성 향상을 위해 다양한 인센티브 프로그램을 활용하고 있다. 그 가운데 일반적인 것으로는 성과 보너스, 작업량 보너스, 수익분배 제도, 제안상 제도, 행태보상 제도, 종업원인정 제도 등이 있다.

성과 향상에 대해서는 임금 인상과 보너스 지급, 보상 여행 등 다양한 금전적, 비금전적 인센티브들이 제공된다. 성과 향상에 대한 보상은 금전적인 것이 일반적이거나, 그 밖에도 상품이나, 휴식과 같은 비금전적인 것이 있을 수 있다. 인센티브 제도는 산출의 양과 질을 제고하고 구성원의 행태를 개선(사고 및 결근의 감소 등)하려는 데 주된 목적이 있다.

제5편 생각해 보기

1. 노무현행정부에서 많이 활용된 ‘위원회’ 조직의 효용과 한계에 대해 생각해 봅시다.
2. 관료제 조직 구조와 탈관료제 조직 모형의 특징과 장단점을 각각 비교해 봅시다.
3. 행정 현상에서 접하게 되는 조직 내 갈등의 해소 방안에 대해, 구체적 사례를 상정하여 제시해 봅시다.



제6편

인적자원의 관리

제 6 편 인적자원의 관리

제 1 장 인사행정의 기초적 이해

제 1 절 인사행정의 개념

인사행정(public personnel administration)이란 ‘정부 활동의 수행에 필요한 인적 자원의 효율적 관리 활동’을 의미한다. 다시 말하면, 정부 활동의 수행에 필요한 인적 자원(human resource)을 충원하고, 유지하며, 근무 의욕을 고취하고, 통제하는 일련의 활동을 말한다.

이러한 인사행정은 인적 자원의 효율적 관리를 목표로 한다는 점에서 사기업의 인사 관리와 유사하다. 그러나 인사행정은 공익의 실현을 목표로 하는 정부조직의 인력관리 활동이라는 점에서 사기업의 인사관리와는 다른 특성을 지닌다. 공익을 추구하는 정부 조직의 활동은 강한 공공성을 지닐 수밖에 없으며, 따라서 엄격한 공공 통제를 받는다. 인사행정과 인사관리의 차이는 기본적으로 이와 같은 정부 활동의 공공성에 기인한다.

인사행정과 인사관리 양자 간의 차이를 구체적으로 살펴보면 다음과 같다(이종수 외, 2005).

첫째, 인사행정은 행정의 공공성으로 인하여 봉사성과 평등성을 추구한다.

둘째, 인사행정은 행정의 독점성으로 인하여 능률성 추구에 한계가 있다.

셋째, 법령 제약성으로 인하여 인사행정에서는 재량의 여지가 적을 뿐만 아니라 법적 규제가 강하다.

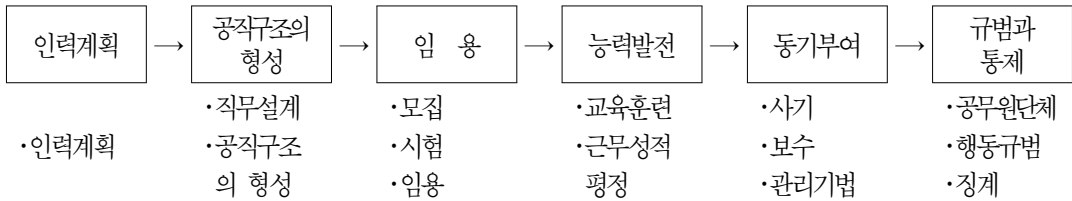
넷째, 행정에 대한 국민의 통제는 인사행정의 탄력성을 약화시키는 원인이 된다.

다섯째, 정치적 환경 속에서 작동하는 인사행정은 정치적인 압력을 받을 소지가 많다.

제 2 절 인사행정의 과정

인사행정이 이루어지는 과정과 내용은 관점에 따라 다양하게 설명될 수 있다. 여기서는 아래 그림과 같이 그 과정을 나타내고자 한다.

〈그림 6-1〉 인사행정의 과정



인력계획은 정부 조직에 필요한 인력의 수요와 공급에 관한 예측을 하고, 그것을 토대로 최적의 공급 방안을 모색하는 활동을 말한다. 인력계획이 수립되면 정부 조직 속의 구체적 직위에 대한 직무 설계를 하고 공직 구조를 형성하여야 한다. 공직 구조 형성 작업이 끝나면 이에 필요한 인적 자원을 모집하고 충원하는 임용을 하게 된다. 그 다음 공무원 개개인의 능력을 발전시키기 위한 활동과, 근무 의욕을 고취하기 위한 동기부여 활동이 전개된다. 마지막으로, 공무원들의 태도와 활동이 정부의 목표와 일치되도록 그들을 유도하고 통제하는 기능이 필요하다. 이를 위하여 정부는 공무원들에게 엄격한 의무와 행동 규범을 요구하고, 이것을 위반하는 공무원들에게는 그에 상응하는 제재 조치를 취하게 된다.

제 2 장 인사행정 제도의 발달

제 1 절 직업공무원 제도

1. 직업공무원 제도의 의의

직업공무원제(career civil service system)란 젊은 인재들을 공직에 유치해 그들이 공직에 근무하는 것을 명예롭게 생각하면서 일생 동안 공무원으로 근무하도록 운영하는 인사 제도이다. 따라서 직업공무원이란 단순히 일생을 공무에 바쳐 봉사하는 것과 다르며 또한 실적주의와도 다르다. 직업공무원제를 실적주의와 동일시할 수 없는 논거는 다음과 같다(박동서, 1997).

- ① 실적주의가 확립되었다고 해서 공무원이 생애를 통해 장기 근무한다고 언제나 말할 수 없다.
- ② 직업공무원제는 장기근무를 요청하므로 젊은 사람을 채용하는 것을 중요시 한다.
- ③ 직업공무원제는 실적주의에서 요구되는 정치적 중립의 요건을 당연히 내포하는 것은 아니다.
- ④ 또 한 가지 주목할 만한 사실은 이미 직업공무원제적 성격이 강한 인사제도를 수립한 유럽의 여러 나라는 그것을 약화시키고 점차적으로 개방형(open career)을 도입하고 있으며, 이미 실적주의를 수립한 미국에서는 점차적으로 폐쇄형(closed career)의 직업공무원제를 부분적으로 받아들이고 있어 양자는 점차 상호 접근해 가고 있다.

2. 직업공무원제의 수립 요건

직업공무원제를 수립하기 위해서는 다음과 같은 몇 가지 수립 요건이 필요하다.

가. 실적주의의 확립

직업공무원 제도가 수립되기 위해서는 그 기반으로서의 실적주의가 먼저 정착되어야 한다.

나. 공무원에 대한 높은 사회적 평가

관직이 특권이나 치부의 수단으로서가 아니라, 공공봉사의 차원에서 높은 사회적 평가를 받아야 한다.

다. 젊은 사람의 채용

가능한 한 학교를 갓 나온 젊은 사람을 채용하여 평생에 걸쳐 당해 직렬의 상위까지 승진할 수 있게 하여야 그들이 일생 근무할 가능성이 높아진다.

라. 능력발전

공무원 개개인이 지니고 있는 소질을 재직자훈련, 전보 및 승진을 통해 발전시켜 주어 그들의 소질·능력·흥미와 일치되는 직책을 담당케 하여야 한다.

마. 보수와 연금제도의 적정화

공무원들이 생활에 대한 불안감 없이 근무할 수 있도록 보수가 적정화되고, 또한 합리적인 연금제도의 확립을 통해 퇴직 후의 생활에 대해서도 안정감을 가질 수 있도록 하여야 한다.

바. 적절한 인력 수급 계획

정부는 인사의 불공평·침체를 방지하기 위하여 직급별 수급 계획을 세워야 한다. 이러한 계획을 세우려면 이직률, 공무원의 연령 구조, 직급별 평균체재 연수, 정부의 직무 계획 등을 파악해야 한다.

3. 직업공무원 제도의 평가와 전망

직업공무원제는 유능한 인재의 확보, 공무원의 신분보장, 행정의 안정성과 계속성 유지 등의 장점이 있으나, 반드시 직업공무원 제도가 행정의 능률성과 민주화를 보장

한다고는 볼 수 없다.

즉 공무원이 사회변동이나 혁신에 보수적인 경향을 띠 우려가 있으며, 폐쇄형 직업 공무원제가 외부로부터 전문가의 흡수를 허용하지 않을 뿐 아니라, 결과적으로 관료집단이 특권 집단화하여 관료제적 병리가 나타날 가능성이 있다는 점 등은 직업공무원제가 비판받는 근거가 되고 있다.

직업공무원제의 문제점이 여러 각도에서 지적되고 있지만 현대 행정국가 하에서 전문 관료의 육성 및 유지를 위해서는 직업공무원제의 확립이 여전히 필요하다고 하겠다.

제 2 절 엽관주의와 실적주의

1. 엽관주의

엽관주의(spoils system) 또는 정실주의(patronage)란 공직 임용에서 인사 기준을 능력·자격·업적이 아니라 정치적 연고와 당파성·개인적 충성심·학벌·지연·혈연 등에 두는 제도를 의미한다. 특히 엽관주의는 정당에의 공헌도를 관직의 임용기준으로 삼는 인사행정 제도를 말한다. 엽관주의와 정실주의를 굳이 구분하여 사용할 경우, 미국에서 발전한 엽관주의는 정치적 요인을 중요시하는데 비해, 영국에서 발전한 정실주의는 학연·혈연 등 귀속성(ascriptiveness)을 중시하는 것으로 구분할 수 있다.

엽관주의는 민주정치의 발달과 같은 맥락에서 생성·발전하였다. 즉, 엽관주의는 19세기 초 정치적으로 자유민주주의가 어느 정도 정착된 미국에서 관료기구와 국민과의 동질성을 확보하기 위한 수단으로 발전하였다. 엽관주의는 입법국가 시대의 행정의 단순성 때문에 가능하게 된 제도이기도 하다. 당시의 행정은 질서 유지적인 단순 업무가 주를 이루어 보통 사람들도 누구나 공무원의 직무를 담당할 수 있는 것으로 인식해 공직의 개방이 훨씬 수월하게 이루어질 수 있었다.

이러한 엽관주의는 국민의 요구에 대한 관료적 대응성을 향상시키고, 행정의 민주화에 기여하며, 대통령의 정책 실현을 용이하게 해 주고, 정당정치의 발전에 기여할 수 있다는 장점을 지닌다. 다른 한편 이러한 엽관주의는 행정의 능률성·공정성·계속성·안

정성·일관성을 훼손하고, 정당의 과도적 지배를 촉진함으로써 매관매직이나 뇌물 수수 등의 정치적·행정적 부패를 초래한다는 단점을 지닌다(이종수 외, 2012).

2. 실적주의

실적주의(merit system)란 공직에의 임용이 능력과 자격에 의하여 이루어지는 제도를 의미한다. 실적주의는 행정이 복잡화, 전문화되는 등 정치적·사회적 환경이 변화하고 엽관주의의 폐해가 극심해짐에 따라 엽관주의에 대한 비판운동에서 출발하였다.

실적주의의 의미를 좀 더 구체적으로 살펴보면 다음과 같다(박동서, 1997).

- ① 기회 균등 즉 국민은 누구나 인종·종교·지역·학벌 등의 이유로 공직 임용에서 차별을 받지 않는다는 것을 의미한다.
- ② 개인이 지니고 있는 능력·자격·실적(achievement, merit)이 인사임용의 기준이 된다는 것을 의미한다.
- ③ 공무원의 정치적 중립을 지향한다. 정치적 중립성이란 집권 정당이 어느 정당이든 간에 부여된 직무를 성실히 수행하는 것을 의미한다.
- ④ 공무원의 신분보장 즉 공무원은 법령이 규정하는 바에 따라 근무하는 한 그의 공무원으로서의 신분을 위협받는 일이 없이 보장된다는 것을 의미한다. 이러한 신분보장의 제1차 목적은 정권교체에 흔들림 없이 관료집단이 국가 안정화의 중심수단이 되어야 한다는 것을 의미한다.

영국의 실적제는 1853년 발표된 「노스코트-트레벨리언 보고서(Northcote and Trevelyan Reports)」, 그리고 이 보고서를 토대로 하여 제정된 1855년의 추밀원령(樞密院令) 및 1870년의 추밀원령에 의하여 제도적 기초를 확립하였다. 미국에서의 실적제는 1883년 펜들턴 법(Pendleton Act)의 제정으로 제도화되었다.

전술한 엽관주의는 시대의 변천과 함께 정치·행정적 부패 등 많은 문제점을 노출하였다. 정권이 바뀔 때마다 공무원이 교체됨으로써 행정의 계속성·안정성·지속성이 위협을 받게 되었으며, 행정의 능률성과 전문성이 향상될 수 없었다. 행정의 복잡화와 전문화 추세에도 불구하고 행정 경험이 부족한 사람이 임용되어 행정의 능률을 저하시켰으며 불필요한 공직이 남설되어 재정적 낭비를 초래했다. 국민에 대한 충성보다는

집권자에 대한 충성이 중시되어 행정의 공공성이 약화되고 공무원의 신분이 보장되지 않음으로써 부정부패의 원인을 제공하게 된 것이다. 이러한 엽관주의의 폐해가 실적주의 수립의 직접적인 계기가 된 것이다.

그리고 행정국가의 대두 또한 실적주의 수립의 환경적 기반을 제공하게 되었다. 자본주의의 비약적인 발전과 사회적·경제적 조건의 변동에 따라 국가는 중립적 조정자·통제자의 역할을 담당하게 되었으며, 행정기능이 양적으로 증대되고 질적으로 변동하게 됨으로써 전문적 능력을 갖춘 유능한 공무원이 요구된 바, 이러한 여러 요인이 작용하여 실적주의 수립의 환경적 토대를 이룬 것이다.

실적주의는 공직 취임에의 기회 균등을 보장하며, 공개경쟁시험 등을 통해 유능한 인재를 임용함으로써 행정의 능률성을 높일 수 있고, 공무원의 정치적 중립을 통해 행정의 공정성이 확보되고, 공무원의 신분 보장을 통해 행정의 안정성과 계속성을 확보할 수 있다는 장점을 지닌다. 다른 한편 실적주의는 반엽관주의에 지나치게 집착함으로써 인사행정을 소극적·경직적·비능률적으로 만들고, 강력한 신분 보장으로 인해 직업공무원들에 대한 정치적 상관들의 통제력 확보를 어렵게 하는 단점을 지닌다.

결국 엽관주의와 실적주의는 각기 장·단점을 지니는 만큼 상호 조화적으로 활용될 수밖에 없을 것이다. 즉 상위직의 경우는 집권자와 정치적 이념을 공유하는 것이 정책의 추진에 유리하기 때문에 엽관주의가 바람직하다고 할 수 있으나, 절대 다수를 점하는 중하위직 공무원들은 실적에 의해 임용하는 것이 행정의 능률성과 공정성, 안정성, 계속성 확보에 유리할 것이다. 오늘날 대부분의 국가에서는 엽관주의와 실적주의의 양 제도를 적절하게 혼합해 운영하고 있다(이종수 외, 2011).

제 3 절 대표관료제

대표관료제(representative bureaucracy)는 “사회를 구성하는 모든 주요 집단으로부터 인구 비례에 따라 관료를 충원하고, 그들을 정부관료제 내의 모든 계급에 비례적으로 배치함으로써 정부관료제가 그 사회의 모든 계층과 집단에 공평하게 대응하도록 하는 제도”로 정의될 수 있다(이종수 외, 2011). 즉 대표관료제는 정부관료제가 그 사회의 인적 구성을 반영하도록 구성함으로써 관료제 내에 민주적 가치를 주입시키려는 의

도에서 발달된 개념이다.

대표관료제 이론은 “관료들은 누구나 자신의 사회적 배경(출신집단)의 가치나 이익을 정책 과정에 반영시키려 노력한다”는 명제를 전제로 하고 있다. 그러나 근래에는 이러한 가정에 대한 의문이 제기되고 있다. 대표관료제의 가정과 관련하여 학자들은 대표관료제를 소극적(passive) 측면과 적극적(active) 측면(Mosher, 1982: 15-16), 혹은 상징적(stand for) 측면과 행동적(act for) 측면으로 구분한다. 대표관료제의 적극적 측면에서는 관료들이 출신 집단의 이익을 위하여 적극적으로 행동할 것을 기대한다. 반면에 소극적 개념에 의하면, 관료는 자신의 출신 집단에 유리하도록 실제로 행동하는 것이 아니라, 단지 그들을 상징적으로 대표할 뿐이라고 할 수 있다(Mosher, 1982: 14-15).

대표관료제의 개념은 오늘날의 대의정치 제도 아래서 직업공무원들의 대표성(representativeness)을 확보할 수 있는 제도적 장치가 효율적으로 작동하지 못하고 있다는 데에서 그 필요성을 찾아볼 수 있다. 즉 행정의 전문화로 인해 직업공무원들에 대한 정치적 상관들의 통제가 실효성을 상실해 가는 상황에서, 관료들의 주관적 책임성 제고를 통해 정부의 대응성을 향상시킬 수 있을 것이라는 점에서 대표관료제 이론이 주목받게 된 것이다.

대표관료제는 다음과 같은 여러 가지 효용성을 지닌다. 즉 대표관료제는 국민의 다양한 요구에 대한 정부의 대응성을 향상시키며, 기회 균등의 원칙을 보장함으로써 관료제의 국민 대표성과 사회적 형평성의 제고라는 민주적 이념을 구현하고, 정부정책에 대한 관료의 책임성을 제고하는 한편, 정부관료제에 다양한 집단을 참여시킴으로써 정부관료제의 민주화에 기여한다. 대표관료제는 또한 정부가 민주적인 정책결정을 하도록 도와 줄 뿐만 아니라, 정부가 좀 더 합리적인 정책을 선택할 수 있도록 도와주고, 소외집단의 요구에 대한 정부정책의 대응성을 높임으로써 정부 정책에 대한 국민의 신뢰감을 높이고, 정책의 집행을 용이하게 하며, 정부 활동의 능률성을 향상시킨다. 대표관료제는 이어 소외된 집단을 정부에 참여시키고 활용함으로써, 국가적인 견지에서 인적 자원을 효율적으로 관리하도록 도와주며, 나아가 전통적으로 차별을 받거나 소외되던 집단의 사회·경제적 지위를 향상시킴으로써 소외집단 구성원의 반사회적 행위를 감소시키는 효용성을 지닌다.

그러나 대표관료제에 대한 반대론자들은 여러 각도에서 다양한 비판을 제기하고 있다. 적지 않은 비판론자들은 소극적 대표가 적극적 대표를 보장하지 못할 뿐만 아니라, 적극적 대표는 민주주의에 위협 요소로 작용할 수도 있다는 문제점을 지적하기도 한다. 그리고 대표관료제가 할당제(quota system)를 강요하게 됨으로써, 결과적으로 현대 인사행정의 기본 원칙인 실적주의를 훼손시키고, 나아가 행정 능률을 저하시키며, 아울러 역차별(reverse discrimination) 문제를 야기한다는 문제점 등이 지적되기도 한다.

대표관료제와 관련하여 우리나라에서는 1990년대 이후 공무원 집단의 여성 대표성을 높이기 위해 ‘양성평등채용목표제’(당초에는 ‘여성채용목표제’라는 용어가 사용됨)를 도입하여 운영하고 있으며, 참여정부 들어서는 장애인과 과학기술인력 그리고 지방대 출신을 배려하기 위한 균형 인사 등이 추구되었다.

제 3 장 공직구조의 형성

실적주의의 적용을 받는 경력직 공무원을 분류하는 방식으로 가장 대표적인 것으로는 계급(rank)을 중심으로 공직의 계층적 구조를 형성하는 계급제와, 직무를 중심으로 공직을 구조화하는 직위분류제가 있다. 오늘날 대부분의 나라에서는 순수한 형태의 직위분류제와 계급제를 채택한다기보다 양 제도의 장점을 혼합한 형태를 많이 활용하고 있다.

다음에서는 계급제와 직위분류제의 개념 및 특성을 살펴보기로 하자.

제 1 절 계급제

계급제는 공무원 개개인의 자격과 능력을 기준으로 계급(rank)으로 분류하는 것을 의미한다. 이 제도는 주로 농업사회의 오랜 전통을 지닌 한국·일본·독일·프랑스 등이 운용하고 있다.

계급제의 주요 특징은 대부분의 나라가 과거 신분 체계의 영향을 받아 4대 계급으로 분류하고 있으며 계급간의 사회적 평가·보수·자격요건·교육면에서 심한 차이를 두고

있다. 또한 계급 간의 승진을 특별히 어렵게 하여 원칙적으로 어느 한 계급에 임용되면 일생동안 동일한 계급에 머물거나 한정된 계급 내에서만 승진하도록 하고 있다. 한국에서는 계급제에 토대를 두고 직위분류제 요소를 가미한 제도를 운영하고 있다.

계급제는 직위분류제와 비교하여 장래의 발전가능성과 잠재력을 지닌 사람을 채용할 수 있게 하고, 인력 활용의 융통성과 효율성을 높여 탄력적 인사관리를 가능하게 하며, 직업공무원제 확립을 용이하게 하고, 일반행정가 양성에 유리하며, 공무원의 직업적 연대의식과 일체감 제고를 통해 능률성을 제고할 수 있는 장점을 지닌다. 또한 계급제 속에서 여러 부서의 경험을 두루 쌓게 되는 공무원은 시야와 이해력이 넓어 다른 부서의 공무원과 협조가 원활하게 이루어질 수 있다. 그리고 사람이 직책의 유무에 관계없이 신분이 유지되므로 공무원의 신분보장에 유리하다.

반면에 계급제는 직무급 체계의 수립을 어렵게 하고, 행정의 전문화에 부응하지 못하며, 의사결정의 합리화를 기하기 어렵고, 책임자의 임용을 담보할 수 없어 능률성을 떨어뜨리며, 신분보장과 폐쇄형 임용 체제로 인해 무사안일을 부추기고 공무원을 특권 집단화할 우려가 높다는 단점을 지닌다(이종수 외, 2005).

제 2 절 직위분류제

직위분류제는 직책을 중심으로 공직을 분류하는 것으로, 각 직위를 직무의 난이도와 책임의 경중도에 따라 등급(class)으로 분류하는 것이다. 직위분류제는 미국과 이의 문화적 영향을 받은 캐나다, 필리핀, 중남미 여러 나라 등이 대표적으로 채택하고 발전시켰다. 우리나라는 계급제를 기본으로 하고 채용, 승진 및 전직 등에 있어 직위분류제의 요소를 활용하고 있다.

직위분류제의 장점은 다음과 같다. 직위분류제는 담당 직책이 요구하는 능력의 소유자를 임용하게 됨으로써 채용시험, 전직, 승진 등의 인사배치를 할 때 보다 적합한 기준을 제공한다. 또한 직위분류제는 훈련의 수요를 쉽게 파악할 수 있게 해주고, 직무급의 수립에 용이하다. 그리고 근무성적평정 기준의 설정에 유익하며, 횡적으로 직책의 한계와 종적으로 지휘감독 관계가 분명하여 권한과 책임의 한계를 명백하게 함으로써 조직 관리의 합리성을 기할 수 있다. 그밖에 행정의 전문화와 정원 관리 등을 용이하

계 한다는 장점을 지닌다.

그러나 직위분류제는 폭넓은 안목을 지닌 일반행정가의 양성을 어렵게 하고, 인사관리의 신축성을 확보할 수 없어 조직 및 직무의 변화에 잘 대응하지 못하게 하며, 상위 직급에서의 업무 통합을 어렵게 한다는 등의 단점을 지닌다.

계급제와 직위분류제는 상호 대립되는 것처럼 보이나 사실은 상호보완적으로 활용되고 있다. 즉, 계급제를 채택한 국가에서는 점차 직위분류제적 요소를 더 많이 가미하고 있으며, 반대로 직위분류제를 채택한 미국 등의 국가에서는 계급제적 요소를 도입함으로써 상호 약점을 보완해 나가는 추세를 보이고 있다.

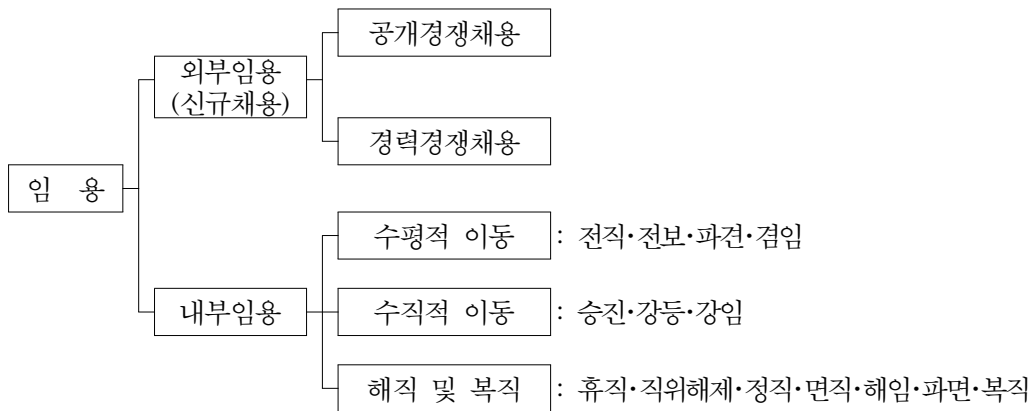
제 4 장 인사관리 과정

제 1 절 임용

임용은 정부조직에서 사람을 선발하고, 움직여 쓰는 활동을 말한다. 임용에는 정부조직 바깥에서 사람을 선발하여 쓰는 신규채용 즉 외부임용과 정부조직 안에서 사람을 움직여 쓰는 내부임용이 있다. 임용의 유형은 다음의 그림과 같이 나타낼 수 있다.

<그림 6-2> 임용의 유형

[임용의 유형]



우리나라의 일부 학자들은 임용을 정부조직의 '결원 보충 활동'으로 좁게 정의하여 휴직·면직·복직·파면·해임 등의 임용 행위를 그 범위에서 제외하고 있다. 이 경우 임용은 행정조직에 결원이 발생할 경우 행정조직 바깥에서 사람을 선발하여 받아들이는 외부채용 즉 외부임용과 정부조직 안에서 사람을 움직여 쓰는 배치전환만을 의미하는 것으로 좁게 해석될 우려가 있다. 넓은 의미의 임용 속에는 승진, 강등, 강임, 전직과 같이 정부조직 안에서 사람을 움직여 쓰는 내부 인사 운용(internal staffing)은 물론 파면·해임 등 공무원 신분을 소멸시키는 해직(separation) 조치까지 포함되어야 할 것이다.

이 책에서는 임용을 넓은 의미로 사용하여, "정부조직에서 사람을 선발하고, 움직여

쓰는 활동”으로 정의하고자 한다(이종수, 2013c). 공무원 임용령(제2조)에서도 “임용’이란 신규채용·승진임용·전직·전보·겸임·파견·강임·휴직·직위해제·정직·강등·복직·면직·해임 및 파면을 말한다”고 규정함으로써, 임용의 의미를 외부임용 즉 신규채용뿐만 아니라 내부 인사 운용과 해직까지를 포괄하는 넓은 의미로 사용하고 있다.

외부임용 즉 신규채용의 방법으로는 공개경쟁 채용과 경력경쟁채용⁹⁾의 두 가지가 있다. 신규채용 가운데 공개경쟁채용의 일반적 절차는 [모집→시험→채용후보자 명부 작성→임용 추천→시보임용→임명 및 보직]으로 이루어진다. 경력경쟁채용은 경력직 공무원 퇴직자의 재임용, 관련 자격증의 소지자, 외국어 능통자, 북한이탈주민 등을 대상으로, 경쟁을 제한하는 별도의 선발 절차를 거쳐 채용한다.

정부조직 안에서 사람을 움직여 쓰는 내부임용의 유형은 수평적 이동, 수직적 이동 그리고 해직 및 복직으로 크게 나뉘볼 수 있다. 수평적 이동은 다시 전직·전보·파견·겸임으로, 수직적 이동은 승진·강등·강임으로 그리고 해직 및 복직은 휴직·직위 해제·정직·면직·해임 및 파면으로 나뉘볼 수 있다.

제 2 절 능력개발

능력 개발은 조직구성원의 역량과 능력을 향상시키는 것을 말한다. 이 절에서는 교육훈련, 근무성적평정 등을 중심으로 다루고자 한다.

1. 교육훈련

교육훈련(education and training)은 공무원에게 직무 수행상 필요한 지식과 기술을 연마시키고 가치관과 태도를 발전 지향적으로 개선시키고자 하는 인사 기능을 말한다. 오늘날 공무원 교육훈련의 의미는 지식과 기술의 연마뿐만 아니라 잠재적인 능력을 종합적으로 개발하는 활동을 포함하는 광의의 뜻으로 사용된다. 우리나라에서와 같이 공무원 인사가 폐쇄형으로 이루어지고 공무원의 신분이 법적 보장을 받고 있는 경우, 기술과 환경의 변화에 대응하여 교육훈련을 통한 능력 발전 노력은 더욱 중요한 의미를

9) ‘경력경쟁채용’이란 용어는 기존의 ‘특별채용’에 해당하는 것으로, 2008년 외교부 등의 특별채용 비리가 큰 사회적 물의를 빚자 정부는 2010년의 법 개정을 통해 ‘경력경쟁채용’이라는 용어로 바꾼 것이다.

지닌다.

교육훈련의 방법은 훈련의 목적, 대상자의 특징에 따라 그 효과가 다르다. 훈련의 목적에 따른 훈련 방법을 분류해 보면, ① 지식의 습득을 위한 방법(강의, 토론회, 사례 연구, 시찰, 시청각교육, 사이버 강좌 등), ② 기술 연마를 위한 법(사례연구, 모의연습, 현장훈련, 전보·순환보직, 실무수습, 시청각교육 등), ③ 태도·행동의 교정을 위한 방법(사례연구, 역할연기, 감수성 훈련 등) 이 있다

공무원 교육훈련의 종류는 교육훈련의 목적과 훈련을 받는 공무원의 계층, 훈련 기간, 훈련 장소, 훈련 방법의 성격 등에 따라 여러 가지로 나눌 수 있다. 교육훈련의 종류는 목적과 내용 등의 기준에 의해 적응훈련(orientation training), 정부 고유 업무 담당자 훈련, 일반 재직자훈련(refresher and extension course) 훈련, 감독자훈련(supervisory training), 관리자훈련(executive training), 윤리교육훈련(ethical education and training) 등으로 나눌 수 있다.

적응훈련은 특정 직책을 담당하기 전에 받는 훈련을 말한다. 적응훈련에서는 소속 직장 전체의 성격과 업무 상황을 알려 주고, 직무 수행에 필요한 기초 지식을 습득하게 한다. 정부 고유 업무 담당자 훈련은 경찰·소방 등 민간부문에서 배울 기회나 경험을 쌓을 수 없는 직책을 부여받는 사람에게 실제 업무를 담당하기 전에 실시하는 훈련을 말한다. 그리고 보수교육(補修教育)이라고도 하는 일반 재직자훈련은 재직 공무원을 대상으로 새로운 지식이나 기술 또는 법령의 내용을 습득시키고 근무 태도와 가치관을 개선시키기 위하여 정기적 또는 수시로 실시하는 훈련을 말한다. 감독자훈련과 관리자훈련은 부하를 지휘 감독하는 간부직 공무원에 대한 훈련이다. 감독자훈련은 과장급을 대상으로 한 교육훈련으로 인간관계·의사 전달·인사관리·부하의 훈련·사무관리·사무개선 등을 교육한다. 국장급 등 고위공무원을 대상으로 한 관리자훈련은 공무원들의 관리 능력, 즉 정책결정과 지도에 필요한 능력을 향상시키는 훈련을 말한다. 정신교육이라고 불리는 윤리교육훈련은 공무원의 윤리성을 제고할 목적으로 가치관과 태도의 발전적 변화를 모색하는 교육훈련을 말한다.

우리나라에서는 최근 액션 러닝(action learning)과 역량기반 교육훈련(competency based curriculum: CBC) 등이 강조되면서 실천 학습과 개인 역량 개발을 강화하고 있다. 또한 국제교류협력 사업의 일환으로 외국 공무원을 대상으로 한 교육훈련도 강화하고 있다.

‘액션 러닝’이란 교육 참가자들이 소규모 팀을 구성하여 실제 현안 문제를 해결하면서 동시에 문제 해결 과정에 대한 성찰을 통해 학습하도록 지원하는 행동학습(learning by doing) 교육 방식을 말한다. 주로 관리자 훈련에 사용된다.

‘역량’이라는 개념은 특정 직무에서 탁월한 성과를 나타내는 고성과자(high performer)에게서 일관되게 관찰되는 행동적 특성을 의미한다. 각급 공무원교육원에서 강조되고 있는 ‘역량기반 교육훈련(competency based curriculum: CBC)’은 조직의 실질적인 성과 창출에 필요한 역량을 파악하여 현재 수준과 요구 수준 간의 격차를 확인한 후 이를 해소하기 위한 교육훈련 체계라 할 수 있다.

2. 성과관리와 근무성적 평정

우리나라의 현행 ‘근무성적평정’ 제도는 ‘성과관리’의 큰 틀 속에 포함되어 다루어지고 있다. 성과관리 제도는 공무원 개인의 성과관리와 조직의 성과관리로 나뉜다. 개인의 성과관리는 4급 이상의 공무원을 대상으로 하는 성과계약 등 평가와 5급 이하 공무원을 대상으로 하는 ‘근무성적평가’, 경력평정 및 가점평정 등으로 구분된다, 조직의 성과관리는 기관별 주요 정책과제·재정사업·행정관리 역량 등을 평가하는 정부업무 평가와, 균형성과(BSC) 모델을 적용하여 재무·내부 프로세스·고객·학습과 성장 등을 평가하는 각 부처 성과관리 시스템으로 구분된다.

근무성적평정(performance evaluation or appraisal)이란 공무원이 근무하고 있는 조직체에서의 근무 실적, 직무 수행 능력 및 태도 등을 체계적·정기적으로 평가하는 것을 말한다. 평가 결과는 보수·승진·배치전환·교육훈련 등의 인사행정에 반영된다. 조직구성원의 근무 실적과 직무 수행 능력을 측정하여 인사에 반영하는 근무성적평정 제도는 피평정자의 동기 유발을 통하여 조직 전체의 생산성을 높이고자 하는 데 주된 목적이 있다.

근무성적평정의 유형은 다양하게 분류할 수 있다. 근무성적평정의 유형은 평정의 방법을 기준으로 하여 도표식 평정 척도법(graphic rating scale), 강제배분법(forced distribution), 사실기록법, 서열법, 목표관리제 평정법, 체크리스트(check list) 평정법, 강제선택법(forced choice method), 중요 사건 기록법(critical incident method), 행태

기준 평정 척도법(behaviorally anchored rating scales: BARS), 행태 관찰 척도법(behavioral observation scales: BOS)으로 나뉘볼 수 있다.

도표식 평정 척도법은 도표로 된 평정표를 사용하는 근무성적평정 방법으로, 가장 많이 이용되고 있으며, 평정표의 작성이 용이하고 평정이 쉽다는 장점을 지닌다. 강제 배분법은 결과가 과도하게 집중되거나 관대화되는 것을 막기 위해 성적 분포의 비율을 미리 정해 놓는 평정 방법을 말한다. 사실기록법은 공무원의 근무성적을 객관적인 사실에 기초하여 평가하는 것을 말하며, 서열법은 피평정자 간의 근무성적을 서로 비교할 때 평정 요소를 세구분한 객관적 지표에 의하지 않고 피평정자의 전체적인 근무 상황을 포괄적으로 비교하여 서열을 정하는 방법을 말한다. 목표관리 방법은 상·하급자 간에 협의를 통하여 부서 및 개인의 목표를 명확히 설정하고 일정 기간(근무성적 평정 기간) 동안 목표 활동을 수행하게 한 뒤, 성과를 평가하여 보상 체제에 반영하는 평가 체도를 말한다. 체크리스트 평정법은 공무원 평정에 적절하다고 판단되는 표준 행동목록을 미리 작성해 두고, 이 목록에 단순히 가부를 표시하게 하는 방법을 통하여 공무원의 근무성적을 평가하는 방법을 말한다. 강제선택법은 2개 또는 4~5개의 항목으로 구성된 각 기술 항목의 조(組) 가운데서 피평정자의 특성에 가까운 것을 강제적으로 골라 표시하도록 하는 평정 방법을 말하며, 중요 사건 기록법은 피평정자의 근무 실적에 큰 영향을 주는 중요 사건들을 평정자로 하여금 기술하게 하거나 또는 중요 사건들에 대한 설명구를 미리 만들어 평정자로 하여금 해당되는 항목에 표시하게 하는 평정 방법을 말한다. 또한 도표식 평정 척도법과 중요 사건 평정법의 장점을 통합한 행태 기준 평정 척도법은 직무분석에 기초하여 중요한 과업(task) 분야를 선정하고, 각 과업 분야의 행태를 '바람직함'을 기준으로 몇 개의 등급으로 구분한 뒤 점수를 할당하는 평정 방법을 말한다. 행태 기준 평정 척도법(BARS)와 도표식 평정 척도법(graphic rating scale)을 혼합한 행태 관찰 척도법(BOS)은 도표식 평정 척도법과 유사하게 사건의 빈도수를 표시한 등급을 사용하되, 행태에 관한 구체적인 사건·사례를 기준으로 평가하는 평정 방법을 말한다.

근무성적평정 유형은 또한 평정자를 기준으로 하여 피평정자가 자신의 근무 성적을 스스로 평가하는 자기평정법(self-rating), 피평정자들이 상호 평정하는 동료평정법(peer rating), 피평정자의 상관인 감독자가 평정하는 감독자평정법, 부하들이 상관을 평정하

는 부하평정법, 피평정자의 상급자·동료·부하·고객 등이 참여하여 평정하는 집단평정법(다면평가제) 등으로 나뉘볼 수 있다. 참여정부 시절 전 정부 부처에 도입·시행되던 다면평가제는 2010년부터 그 결과를 역량개발, 교육훈련 등에 활용하되 승진, 전보, 성과급지급 등에는 참고자료로 활용하도록 제도가 변경됨에 따라 사실상 유명무실화되었다.

근무성적 평정 과정에는 평정 결과를 왜곡시키는 여러 가지 오류 즉 연쇄 효과(halo effect), 집중화 경향(central tendency), 관대화 경향(tendency of leniency), 규칙적 오류(systematic or constant error)와 총계적 오류(total error), 시간적 오류(primacy effect and recency effect), 선입견(personal bias)에 의한 오류 등이 개입된다.

연쇄 효과는 한 평정 요소에 대한 평정자의 판단이 연쇄적으로 다른 요소의 평정에도 영향을 주는 현상을 말한다. 집중화 경향은 평정자가 모든 피평정자들에게 대부분 중간 수준의 점수를 주는 심리적 경향을 말하고, 관대화 경향이란 평정 결과의 분포가 우수한 쪽에 집중되는 경향을 말하며, 이와 반대로 평정 결과의 점수 분포가 낮은 쪽에 집중되는 경향을 엄격화 경향이라 한다. 이러한 집중화 경향, 관대화 경향 및 엄격화 경향의 폐단을 막기 위해서는 강제배분법을 활용할 수 있다. 한편 어떤 평정자가 다른 평정자들보다 언제나 후한 점수 또는 나쁜 점수를 주는 것을 규칙적 오류(systematic or constant error)라 하고, 평정자의 평정 기준이 일정치 않아 관대화 및 엄격화 경향이 불규칙하게 나타나는 경우를 총계적 오류(total error)라 한다.

우리나라 정부에서는 근무성적평정 결과에 이의가 있는 경우 확인자에게 이의를 신청할 수 있도록 하고 있고, 이의신청 결과에 불복하는 경우 근무성적평가위원회에 근무성적평가 결과의 조정을 신청할 수 있도록 하고 있다(공무원 성과평가 등에 관한 규정 제21조).

제 3 절 동기부여

동기부여(動機附興, motivating)는 조직구성원으로 하여금 업무를 적극적으로 행할 의욕을 일으키도록 동기를 부여하는 것을 말한다. 동기부여를 위한 인사행정 수단으로

는 여러 가지가 있다. 고충처리 제도(grievance procedure), 제안 제도(suggestion system) 그리고 보수 행정과 관련된 제도들이 이 범주에 속한다. 그리고 제5편 제3장 제1절에서 다룬 [동기이론과 제5편 제3장 제5절에서 다룬 [생산성 향상을 위한 포괄적 관리기법]의 내용이 모두 ‘동기부여와 관련이 있다고 하겠다.

그러나 이 절(節)에서는 고충처리 제도, 제안제도 그리고 보수 행정과 관련된 내용만을 한정적으로 다루고자 한다.

1. 고충처리제도

공무원 고충처리 제도는 공무원이 직장 생활과 관련하여 제기하는 고충을 심사하여 그 해결책을 강구하는 활동을 말한다. 우리나라에서는 공무원고충처리규정(대통령령 제24425호)을 두고 있다. 이 규정 제2조에서 “공무원은 누구나 근무조건·인사관리 기타 신상 문제에 대하여 인사상담 및 고충심사(이하 “고충심사”라 한다)를 청구할 수 있다.”고 규정하고 있다.

이 규정에 따르면 심사 대상은 근무 조건, 인사 관리 및 기타 신상 문제에 한정되며, 이의 처리는 각급 고충심사위원회에서 하도록 하고 있다. 고충심사위원회의 결정은 기속력은 없으나 임용권자에게 결정 결과에 따라 고충 해소를 위해 노력할 의무를 부과한다.

우리나라에서는 이 제도가 1981년에 만들어지긴 했으나 그 활용도가 높지 못하고, 주로 하급 공무원의 승진, 전보와 관련된 고충들이 제기되고 있다.

2. 제안 제도

제안 제도는 공무원의 창의적 의견과 고안을 장려하고 개발하여 정부 시책에 반영함으로써 행정의 능률화와 경비의 절약을 기하며, 공무원의 참여 의식과 문제 해결 능력의 증진 및 사기 양양을 목적으로 시행되는 제도이다. 다시 말하면 공무원의 성취 의욕을 자극함으로써 사기 양양을 도모하고 그 결과로 행정 개선에 기여하게 하자는 제도인 것이다.

제안의 종류는 대상의 선정을 자유롭게 하는 자유 제안, 정부가 과제를 지정하는 지

정 제안, 직무 수행 과정의 문제해결책을 제시하는 직무 제안 및 추천 제안으로 구분된다. 제안의 심사는 제안심사위원회에서 하며 그 결과 제안 제도의 목적에 부합하다고 판단되어 채택된 제안에 대해서는 그 등급에 따라 포상과 인사상의 특전이 부여된다.

우리나라에서는 1960년대 후반 부분적으로 시작되어 1973년에 법제화되었다. 제안의 기간이 별도로 정해져 있지 않음에도 불구하고 이를 장려하기 위해 매년 일정한 기간을 정해 특별히 제안을 모집하는 등 노력을 기울이고 있으나 그다지 활발하지 못한 편이다. 관련 법령으로는 ‘공무원제안규정’(대통령령 제24425호)과 ‘공무원제안규정 시행규칙’(안전행정부령 제1호)이 있다.

3. 보수 행정

보수는 공무원에게 근무의 대가로 지불하는 경제적 보상을 말한다. 공무원은 근무의 대가로 보수를 지급받는 외에 승진을 하기도 하고 신분의 유지를 보장받기도 하며, 연금이나 보험 등의 혜택을 받기도 한다. 그 중 보수는 정부가 공무원에게 금전적으로 지급하는 경제적 보상에 해당된다. 공무원의 보수는 정부 재정으로 지급되며 공무원의 노동권은 법령상의 여러 제약을 받기에 사회 일반의 보수 수준에 비추어 낮다는 특징을 지닌다.

보수 체계는 공사(公私) 조직을 불문하고 봉급(기본급)과 수당(부가급)으로 구성된다. 봉급은 직책, 능력, 자격에 따라 일률적으로 받는 금액을 말하며, 수당은 특별한 사정에 따라 받는 금액을 말한다. 보수 행정의 합리화 정도가 낮거나, 계급제를 채택하고 있는 나라에서 특히 공무원의 보수 체계는, 수당의 종류가 많다는 특징을 지닌다.

공무원 보수 가운데 기본급은 근속급(연공급), 직무급, 직능급의 속성에 따라 결정된다. 근속급은 연공(seniority)과 같은 인적 요소 기준에 의한 임금 형태로 속인급 혹은 연공급이라고도 한다. 근속 연수에 따라 임금 수준이 결정되는 근속급은 공무원 개개인의 생활을 유지·보전하고 노동 시장에서 일정한 노동력을 확보하려는 목적 차원에서 유용한 제도이다.

직무급은 개개인이 맡고 있는 직무(job)가 지니는 상대적 가치를 평가하여 임금을 결정하는 방식(job-based pay)으로 선진국에서 많이 채택하고 있는 제도이다. 다시 말

해서 직무의 곤란도(피로움과 어려운 정도), 책임도 등의 ‘직무 가치’를 상대적으로 분석·평가하여 그 결과에 따라 보수를 결정하는 것으로, ‘동일 직무에 대한 동일 보수(equal pay for equal work)’ 원칙에 근거한 속직급(屬職給)의 한 형태다. 직무급 제도가 정착되기 위해서는 직무가 표준화되고 객관화되어야 하므로 직무분석과 직무평가가 이루어져야 한다.

직능급은 직무 수행 능력을 기준으로 한 것(ability-based pay)으로, 연공급의 숙인적 요소(사람에 대한 임금)와 직무급의 속직적 요소(일에 대한 임금)를 결합한 ‘혼합 형태’라고 할 수 있다.

공무원에 대한 주요 금전적 보상 체계 가운데 하나로 공무원 연금 제도(government employees pension program)가 있다. 공무원 연금 제도는 공무원들에 대한 사회보장 제도로서, 사회보험(social insurance)의 원리에 의하여 운영되는 장기소득보장 시스템이다. 공무원 연금 제도는 군인연금, 사립학교교직원 연금, 국민연금 제도 등과 같이 사회보험 제도의 일종이다.

공무원 연금 제도는 기금제(pre-funding system, funded plan, actuarial reserve plan, accumulation of fund)와 비기금제(terminally funded plan, cash disbursement plan, pay-as-you-go financing, unfunded system)로 나뉘볼 수 있다. 기금제는 기금을 장기적으로 적립해 두어 이 기금의 운용과 투자를 통하여 나오는 이자와 수익을 재원으로 하여 연금을 지급하는 방식을 말한다. 미국과 우리나라는 기금제를 활용하고 있다. 기금제는 보험적립제라고도 한다. 이에 반해 비기금제는 미리 기금을 적립해 두지 않고 필요한 재원을 세출 예산에 계상하여 지출하므로 현금 지출제라고도 한다. 영국과 프랑스 등이 비기금제를 운영하고 있다.

기금제를 채택하는 경우 그 소요 재원을 확보하는 방법을 기준으로 하여 다시 기여제(contributory system)와 비기여제(non-contributory system)의 두 가지로 나뉘볼 수 있다. 기여제란 기금 조성 비용을 정부와 공무원이 공동으로 부담하는 제도를 말하며, 비기여제란 기금 조성의 비용을 정부가 단독으로 부담하는 제도를 말한다. 그러나 실제 기여제를 택하느냐 비기여제를 선택하느냐의 문제는 경제적이라기보다 심리적인 문제라고 할 수 있다. 왜냐 하면 비기여제라 하더라도 공무원이 기여해야 할 금액만큼을 정부가 공무원의 보수를 줄여서 충당하면 기여제와 비슷한 결과가 나오기 때문이다(이

종수 외, 2011).

우리나라의 공무원 연금 제정은 날로 악화되고 있다. 이러한 상황에서는 기여금을 점진적으로 늘리고 수혜 범위를 축소해야 할 것이다. 또한 연금 기금에 대해 지속적으로 관리 혁신을 해 나가야 할 것이다.

제 5 장 공무원의 행동규범과 규율

제 1 절 공무원의 정치적 중립

공무원의 정치적 중립성(political neutrality)은 공무원이 당파적 정치활동에 개입하여서는 아니 된다는 당파적 중립성(political party neutrality)을 의미한다. 공무원의 정치적 중립 규범은 19세기 말 실적주의 인사행정이 도입된 이래 정치·행정 관계 설정의 기본 틀로 기능해 왔다.

공무원들에게 정치적 중립이 요구되는 근거는 다음과 같다(오석홍, 1993: 672-673).

첫째, 민주국가에서의 공무원은 국민 전체에 대한 봉사자로서 공익을 옹호하고 증진시키는 임무를 수행하므로 불편부당하여야 한다.

둘째, 정치적 개입에 의한 부정부패와 낭비를 방지하기 위하여 공무원의 정치적 중립은 필요하다.

셋째, 정권 교체에도 불구하고 행정 업무의 계속성과 전문성을 확보하기 위하여 공무원의 정치적 중립은 필요하다.

넷째, 공무원 집단이 안정된 중립적 세력으로 기능함으로써 정치체제 내의 세력 균형을 도모하기 위하여 공무원의 정치적 중립은 필요하다.

다섯째, 신분 보장을 통하여 직무 수행의 능률성을 확보하기 위하여 공무원의 정치적 중립은 필요하다.

역사적으로 엽관주의의 폐해가 컸던 국가는 공무원의 정치적 중립을 엄격하게 요구하고 있으나, 그렇지 않은 국가는 비교적 관대하다. 대체로 유럽의 국가들은 공무원의

정치활동에 대하여 관대한 반면 한국과 미국의 경우에는 공무원에 대해 엄격하게 정치적 중립을 요구하고 있다. 영국에서는 정책 결정과 관련이 깊은 고급 공무원에 대해서는 정치적 중립을 강하게 요구하나 하위직으로 내려갈수록 완화하여 최하위 계층에 대해서는 어떠한 제약도 두지 않고 있다. 가장 엄격하게 공무원의 정치활동을 규제하고 있는 국가 가운데 하나인 우리나라에서는 대학교수 등 일부 특수 분야의 공무원을 제외하고는 공무원의 정당 가입 자체를 금지하고 있다.

우리나라의 국가공무원법(제65조)에서 금지하고 있는 공무원의 정치 활동은 다음과 같다.

- ① 공무원은 정당 기타 정치 단체의 결성에 관여하거나 이에 가입할 수 없다.
- ② 공무원은 선거에서 특정 정당 또는 특정인의 지지나 반대를 하기 위하여 다음의 행위를 하여서는 아니 된다.
 - ㉠ 투표를 하거나 하지 않도록 권유 운동을 하는 것
 - ㉡ 서명 운동을 기도·주재하거나 권유하는 것
 - ㉢ 문서 또는 도서를 공공 시설 등에 게시하거나 게시하게 하는 것
 - ㉣ 기부금을 모집하게 하거나 공공 자금을 이용 또는 이용하게 하는 것
 - ㉤ 타인으로 하여금 정당 기타 정치 단체에 가입하게 하거나 또는 가입하지 아니하도록 권유 운동을 하는 것
- ③ 공무원은 다른 공무원에게 제1항과 제2항에 위배되는 행위를 하도록 요구하거나 또는 정치적 행위의 보상 또는 보복으로서 이익 또는 불이익을 약속해서는 아니 된다.

공무원의 정치적 중립 규범과 연관하여 생각해 볼 문제 가운데 하나는 ‘정책적 중립’의 문제다. 직업공무원에게 요구되는 ‘중립적 역량(neutral competence)’은 정책 과정에서의 전문적 판단과 중립적 관점의 투입을 기대하는 ‘정책적 중립’의 의미로 해석되어야 할 것이다.

1921년 설치된 미국의 예산처(Bureau of the Budget: BoB)¹⁰⁾는 중립적 역량을 뜻하

10) 1970년 관리예산처(Office of Management and Budget: OMB)로 개칭됨.

는 전문성과 비당파성의 요새(要塞)라는 평판을 받아왔다. 예산처의 주된 사명은 정부 내에서 절약과 능률을 추구하는 것인 바, 이는 재정이 많이 소요되는 새로운 정책을 추진하려는 대부분의 대통령의 욕구와 조화되지 않는다. 닉슨과 레이건 두 대통령은 특히 정치적 당파성이 강한 인물을 관리예산처장으로 임명함으로써 관리예산처의 활동이 보다 분명하게 그들의 정치적 목표를 향하도록 만들었다(Wolf, 1999: 143).

공무원의 정책적 중립성은 정부사업의 절약과 능률성의 확보를 위해 필수불가결한 조건이 될 것이다. 그러나 현실적인 정치 틀 속에서 공무원들이 정책적 중립성을 유지하기는 여간 힘든 일이 아니다.

제 2 절 공무원노동조합 활동

공무원노동조합(government employees' union)은 공무원들이 자주적으로 단결하여 근로 조건의 유지 개선과 복지 증진, 기타 경제적·사회적 지위의 향상을 목적으로 조직되는 공무원집단의 단체로 정의될 수 있다.

공무원은 공무원집단의 집단적 이익을 표출하여 복지 증진을 도모하기 위하여 노동조합을 조직한다. 공무원은 주권자의 공복(公僕, public servant)으로서 공적 업무를 수행한다는 특수성을 갖는다. 따라서 헌법에 보장된 국민 기본권으로서의 단결권, 단체교섭권 및 단체행동권은 공무원들의 경우에 일정한 제약을 받는다(이종수, 2013b).

우리나라에서는 그 동안 사실상 노무에 종사하는 공무원에 대해서만 노동권이 제한적으로 허용되어 왔으나, 1999년의 ‘교원의 노동조합 설립 및 운영 등에 관한 법’ 및 ‘공무원직장협의회 설립·운영에 관한 법률’과 2006년 1월 시행된 ‘공무원의 노동조합 설립 및 운영 등에 관한 법률’에 의하여 교원 및 6급 이하 일반직 공무원도 ‘노동조합’과 ‘공무원직장협의회’를 결성할 수 있게 되었다. 사상 노무에 종사하는 공무원은 미래 창조과학부 소속 현업기관의 작업 현장에서 노무에 종사하는 우정직공무원¹¹⁾(우정직공무원의 정원을 대체하여 임용된 일반임기제공무원 및 시간선택제 일반임기제 공무원을

11) 이전의 체신노조에 속했던 공무원을 지칭한다. 이전에는 ‘체신노조’와 함께 철도노조, 국립의료원 노조의 조합원들도 ‘사실상 노무에 종사하는 공무원’의 범주에 속했으나, 철도청과 국립중앙의료원이 기존의 행정기관에서 ‘공사’ 및 ‘법인’으로 바뀐에 따라, 이들 노조들은 ‘공무원노동조합’에서 ‘공공노조’로 바뀌고, 현재는 ‘체신노조’에 속했던 공무원들만 ‘사실상 노무에 종사하는 공무원’으로 남아있다.

포함)을 말한다(국가공무원 복무규정 제28조)

공무원노동조합의 효용성은 공무원의 집단적 의사표시의 수단이 된다는 점에서, 참여 의식·가치 인정·귀속감 등의 충족을 통하여 동기부여 효과와 아울러 사기의 양양을 기할 수 있다는 점에서, 행정의 민주화와 행정 발전에 기여할 수 있다는 점에서, 실적제의 강화 기능을 수행한다는 점에서 그리고 공무원들의 올바른 직업윤리 확립과 부패 방지에 기여할 수 있다는 점에서 찾을 수 있다.

그러나 공무원노동조합에 반대하는 사람들은 공무원노동조합이 장기적으로 공익을 해치게 된다는 논거에서 반대한다. 이들은 먼저 주권자의 공복으로서 공적 업무를 수행하는 특수성 때문에 공무원들의 단체 활동이 허용되어서는 안 된다고 주장한다. 그리고 공무원노동조합은 전체 국민의 이익보다는 공무원집단의 부분 이익을 추구하므로 공익을 해치게 된다는 논거에서, 또한 실적주의 인사 원칙을 저해하고, 행정의 능률성을 저해할 수 있다는 점에서 공무원노동조합에 반대한다.

어느 나라에서나 공무원노동조합의 단체 구성권과 단체 교섭권은 폭넓게 허용되고 있으나, 단체 행동권은 일부 소수의 국가를 제외하고는 대부분의 국가에서 제한되고 있다. 그 이유는 공공 업무를 수행하는 특수성을 지닌 공무원들의 파업은 공익을 크게 침해할 수 있다는 우려 때문이다.

제 3 절 공무원의 신분보장과 징계

1. 공무원의 신분보장

공무원은 법에 정하는 사유에 의하지 않고는 자의적으로 퇴직당하거나 신분상의 불이익을 받지 않는다. 즉 공무원은 법령에 의하지 않고는 면직·휴직·직위 해제와 같은 신분상의 불이익을 당하지 않도록 제도적 뒷받침을 받고 있다. 공무원의 신분을 이와 같이 법률로 보장하는 이유는 신분의 안정을 통하여 행정의 일관성과 능률성을 향상시키고 국민에 대한 봉사의 질을 높이기 위해서다.

즉 공무원의 신분을 보장하는 취지는 신분 보장을 통하여 행정의 능률성을 확보하고 국민에 대한 봉사의 질(質)을 높이는 데 있는 것이지, 무능한 공무원에 대해서까지 신분을 보장하고, 공무원 개인이나 집단의 사익을 보호하는 데 있지 않다. 따라서 공무원의 신분 보장은 일정한 한계 내에서 이루어질 수밖에 없다. 그러나 정치 권력이 공무원의 신분 보장을 지나치게 흔들 경우 행정의 능률성과 안정성 그리고 합리성을 크게 훼손할 수 있다는 점에서 공무원의 신분 보장은 중요한 의의를 지닌다고 하겠다.

우리나라의 국가공무원법과 지방공무원법은 모두 공무원의 신분 보장을 명시하고 있다. 국가공무원법 제68조는 “공무원은 형의 선고, 징계 처분 또는 이 법에 정하는 사유에 의하지 아니하고는 그 의사에 반하여 휴직, 강임 또는 면직을 당하지 아니한다. 다만 1급 공무원과 직무 등급이 가장 높은 등급의 직위에 임용된 고위공무원단에 속하는 공무원은 그러하지 아니하다”고 규정, 공무원의 신분 보장을 명시하고 있다.

그러나 우리나라의 현실은 법제상으로는 공무원의 신분이 보장되고 있으나, 실질적으로는 공무원의 신분을 위협하는 수단들이 많이 이용되고 있다. 특히 새로운 정권의 출범 초기에 취약한 정권의 정통성을 보완하기 위하여 실시되는 대량 숙청과 구조 조정, 정식 징계 절차를 거치지 않는 직위해제, 그리고 국가공무원법상의 제도가 아니면서도 사실상의 강제 퇴직의 효과를 갖는 권고사직 등의 비공식적 징계 수단들은 공무원의 신분 보장을 크게 위협하고 있다. 또한 정실 인사의 수단으로 활용되거나 구성원을 좌천·해임시키는 수단으로 악용되는 전보도 공무원의 신분을 위협하는 제도적 장치로 기능한다.

우리나라 공무원의 신분 보장 제도를 개선하기 위해서는 공무원의 신분 보장을 근본

적으로 위협하는 대량숙정, 직위해제, 권고사직 등의 비공식 징계 수단의 사용을 억제하여야 할 것이며, 소청심사 제도를 활성화하는 한편 인사이동의 기준을 객관화·표준화하여 인사권자가 자의적으로 전보권을 행사하는 것을 방지하여야 할 것이다(이종수 외, 2005).

2. 공무원의 징계

징계(懲戒)는 공무원의 의무 위반에 대한 제재를 의미한다. 즉 징계는 법령, 규칙, 명령 위반자에 대한 처벌을 뜻한다. 징계는 공무원이 맡은 바 직무를 좀 더 성실하게 수행하고 행동 규범을 준수하게 하기 위한 통제 활동으로, 의무 위반자에 대한 제재를 통해서 공무원들의 잘못된 행태를 교정하려는 데 주목적이 있다. 징계는 교정의 목적도 있지만 예방의 목적도 아울러 지닌다. 또한 징계를 적극적 측면에서 보면, 단순한 처벌이 아닌 교육훈련의 의미도 지닌다.

우리나라는 공무원법에 징계의 사유를 법령의 위반, 직무상의 의무 위반 및 태만, 위신 손상 행위 등으로 규정하고 그러한 사유가 발생했을 경우에는 징계의결에 따라 파면·해임·강등·정직·감봉·견책 등의 징계를 하도록 규정하고 있다. 그러나 징계 사유가 매우 추상적이고 애매하게 규정되어 있기 때문에 징계 사유의 발생을 파악하는 것도 힘들며, 또한 관료제 내의 온정적 풍토로 인해 징계 사유가 발생해도 극소수만 징계를 받게 된다.

징계의 원인으로는 개인의 윤리의식의 결여나 지식 부족 또는 직위의 부적합, 부적절한 욕망의 추구 및 정서적 요인 등이 복합적으로 작용한다. 그러나 불합리한 제도와 조직의 부당한 정책, 감독자의 감독 소홀 또한 징계 사유의 발생을 조장할 수 있다.

징계의 예방적 기능을 달성하기 위해서는 정부 차원에서 징계 사유 발생 가능성이 있는 부분을 미리 점검하고 대처해야 하며, 조직을 참여 지향 체제로 운영하고 구성원 개개인의 특성을 고려해서 직무를 부여해야 할 것이다.

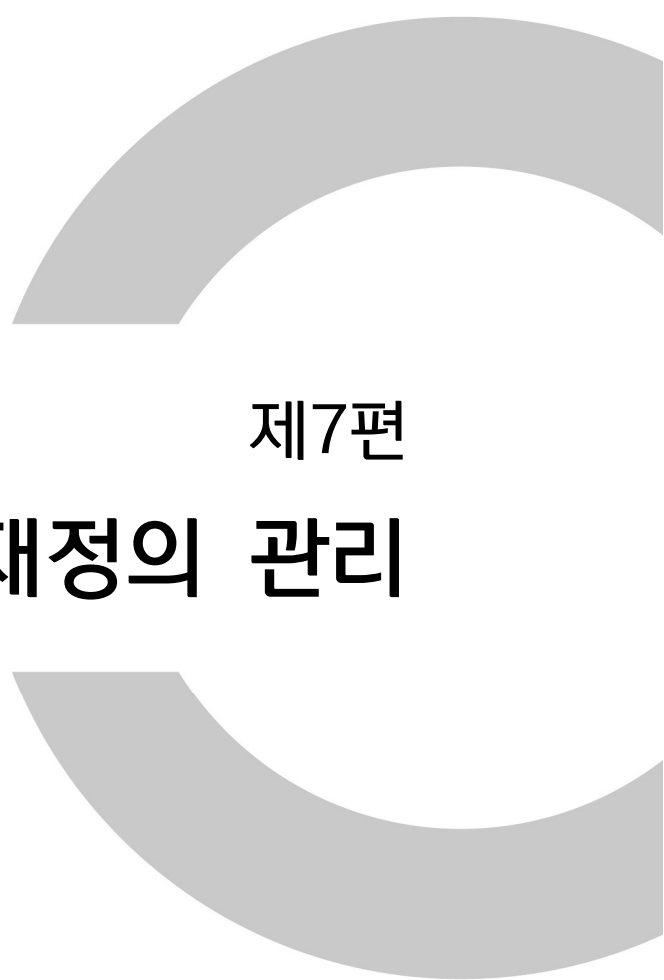
공무원의 그릇된 행동을 사전에 예방하고 교정하기 위해 징계 제도는 올바르게 운영되어야 한다. 징계가 꼭 필요한 경우에 이를 방임하거나, 징계권을 함부로 남용하는 권위주의로는 징계 본래의 효과를 거둘 수 없다. 근무 규율을 확립하고 행정의 능률성을

확보하기 위해서는 어떠한 조직이든 징계 제도를 필요로 한다. 그러나 과거 행동의 처벌을 위주로 한 징계보다는 미래 행동의 교정이 강조되어야 할 것이며, 일탈 행동의 교정을 위한 여러 노력이 선행적으로 이루어진 뒤, 징계는 마지막 수단으로 강구되어야 할 것이다.

징계 처분을 받은 공무원이 그 처분에 불복하여 이의를 제기할 경우, 이를 심사해서 구제하는 절차가 행정 기관에 마련되어 있다. 그것이 소청심사(訴請審査) 제도다. 소청심사 제도는 징계 처분이나 강임·휴직·직위해제 또는 면직처분과 같이 그의 의사에 반하는 불이익 처분을 받은 공무원이 그에 불복하여 이의를 제기하는 경우, 이를 심사해서 구제하는 절차이다. 소청심사 제도는 사법부에 '행정 소송'을 제기하기에 앞서 반드시 거쳐야 하는 전심 절차로서, 행정부 내에서 공무원의 신분을 보장하기 위한 제도적 장치이다. 소청심사위원회는 중앙부처로서의 안전행정부, 각 시·도 등에 각각 설치되어 있다.

제6편 생각해 보기

1. 최근 들어 우리나라 공무원 제도에 개방형직위, 직위공모제 등 경쟁성을 강화하기 위한 제도들이 도입되었다. 이러한 제도의 도입에 따른 문제점을 지적하고 그 해결 방안에 대해 논의해 보자.
2. 우리나라에서 공무원의 신분보장을 해치는 '관행'들을 구체적으로 살펴보고, 그 제도적 개선책을 모색해 보자.



제7편

예산과 재정의 관리

제 7 편 예산과 재정의 관리

정부의 재정 활동을 깊이 있게 이해하기 위해서는 정부 예산의 세출 측면뿐만 아니라 세입 측면도 함께 다루어야 한다. 정부 및 기타 공공 단체가 공공 욕구를 충족시키기 위해 필요한 자원을 조달하고 관리·사용하는 경제 활동을 재정(public finance)이라고 한다. 재정 활동은 즉 정부가 국민들로부터 세금을 징수하여 국방, 교육, 도로 건설 등 각종 사업을 시행하는 것을 말한다. 정부 재정활동의 주된 도구는 정부 예산이다. 여기서는 예산의 개념과 기능 그리고 원칙 등을 살펴보고자 한다.

제 1 장 예산의 기초적 이해

제 1 절 예산의 개념과 기능

1. 예산의 개념

예산(budget)은 일정기간¹²⁾ 동안의 정부의 수입·지출의 예정적 계산서이자 사업계획서다. 예산은 정부의 가장 중요한 문서의 하나로 정책결정의 결과와 우선순위, 사업의 목적 그리고 정부가 제공하는 서비스의 전반적인 수준을 나타낸다. 정부 예산은 ① 일정한 회계 연도의 ② 화폐 단위로 표시한 ③ 세입세출에 관한 계획이라고 할 수 있다.

이것을 좀 더 구체적으로 살펴본다면 ① 결산이 사후의 수지(收支)의 집계인데 반하여 예산은 사전에 예상되는 경비 및 수입에 관한 계획안이다. ② 예산은 단순한 재정 설명서와 달리, 화폐 표시를 수반하는 수지 간의 균형이 고려되어 있으며, ③ 정치 단체의 수입·지출의 예정적 계산이라는 점에서 기업이나 가게 수지의 예정적 계산과는

12) 예산에서 일정 기간이라고 하는 것은 소위 회계연도를 말하는 것이다. 1회계연도 간의 수입을 세입이라고 하며 1회계연도 간의 지출을 세출이라고 하므로 예산은 1회계연도에 있어서의 세입·세출의 예정적 계산이라고 할 수 있다.

다르다(유훈, 1984: 503). ④ 예산은 국민들이 납부하는 조세와 사용자 부담금 등 공공의 재원으로 편성·운영되기 때문에 이는 법률에 근거하여 집행되어야 한다.

2. 예산의 기능

예산의 기능은 보는 관점에 따라 다양하게 제시되고 있는데 여기서는 크게 ① 정치적 기능, ② 관리적 기능, ③ 경제적 기능 등 세 가지로 나누어 살펴보고자 한다.

가. 정치적 기능

예산은 국민이 그 대표기관인 의회를 통해 정부를 통제하는 수단인 하나이다. 예산 제도는 의회 제도와 병행해서 발달한 제도이며, 어떤 의미에서 의회 제도 자체가 재정의 민주적 통제를 위해 발달했다고 해도 과언이 아니다. 예산의 정치적 기능을 강조한 대표적 학자로는 윌다브스키(Aaron Wildavsky, 1930 - 1993)가 있다.

나. 관리적 기능

예산은 행정부가 가용 자원을 동원하여 국가의 사업 계획을 관리하는 기능을 가지고 있다.

다. 경제적 기능

1) 경제안정 기능

국민 경제에 결정적 영향을 미치는 예산은 경제안정화에 기여하는 재정 정책의 도구로서의 기능을 가진다.

2) 경제성장 촉진 기능

예산은 발전도상국가는 물론 선진국에서도 경제 성장의 수단으로 인식되고 있다. 특히 정부가 경제 발전의 주동적인 역할을 담당하는 유도발전 정책의 경우 자본형성을

위한 예산의 직접적인 역할이 더욱 강조된다.

3) 소득재분배 기능

예산은 상속세, 소득세 등의 세율 조정과 사회보장적 지출 등을 통하여 소득재분배 기능을 수행한다.

4) 자원배분 기능

예산은 발전 목표의 달성을 극대화시키기 위한 합리적 자원배분 수단으로 기능하고 있으며, 특히 시장경제가 제대로 작동하지 않는 경우 예산의 자원 배분 기능은 더욱 강화된다.

제 2 절 예산의 원칙

1. 입법부중심 원칙

가. 예산 공개의 원칙

심의, 의결된 예산 및 결산은 국방·국가정보 등 국가 안보에 관련된 사항을 제외하고는 모두 공개되어야 한다.

나. 예산 명료성의 원칙

예산은 모든 국민이 쉽게 이해할 수 있도록 편성되어야 한다.

다. 예산 사전의결의 원칙

예산은 집행하기에 앞서 국회의 의결을 거쳐야 한다.

라. 예산 엄밀성의 원칙

예산과 결산은 엄밀하게 일치되어야 한다.

마. 예산한정성의 원칙

예산의 각 항목은 상호 명확한 한계를 지녀야 한다. 예산한정성의 원칙은 다음과 같은 세 가지 내용을 지닌다. ① 예산의 목적 외 사용 금지, ② 계상된 금액 이상의 지출 금지, ③ 연도경과 금지 등이다.

바. 예산 통일성의 원칙

특정한 세입과 특정한 세출을 직결시켜서는 안 된다는 것으로 non-affection의 원칙이라고도 한다.

사. 기 타

이 밖에도 예산단일성의 원칙, 예산완전성의 원칙 등이 있다.

2. 행정부중심 원칙

과거 입법부 중심의 통제지향적 예산 원칙은 정부의 기능과 책임이 확대됨에 따라 새로운 사태에 적응하기 어렵다는 문제점이 대두되게 되었다. 행정부는 현대의 복잡하고 어려운 정치적·사회적·경제적인 여러 문제를 해결하는 수단으로 예산을 활용하지 않을 수 없게 되었으며, 예산 원칙도 이러한 원칙에서 재조명되지 않을 수 없게 된 것이다. 다음에서는 이러한 행정부중심 원칙들 중에서 중요한 것을 중심으로 간단히 소개하고자 한다.

가. 계획의 원칙

예산은 행정부의 사업 계획을 반영하는 것이므로 예산의 편성은 행정부 수반의 전체 사업 계획의 수립과 밀접한 관련성을 갖지 않으면 안 된다.

나. 예산 수단구비의 원칙

정부가 책임 있게 예산을 편성·심의·집행하기 위해서는 적절한 수단을 구비하여야 한다.

다. 다원적 절차의 원칙

예산은 정부의 다양한 활동을 나타내주는 만큼 이러한 활동의 능률적인 수행을 위해서는 다양한 절차가 필요하다.

라. 시기 신축성의 원칙

예산은 경제사정 등 객관적 정세의 변동에 대응할 수 있는 장치를 포함해야 한다.

마. 예산 기구 상호성의 원칙

예산의 편성·집행은 행정 수반의 지휘를 받아야 하나 능률적인 예산 운영을 위해서는 모든 부처와 그 산하 기관의 적극적인 협력을 필요로 한다.

바. 기 타

이외에도 ① 책임의 원칙, ② 보고의 원칙, ③ 재량의 원칙 등이 있다.

제 3 절 예산의 종류와 분류

1. 예산의 종류

예산 운영 과정에서의 회계 책임, 능률성, 대응성 등을 높이기 위하여 예산은 여러 종류로 구분 운영된다. 예산은 ① 세입·세출의 성질, ② 예산절차상의 특징, ③ 예산운영 기술상의 특징에 따라 분류될 수 있다. 예산운영 과정에서 ① 세입·세출의 성질에 따른 예산 종류는 안정성 및 회계 책임과 관계가 깊으며, ② 예산절차상의 특징에 따른 종류는 불확실성의 완화와 관계가 깊고, ③ 예산운영상의 특징에 따른 종류는 행정적·경제적 능률성과 관계가 깊다(신무섭, 1993).

(1) 세입·세출의 성질에 따른 구분: 일반회계·특별회계

정부에서 수행하는 사업의 성질에 따라서 예산을 일반회계와 특별회계로 구분할 수 있다. 일반회계는 정부 사업 가운데 국민의 기본 욕구를 충족시키기 위한 것으로 그 세입을 주로 조세 수입으로 충당한다는 특징을 지닌다. 특별회계는 사업적 성격이 농후하거나 일반회계와 분리하는 것이 능률적일 것으로 판단되는 것으로서 세입은 주로 자체수입, 일반회계로부터의 전입금 등으로 구성된다.

(2) 예산 절차상의 특징에 따른 구분

행정부의 예산 편성, 입법부의 예산 심의 과정에서 예산 환경의 변화와 결정의 지체 등으로 각기 다른 양태나 의미를 지니는 예산이 나타나게 된다.

① 예산 편성 절차에 따른 구분: 본예산수정예산추가경정예산

본예산 또는 당초예산은 정기국회 심의를 거쳐 확정된 최초 예산을 말한다. 그리고 수정예산은 행정부가 입법부의 승인을 얻기 위해 예산안을 입법부에 제출한 이후에 국내외의 사회경제적 여건의 변화로 예산안의 내용 중 일부를 변경할 필요성이 있을 때 제출되는 예산안을 말한다. 그리고 추가경정예산은 입법부를 통과하여 이미 성립된 예산에 대해 행정부가 추가적으로 다시 편성 내용을 변경·제출하여 입법부의 승인을 받는 것을 말한다.

② 예산 불성립시 예산 집행을 위한 장치: 잠정예산, 가예산, 준예산

예산은 다음 회계 연도 개시일 전까지 의결되어야 하지만, 불가피한 사유로 국회가 의결하지 못해 예산이 성립되지 못하는 경우가 발생한다. 이 때 우리나라는 준예산을 이용하도록 되어있으나, 아직 한 번도 사용한 적은 없다. 우리나라의 헌법 제54조는 새로운 회계 연도가 개시될 때까지 예산안이 의결되지 못한 때에 정부는 국회에서 예산안이 의결될 때까지 (1) 헌법이나 법률에 의하여 설치된 기관 또는 시설의 유지·운영, (2) 법률상 지출의무의 이행, (3) 이미 예산으로 승인된 사업의 계속의 경우, 전년도 예산에 준하여 집행할 수 있도록 규정하고 있다. 미국·일본·영국·캐나다도 잠정예산 제도를 채택하고 있다. 잠정예산은 일정 금액(최초 4, 5개월분)에 해당되는 예산의 국고 지출을 허용하는 제도이다.

2. 예산의 분류

예산의 분류란 국가의 세입과 세출을 일정한 기준에 따라서 유형별로 구분해 이를 체계적으로 배열하는 것을 말한다. 예산은 그 분류기준(목적)에 따라 여러 가지로 나눌 수 있다. 조직별 분류, 기능별 분류, 품목별 분류, 경제성질별 분류, 사업계획별 분류, 활동별 분류 등이 있다. 여기서는 이러한 분류방법 가운데 중요한 기능별 분류, 품목별 분류, 경제성질별 분류만을 간단히 살펴보고자 한다.

우리나라에서는 세출 예산 과목을 소관별로 장, 관, 항, 세항, 목으로 구분하며, 각 단계별로 다른 분류 방법을 사용하여 예산 분류를 체계화시키고 있다. 우선 소관은 조직별 분류에 해당된다. 그리고 장, 관, 항은 기능별 분류의 대분류, 중분류, 소분류에 해당된다. 세항에서는 사업 계획으로서 단위사업이 나타난다. 그리고 목은 품목별 분류에 해당된다. 따라서 현재 우리나라는 조직별, 기능별, 품목별 분류를 결합하여 사용하고 있다. 반면 세입 예산의 경우 관, 항, 목으로만 구분하고 있다.

가. 기능별 분류

예산의 기능별 분류란 정부의 주요 기능을 기준으로 하여 예산을 분류하는 방법이다. 우리나라는 세출 예산을 방위비·교육비·사회개발비·경제개발비·일반행정부·지방재정교부금·채무상환 및 기타 등으로 기능별로 분류하고 있다. 이 분류 방법의 가장 큰 이점은 정부의 사업 계획 수립과 입법부의 예산 심의를 쉽게 해준다는 점이다. 이외에도 국가 사업에 대한 국민의 이해가 쉬울 뿐 아니라 행정부가 예산 집행에 신속성을 발휘할 수 있어 예산 지출의 효율성을 높일 수 있다는 장점을 지닌다.

그러나 입법부의 예산 통제가 어렵게 되며 회계 책임을 분명히 할 수 없다는 결점을 지닌다. 무엇보다도 예산의 기능별 분류에 대해서는 주요 기능이 정부의 각 기능을 포괄하고 있기 때문에 부처별 사업 계획의 내용을 파악하기 어려워 합리적인 예산 집행이 곤란하다는 단점이 지적되고 있다.

나. 품목별 분류

품목별 분류는 예산을 급여, 수당, 정보비 등 지출 대상에 따라 분류하는 것을 말한다. 우리나라의 예산 과목은 소관(조직), 장, 관, 항, 세항, 목으로 분류되는데, 목이 품목별 분류에 해당된다. 이 분류 방법은 행정부의 세출 예산을 엄격히 통제하는 통제 중심의 예산 분류 형태로서 행정부의 예산 집행의 재량을 엄격히 제한하고 있다.

품목별 분류는 통제 중심의 방법이긴 하나 회계 책임과 회계 검사 그리고 입법부의 대행정부 통제를 쉽게 해주는 장점이 있다. 반면에 예산 집행의 신축성이 거의 없으며, 국가 사업의 국민 경제적 영향을 파악하기 어려운 결점이 있다.

다. 경제성질별 분류

경제성질별 분류는 예산을 경상계정과 자본계정으로 분류하는 것과 같이, 예산 지출이 국민경제에 미칠 영향을 기준으로 하여 분류하는 방법을 말한다. 경제성질별 분류는 재정이 거시경제 지표인 고용, 물가, 국제수지 등에 어떠한 영향을 미칠 것인가를 파악하는 데 적합한 분류 방식이다. 즉 경제 안정과 경제성장, 국민소득 분배 등의 국민경제적 관점에서 예산이 편성될 수 있도록 국가 정책의 수립·결정에 유용한 자료를 제공해 주는 방법이다. 이러한 장점에도 불구하고 예산 지출 통제가 어렵고 회계 책임의 소재가 불분명하다는 흠이 있다.

제 2 장 예산 과정

예산은 행정부의 편성과 입법부의 심의 과정을 거쳐 결정되고, 행정부가 집행한다. 그리고 입법부에서 결산 심의를 함으로써 예산 과정은 끝난다. 예산 과정의 정치적 성격은 세 가지 차원의 의미를 가진다. 첫째는 예산이 결정되는 과정에서 다양한 이해 관련 당사자의 이익이 조정된다. 둘째는 이러한 조정과 타협의 과정에서 점증주의적 행태가 나타난다. 셋째는 이러한 이해관계의 입장을 예산을 늘리려는 주창자와 예산을 지키려는 옹호자 간의 관계로 파악할 수 있다. 이 경우 누구의 이해가 어떠한 과정을 통해 조정되는가를 파악하게 된다.

제 1 절 예산 편성

우리나라는 행정부가 예산을 편성하여 입법부에 제출하는 ‘행정부 제출 예산제도’를 채택하고 있다. 우리나라 행정부는 다음 회계연도 90일 전까지 예산을 편성하여 국회에 제출하도록 되어 있다. 기획재정부가 각 부처로 예산편성지침서를 시달하고 국회에서 본예산이 승인되기까지 필요한 절차들을 이행하는 제반 시기들을 예산 순기라고 한다.

우리나라 중앙정부의 예산 편성은 다음의 네 단계를 거쳐 이루어진다. 첫째, 기획재정부 예산실을 중심으로 재정 운영 계획을 수립하고 각 부처에 예산편성지침서를 시달하는 단계, 둘째 중앙 부처가 개별 사업들을 확정하고 예산을 요구하는 단계, 셋째 예산실에서 각 부처의 예산요구서를 사정하는 단계, 그리고 넷째 정부의 예산안에 대해 국민의 이해와 지지를 호소하는 단계로 구성된다.

기획재정부 예산실에서는 매년 3월 31일까지 각 부처에 예산편성지침을 시달한다. 이에 근거해서 개별 부처에서는 예산 요구서를 5월 31일까지 기획재정부에 제출한다. 이러한 예산 요구에 대해 국가 전체적인 중요성, 그리고 개별 사업에 대한 평가를 전제로 개별 부처와 기획재정부 간 조정 과정, 즉 사정이 이루어진다. 이러한 조정이 끝나면, 당정회의, 국무회의 심의 그리고 대통령의 승인을 받아 국회에 제출한다.

제 2 절 예산 심의

정부가 편성한 예산안은 국회가 심의하여 확정한다. 국회에서 본격적으로 예산 심의 작업을 수행하기 전에 우선 국정감사가 실시된다. 예산 심의의 측면에서 국정감사는 예산 운영에 대한 현장 조사 및 자료 수집의 의미가 있다.

국정감사가 끝나면 상임위원회의 예비심사가 진행된다. 사실상 국회의 예산심의 활동은 상임위 예비심사에서 시작된다. 하나의 상임위원회에 30여명의 의원이 속해 있기 때문에 통상적으로 소위원회를 구성하여 예비심사를 한다.

상임위의 예비심사를 거친 정부예산안은 예산결산특별위원회(예결위)에 회부된다. 여기서는 기획재정부 장관이 정부예산안에 대해 제안 설명을 하고 예결위 전문위원이 예산안 검토 보고를 한다. 그 다음 예결위에서는 정책 질의를 하고 부별 심사를 실시한다. 마지막으로 계수조정소위원회에서 계수 조정을 하면서 실질적으로 예산안 심의가 마무리되고, 그 결과가 국회 본회의에서 승인되는 절차를 거친다.

제 3 절 예산 집행

예산이 국회에서 확정되면 회계 연도 개시와 함께 집행 단계에 들어간다. 예산의 집행이란 성립된 예산을 실행에 옮기는 과정을 말한다. 예산 집행은 두 가지 의미를 함축하고 있다. 첫째, 행정부는 국회가 최종 승인한 대로 예산을 집행해야 한다는 통제지향적 예산 집행의 의미가 있다. 둘째, 예산이란 1년 전에 성립된 것이기 때문에 실제 집행 과정에서는 상황 변화가 발생할 수 있는 바, 행정부는 국회가 승인해 준대로 집행하되 상황 변화에 대응한 융통성 있는 집행이 필요하다는 점이다.

국회가 최종 승인한 대로 예산이 집행되도록 하기 위해서는 예산 집행에 대한 통제장치가 있어야 한다. 예산 집행에 대한 통제 장치로는 다음과 같은 것이 있다.

첫째, 배정과 재배정 제도이다. 이는 예산 집행을 분기별 및 월별로 통제하여 수입과 지출의 균형을 유지하고 자금의 흐름과 사업의 진도를 일치시키려는 제도이다.

둘째, 정원 및 보수를 통제하여 경직성 경비의 증대를 억제한다.

셋째, 계약의 방법과 절차에 대한 규정을 마련해 일정액 이상의 계약에 대해서는 상

급기관의 승인을 얻도록 하여 수입과 지출의 균형을 유지하고 사업의 품질을 통제한다.

넷째, 기록과 보고 제도를 체계화하여 예산 집행 과정을 투명하게 한다.

또한 예산이 융통성 있게 집행되도록 하기 위해서도 여러 제도적 장치가 마련되어 있다. 앞서 밝혔듯이 예산의 집행에는, 행정부를 통제하려는 재정 민주주의 이념과 아울러 상황 변화에 신속적으로 대응하여 재량으로 운영할 수 있게 하는 신속성 개념이 혼재되어 있다. 예산 집행에서 신속성을 유지하기 위한 대표적 장치로는 다음과 같은 것이 있다.

첫째, 예산의 신속적 집행을 폭넓게 인정하는 총괄예산 제도가 있다. 이는 구체적으로 용도를 제한하지 아니하고, 포괄적인 지출을 허용하는 것이다. 예컨대 교부금이나 포괄보조금과 같은 형식이다.

둘째, 목적외 사용을 금지하는 한정성 원칙의 예외적인 장치로서의 예산의 이용(移用)과 전용(轉用)이 있다. 예산의 이용은 입법 과목(장, 관, 항) 사이의 상호 융통으로 국회와 기획재정부의 승인을 얻어야 한다. 전용은 행정 과목(세항, 목) 간의 자원 이전이며, 기획재정부의 승인을 통해 가능하다.

셋째, 정부 조직 등에 관한 법령의 제정·개정·폐지로 인해 그 직무 권한에 변동이 있을 때 예산도 이에 따라서 변동시키는 예산이체 제도가 있다.

넷째, 예산을 당해 회계 연도에 집행하지 않고 다음 연도에 넘겨 차기 회계 연도의 예산으로 사용하는 이월제도가 있다. 이는 명시이월과 사고이월로 나뉜다. 명시이월이란 세출예산 중 연도 내에 지출하지 못할 상황이 예측될 때에는 미리 국회의 승인을 얻어 다음 연도에 사용할 수 있게 한 것이다. 사고이월은 회계 연도 독립이라는 원칙에 예외적인 장치로, 해당 연도 내에 지출원인행위를 하고, 불가피한 사유로 인해 연도 내에 지출하지 못한 경비와 지출원인행위를 하지 않은 부대 경비에 한해 인정된다.

다섯째, 완공에 수년이 소요되는 대규모 공사·제조·연구 개발 사업의 경우에 총액과 연부금을 정해서 인정하는 계속비 제도가 있다.

여섯째, 예측할 수 없는 예산 외의 지출 또는 예산 초과 지출에 충당하기 위해 세입·세출 예산 외에 '상당하다고 인정되는 금액의 예비비를 계상할 수 있다. '예산 외의

지출'이란 예산에 계상되지 않은 신규 소요를 말하며, '예산 초과 지출'이란 예산에 계상된 경비 중 일부가 부족한 경우 해당 소요 예산으로 충당이 불가능한 추가 소요를 말한다.

일곱째, 당해 예산에 반영되지 않았지만 예산 집행과 동일한 효과를 창출할 수 있도록 인정하는 국고채무부담행위 제도가 있다. 이는 차관(借款), 국공채 등과 같이 국가 채무에 포함된다. 국고채무부담행위란 국고의 부담을 야기하는 채무를 체결할 권한을 부여하는 것이다. 채무를 부담할 권한만 부여받는 것이며, 지출에 대해서는 다시 국회의 의결을 얻어야 한다.

여덟째, 회계 연도 개시 전에 대통령이 정하는 바에 의해 기획재정부 장관이 예산을 배정하는 '회계 연도 개시 전 예산 배정'이 있다. 회계 연도 전에 배정할 수 있는 경비는 외국에 지급하는 경비, 선박에 속하는 경비, 교통이나 통신이 불편한 지방에 지급하는 경비, 각 관서에서 필요한 부식물의 매입 경비, 정보비, 여비 등이 있다.

아홉째, 국회 의결에 의해 예산이 성립한 이후 상황 변화로 인해 사업을 변경하거나 새로운 사업을 추진해야 하는 경우 추가경정예산을 편성하여 국회 의결을 받아 예기치 못했던 사태에 대처할 수 있도록 하고 있다.

마지막으로, 수입 지출의 특례가 있다. 수입의 특례로서는 과년도 수입과 지출금의 반납이 있으며, 지출의 특례로서는 자금의 전도, 선금급, 개산급, 도급경비, 과년도 지출, 수입 대체 경비 등이 있다.

제 4 절 결산

결산이란 한 회계 연도에서 국가의 수입과 지출의 실적을 확정적 계수로 표시하는 행위이다. 이로써 정부의 책임을 해제시키고 감사원의 권한이 발동하는 계기가 된다. 결산의 기능은 예산의 범위 내에서 재정 활동을 했는지를 확인하고, 그 결과를 장래의 재정 운영에 반영하는 것이다.

결산은 행정부와 입법부의 결산 절차로 나누어 진행된다. 우선 행정부의 개별 집행 부서는 예산 지출을 마감하여 세입결산보고서, 세출결산보고서, 계속비결산보고서, 국가의 채무에 관한 계산서를 2월 말까지 기획재정부 장관에게 제출해야 한다. 기획재정

부 장관은 세입세출결산에 각 중앙 관서의 세입세출결산보고서, 계속비결산보고서 및 국가의 채무에 관한 계산서를 첨부하여 이를 다음 연도 6월 10일까지 감사원에 제출해야 한다.

감사원은 세입세출결산서를 검사하고 그 보고서를 다음 연도 8월 20일까지 기획재정부에게 제출한다. 감사원의 검사는 예산 집행을 무효·취소시키는 것이 아니며, 회계 상의 비위에 대한 시정 조치를 구하는 행위이다. 정부는 감사원의 검사를 거친 세입세출 결산을 다음 회계 연도 개시 120일 전까지 국회에 제출한다.

결산의 최종적인 과정은 국회의 심의를 거침으로써 끝난다.

제 3 장 예산 개혁

정부의 재정 관리자들은 예산이 적절히 운영된다면 지출의 통제, 관리 및 능률성, 계획 등의 세 가지 주요한 기능을 수행하는 것으로 믿고 있다. 지출 통제와 관련된 기능에 사용되는 예산 기법은 민간 부문의 예산과 크게 다르지 않지만 나머지 두 가지 관리 및 계획 기능을 수행하는 데는 민간 부문의 예산과 상이한 접근방법이 요구된다. 쉬크(A. Schick)는 미국 예산 개혁의 단계를 그 정향(orientation)에 따라 통제 지향, 관리 지향, 기획 지향으로 구분했다. 국내 학자 중에는 여기에 감축 지향, 참여 지향을 추가하여 설명하기도 한다(이종수 외, 2012).

1. 통제 지향

지출의 통제와 관련하여 정부는 이용 가능한 자원의 한도를 엄수하며 예산 운영의 합법성을 준수해야 하는데 정부의 지출은 의회에서 승인한 세출의 범위 내에서 이루어져야 한다.

1920년대 초 서구의 예산 운영 제도에서는 품목별 지출이 중요한 방법이었는데, 품목별예산 제도는 전형적인 통제지향적 예산 제도이다. 품목별예산 제도는 구체적인 지출 소요액의 기록과 이후의 집행에 초점이 맞추어졌는데 이는 가장 효과적인 재정통제

수단이 되었다. 품목별예산 제도는 재무회계 시스템의 발전과 병행하여 재정 통제 목적을 효과적으로 수행했다.

2. 관리 지향

관리 지향적 예산 제도는 각 기관에서 구입하는 투입 요소나 자원보다 정부 활동의 성과에 초점을 맞추는 것이다. 사업에 소요되는 자원은 목적을 달성하기 위해 투입하는 수단에 불과하기 때문에 예산에서 가장 중요한 일은 사업 또는 성취해야 할 서비스, 그리고 사업이나 서비스의 비용이 얼마인가를 파악하는 일이다.

1949년 미국의 후버위원회는 이러한 접근방법을 통해 성과주의 예산 제도를 제안했다. 1940년대와 1950년대에 풍미한 성과주의 예산의 요소들은 아직까지 남아 있어 재정 관리의 효과적인 수단으로 작용하고 있다.

3. 기획 지향

예산은 기획의 기능을 수행하는 것으로, 기존의 사업을 계속하거나 새로운 사업을 개발하거나 혹은 자원을 배분하는 의사결정 수단으로 작용한다. 예산 개혁에서 이러한 지향은 PPBS를 통해 추구되었다. 이는 기업에서 발전된 프로그램 예산 제도 기법에서 나온 것이다. 프로그램 예산 제도의 기본적인 목적은 통합적인 목적에 의해 지출을 요구하는 것이 아니라 프로그램 패키지에 의해 지출하려는 것이다. 즉 최종적인 목적의 기술, 광범위한 프로그램 대안의 식별, 프로그램과 재정계획과의 연계 등을 강조한 것이다.

4. 감축 지향

1970년대 이후부터 서구에서는 물가 상승과 재정 적자, 그리고 경기 침체의 영향으로 성장의 한계가 인식됨에 따라 정부 재정의 팽창에 대항하는 조세 저항 운동이 발생했다. 이에 따라 재정 낭비를 줄이고 능률성을 제고하기 위해 중장기 사업에 소요되는 예산을 매해 영기준(zero base)에서 다시 검토하는 ZBB(zero base budgeting) 제도를 도입하는 등 감축 관리가 추진되었다.

5. 참여 지향 : 의회와 주민 참여

전통적인 예산 개혁은 주로 예산 편성의 주체인 행정부가 예산 기능의 변화에 적합한 새로운 예산 제도를 도입하는 데 초점이 두어졌다. 그런데 정부의 지출을 통제하고 책임성을 높이기 위한 예산 개혁에서 의회와 시민사회의 비중이 점차 증대되고 있다. 의회에서는 성과지향적인 정책 운영을 위해 더욱 강도 높은 입법을 추진했고 시민사회에서는 예산 운영에서의 예산 감시 운동을 통해 성과에 대한 감시와 평가 활동을 강화하고 있다. 즉 실제적인 정부 서비스의 수요자인 주민들과의 유기적인 협력 관계가 중요해지면서 행정부 스스로도 예산 과정에서의 시민 참여를 적극 유도하게 되었다.

제7편 생각해 보기

1. 최근 우리나라 특정 지방자치단체에서 대기오염을 방지하기 위해 디젤 차량에 매연 저감장치를 달아주는 사업을 추진하였다. 그러나 실제로는 엔진출력이 떨어진다는 이유로 그 장치를 떼버리고 운행하는 운전기사들이 적지 않다는 사실이 밝혀졌다. 이와 같이 예산낭비만을 초래하고 정책 효과가 없는 사업을 억제하여 정책 사업의 실질적 효율성을 제고할 수 있는 방안에 대해 생각해 보자.
2. 매년 연말이 되면 각 행정 기관에서 쓰지 않고 남은 예산을 소진하기 위한 불필요한 사업들이 추진되고 있다. ‘가로수의 잦은 교체’, ‘멀쩡한 보도블록 교체’와 같은 ‘12월의 열병(December fever)’을 방지하기 위한 제도적 개선책에 대해 생각해 보자.
3. 우리나라의 예산은 심의 과정에서 매년 수천억 원씩 증액되는 것으로 나타나고 있다. 2010년 10월 여당 단독으로 강행 처리한 2011년도 최종 예산에도 당초 행정부가 편성하지 않은 예산이 3,300여억 원이나 포함돼 있는 것으로 나타났다. 이 가운데 상당 부분은 여·야당의 힘 있는 국회의원들이 자신의 지역구나 이해관계 단체의 민원을 해결하기 위해 국회 예산결산특별위원회에 쪽지를 넣어 반영한 이른바 ‘쪽지 예산’이라는 것이다. ‘쪽지 예산’의 잘못된 관행을 없애기 위한 제도 개선책을 생각해 보자.

A large, light gray circular graphic element is positioned on the right side of the page, partially cut off by the edge. It consists of two thick, curved segments that form a partial circle, framing the central text.

제8편
행정개혁

제 8 편 행정개혁

제 1 장 행정개혁의 의의와 접근방법

제 1 절 행정개혁의 의의

행정개혁(administrative reform)은 행정 체제를 보다 나은 상태로 변화시키는 것을 말한다. 행정개혁은 특정한 행정 가치를 달성하기 위해 이루어지는 계획된 변화(planned change)로, 동태적 특성을 지닌다.

케이든(Caiden, 1969: 65)은 행정개혁을, ‘저항에 거스르는 행정 변화의 인위적 유도(artificial inducement of administrative transformation, against resistance)’로 정의한다. 케이든에 의하면, 행정개혁은 자연스럽게 이루어지는 변화가 아니라는 점에서 인위적(artificial)이며, 설득과 주장 그리고 제재의 위협과 연관되기에 유도된(induced) 것이며, 결과 상태가 현재 상태보다 항상 더 나으리라는 믿음에 근거하여 추진되기에 도덕적 의미를 지닌다는 것이다.

행정개혁은 (1) 미시적 차원의 행정개혁과 (2) 거시적 차원의 행정개혁으로 그 유형을 나누어볼 수 있다. 미시적 차원의 행정개혁은 ‘행정 체제 내부의 합리화(internal administrative rationalization)’를 가리킨다. 이는 행정 조직의 구조 변경, 새로운 기술·방법의 채택·적용, 행정인의 가치관·신념·태도를 변화시켜 행정 조직의 효율성을 제고하고자 하는 좁은 의미의 행정개혁을 말한다. 이에 반해 거시적 차원의 행정개혁은 정책 체제와 정책 기조의 변혁을 통해 정부 전체의 효율성을 제고하고자 하는 노력으로 규정할 수 있다.

오늘날 공·사 부문을 막론하고 조직 현상에 있어 개혁은 풍토병과 같다. 그러나 개혁이란 극히 소수만이 할 수 있고, 극히 소수만이 그것을 견뎌낼 수 있으며, 극히 소수만이 그 뒤에까지 살아남을 수 있다(Fishman, 1997). 개혁은 그만큼 힘든 것이다. 하버드 대학 경영대학원의 연구 결과에 의하면, 개혁을 추진한 선두 기업 가운데 단지 30%만이 손익계산상의 개선을 이룬 것으로 나타났다(Pascale et al., 1997; Dover, 2004). 사기업체의 개혁 성과가 이렇게 빈약함에도 불구하고, 여러 나라에서는 사기업

의 개혁 모델을 따라 공공 부문의 개혁을 추구하고 있다. 공공 부문의 개혁은 더 어려운 작업이라고 할 수 있다.

행정개혁은 결코 쉬운 작업이 아니다. 적지 않은 혁신 노력들은 정부의 효율성 증대라는 당초의 목적을 달성하기보다는 엄청난 사회경제적 비용만 초래한 채, 오히려 기존의 제도적 장치들을 못 쓰게 망가뜨리는 부작용을 낳았을 뿐이라는 경험적 증거들이 적지 않다

제2절 행정개혁의 접근 방법과 대상 영역

행정개혁의 접근 방법은 학자에 따라 다양하게 범주화된다.

휴즈와 보우디치(Huse & Bowditch, 1977)는 ‘조직 개혁’의 접근 관점을 (1) 구조 설계 관점(structural-design perspective), (2) 과정 관점(work-flow perspective), (3) 인간 관점(human perspective), (4) 통합체제 관점(integrated systems perspective)의 4가지 유형으로 나누고 있다.

행정개혁의 접근 방법은 일반적으로 대상 영역을 기준으로 하여 다음과 같이 유형화한다. (1) 조직의 구조적 설계 변경에 초점을 두는 ‘구조적 접근(structural approach)’, (2) 조직 내의 운영 과정 또는 일의 흐름의 개선에 초점을 두는 ‘과정적 접근(procedural approach)’, (3) 개혁의 초점을 조직 구성원인 인간에 두는 ‘행태적 접근(behavioral approach)’, (4) 조직의 상징체계, 신화, 의례를 바꾸고 그에 따라 조직 구성원의 행동 양식과 관행, 그리고 신념을 혁신하고자 하는 조직문화 접근(organizational culture approach), (5) 그리고 개혁 대상의 구성 요소들을 포괄적으로 고려하는 ‘종합적 접근(integrated approach)’.

제 2 장 성공적 행정개혁 전략

제 1 절 행정개혁과 저항의 극복

행정개혁을 성공적으로 추진하기 위해서는 무엇보다 개혁에 따르는 저항을 슬기롭게 극복하여야 된다. 케이트는 혁신 작업에 수반되는 저항에 초점을 두어, 행정개혁을 ‘저항에 맞서 인위적으로 유도하는 행정 변혁’으로 정의한다(Caiden, 1969: 8). 행정개혁은 인위적으로 기존의 질서를 타파하고 새로운 질서를 구축하려고 하는 것이기에 개혁에는 무릇 저항이 따르게 마련이다. 개혁이 추구하는 새로운 질서란, 다른 말로 하면, 권력·부·명예 등 사회적 가치의 분배 기준을 바꾸는 것을 말한다. ‘유형화된 가치배분 기준’인 제도를 바꾸려 할 때, 그러한 변화를 통해 손해를 보게 되는 개인 및 집단은 개혁에 저항하게 마련이다.

일반적으로 행정개혁에 따르는 저항의 원인으로는 기득권의 침해, 타성으로 인한 저항, 개혁 내용의 불확실성, 고객 집단의 저항 등을 든다. 그밖에 개혁이 수반하는 혁신의 과부하(過負荷), 변혁에 따른 혼돈과 불안 및 정신적 고통도 저항의 원인이 된다. 개혁추진자의 특성과 저항자의 특성 또한 저항에 큰 영향을 미치는 요인이 된다. 행정개혁에 대한 저항은 대개의 경우 개혁 목표 및 내용과 관련하여 야기된다. 즉 개혁으로 인해 이익 및 권한을 상실할 우려가 있거나, 개혁 성과를 불신하거나 또는 개혁안의 내용이 바람직하지 못하거나 불확실한 경우 저항이 야기된다. 어떤 유형의 혁신이든 개혁에는 승자(수혜자)와 패자(손해 보는 자 및 비용부담자)가 있게 마련이다. 행정개혁으로 인해 불이익을 받는다고 느끼거나 지위가 상실된다고 느끼는 사람들은 개혁에 저항한다.

개혁에 대한 저항을 극복하기 위해서는 앞서 살펴본 저항의 원인을 제거하면 될 것이다. 저항의 극복 방법에 대해 학자들은 다양한 전략을 제시한다. 저항극복의 방법은 (1) 강제적 방법(coercive method), (2) 공리적·기술적 방법(utilitarian-technical method), (3) 규범적·사회적 방법(normative-social method) 등으로 나뉜다. 강제적 방법은 저항자에 대해 물리적 제재나 불이익의 위협을 가하는 방법을 말한다. 공리적·기술적 방법은 이익 침해에 대해 기술적 조정을 하거나 보상을 제공함으로써 저항을

회피하는 전략이다. 규범적·사회적 방법은 상징 조작 및 설득의 방법을 통해 개혁 대상 집단의 심리적 저항 요인을 약화시키는 전략을 말한다.

제 2 절 행정개혁의 성공적 관리 전략

개혁은 체제의 문제이기에, 행정개혁이 성공하기 위해서는 포괄적 접근이 필요하다. 그리고 조직 혁신은 조직이 변하는 것이 아니라 사람이 변하는 것이다. 즉 정부 또는 조직 자체가 변하는 것이 아니기에, 조직 구성원들의 생각과 행태가 변하도록 해야 개혁이 성공하는 것이다.

개혁이 성공하기 위해서는 여러 가지 요건이 필요하다. 학자들은 이러저러한 논거에서 개혁의 다양한 성공 요건을 제시한다.

던포드(Durnford, 2004)는 성공적 혁신의 기초로 다음의 5가지를 제시한다.

- (1) 최고관리층의 선도(The Leader Is Critical to Success)
- (2) 간부 집단의 헌신(Commitment of the Top Team Is a Priority)
- (3) 강력한 비전의 창출(Creating a Powerful Vision Is Vital)
- (4) 반복된 의사전달(Communicate, Communicate, Communicate)
- (5) 혁신촉진자의 육성 및 훈련(Create and Train the Facilitators of Change)

그리고 워싱턴과 그의 동료들(Washington, et al., 2004)은 혁신의 5가지 구성 요건을 다음과 같이 제시하고 있다.

- (1) 비전(vision): 당신은 어디로 가려고 하는가?
- (2) 리더십(leadership): 누가 당신을 그곳으로 인도할 것인가?
- (3) 전략 계획(change plan): 어떻게 그곳에 도달할 것인가?
- (4) 정치 계획(political plan): 어떻게 다른 사람의 지지와 도움을 동원할 수 있을 것인가?
- (5) 강렬한 혁신 열망(burning platform): 왜 나는 바뀌어야 하는가?

제 3 장 각국의 행정개혁

제 1 절 우리나라 역대 정부의 행정개혁

우리나라는 1948년 정부 수립 이후 정치적·경제적·사회적 변동을 겪으면서 수많은 행정개혁을 단행해 왔다. 대부분의 경우 행정개혁은 정부 기구의 개편을 중심으로 진행되었다.

이승만대통령의 제1공화국(1948-1959)은 헌법 제정 등 국가의 기본 제도를 수립하고 행정 체제의 기반을 구축한 정부 형성의 시기였다. 4.19혁명을 계기로 출범한 제2공화국(1960-1961)은 민주화를 위한 다양한 정치·행정 개혁을 시도했다. 의회에 양원제가 도입되고, 시·읍·면장까지 주민 직선에 의해 선출되는 지방자치제가 전면적으로 도입되었다. 그러나 제2공화국의 이러한 혁신 노력은 새로운 체제가 제대로 실험되고 뿌리내리기 이전에 5.16 군사쿠데타에 의해 좌절되고 말았다.

5.16 쿠데타에 의해 탄생한 박정희 행정부(1961-1979)는 행정 체제의 합리화를 위한 다양한 행정개혁을 추진했다. 수십 차례에 걸쳐 정부 조직을 개편하고 인사행정·기획·심사분석 등 여러 분야에 걸쳐 새로운 절차와 기법을 도입하였다. 1979년 10·26사태 이후 일련의 격동기를 거쳐 1981년 3월 출범한 전두환 대통령의 제5공화국 정부(1980-1987)는 20여년에 걸친 압축 성장 기간 동안 누적되어온 행정 체제의 부작용을 제거하고 정부주도 성장 정책의 패러다임을 바꾸기 위한 행정개혁을 추진하였다. 그러나 성립 과정에서의 정통성 결여라는 태생적 한계 때문에 전두환 행정부의 개혁 작업은 그렇게 성공적이지 못했다. '6월 민주항쟁' 등 민주화 열기 속에서 태동한 노태우 행정부(1988-1992)는 정치·사회적 민주화를 위한 제한된 개혁을 시도하였다. 그러나 3·4·5공화국과 같이 군부지배체제의 맥을 이었다는 한계 때문에 별다른 정치·행정적 변화를 가져오지 못하였다.

'문민정부'의 기치를 내건 김영삼 행정부(1993-1998)는 권위주의 체제를 해체하고 민주주의를 제도화하기 위한 다양한 개혁을 시도하였다. 김영삼 행정부는 정치 공작과 인권 탄압의 상징이었던 국가안전기획부와 국군기무사 등 억압기구의 축소와 정치간여 금지 등 탈정치화를 도모하는 개혁을 추진하였으며, 아울러 금융실명제 및 부동산실명

제 도입 등의 경제 개혁 조치를 취하였다. ‘국민의 정부’의 기치를 내세운 김대중 행정부(1998-2002)는 출범을 전후하여 불어 닳친 외환 위기 극복을 위해 시장 메커니즘을 회복하고 경제 규제를 혁파하기 위한 정부 혁신을 추진하였다. 신공공관리적 입장에서 개혁을 추진한 김대중 행정부는 그러나 지나치게 다양한 추진 주체에 기인된 추진력의 분산·약화 등으로 당초 기대와는 달리 개혁 성과의 한계를 나타냈다. ‘참여정부’의 기치를 내건 노무현 행정부(2003-2007)는 국민 참여와 지방 분권 그리고 국가균형발전을 위한 다양한 개혁 정책을 추진하였다. 그러나 노무현 행정부의 정부 혁신에 대해 ‘올바른 목표 - 그릇된 수단(right goal, wrong method)’이라고 일부 학자들이 비판하듯이, 개혁 목표 달성을 위한 구체적 전략의 결여와 개혁 역량의 부족으로 큰 성과를 거두지 못했다는 평가를 받고 있다.

우리나라 역대 정부의 행정개혁은 그다지 성공적이지 못했다. 역대 정부의 정부 혁신은 우선 명확한 비전과 의지도 없이 규범적 구호만으로 개혁 정책을 가장(假裝)하고, 뚜렷한 이론적 기반이 없이 상호 상충적일 수 있는 여러 처방들을 복합적으로 제시함으로써 개혁 목표와 선호 체계에 혼란을 초래하고 일관성을 상실하였다는 한계를 지적할 수 있다. 또한 문화적 정합성을 고려하지 않은 채 검증되지 않은 외국의 이론과 개혁 사례를 껍질만 형식적으로 도입한다든지, 조직 문화가 상이한 기업 조직의 개혁 논리를 정제하지 않은 채 공공조직에 그대로 적용하려 함으로써 개혁에 한계를 드러내지 않을 수 없었다고 평가할 수 있을 것이다. 또한 지나치게 잦은 ‘개혁의 과잉’ 또한 개혁에 대한 내성을 기르고 개혁피로감을 초래하게 된 점을 지적하지 않을 수 없다. 개혁 강박관념에 빠진 새 정권이 집권 초기 성급하게 추진하는 어설픈 개혁은 제도와 행태를 개선하기는 커녕 그나마 작동하던 기존 제도마저 망가뜨리는 부작용을 초래한다. 그것도 막대한 사회경제적 부담을 초래하면서. 선부르고 잦은 제도 변경은 문제가 많으며, 새로운 제도나 정책의 효과가 충분히 발휘될 수 있도록 충분한 숙성 기간을 갖도록 하는 것이 중요하다(최종원, 2003). 5년간의 집권 기간 동안 4차례나 정부 조직을 개편하고, 바로 전 해에 만든 중앙부처를 그 이듬해에 또 다시 바꾸는가 하면, 심지어는 행정 기관의 명칭만을 바꾸고도 개혁을 하였다는 식의 알맹이 없는 정부 혁신은 개혁에 대한 국민의 기대와 신뢰만 떨어뜨릴 뿐이다.

제 2 절 외국의 행정개혁

1. 영국의 행정개혁

영국에서는 절대군주제가 확립된 16세기 이후까지도 체계화된 관료제가 발달되지 않았으며, 19세기 중엽까지 국왕이나 귀족들이 관직을 미끼로 자신의 정치적 영향력을 확대하는 이른바 정실주의에 의해 관료가 임명되었다. 따라서 영국에서의 행정개혁은 실적주의 제도가 확립되기 시작한 19세기 중엽 이후에 시도되었다고 할 수 있다.

19세기 영국의 행정개혁은 1848년 재무부에 설치된 노스코트-트레벨리안 위원회(Northcote and Trevelyan Commission)가 획기적인 계기가 되었다. 글래드스톤(W. E. Gladstone) 수상의 적극적 후원 하에 활동한 이 위원회는 1853년 「공무원제도 개편에 관한 보고서(Report and Papers Relating to the Reorganization of the Civil Service)」를 의회에 제출하였다.

이 보고서는 ① 정실주의를 폐지하고 공개경쟁채용 시험에 의거하여 공무원을 채용할 것, ② 행정 사무를 지적 사무(intellectual work)와 일상 사무(routine work)로 나누어 이에 대응하는 두 종류의 시험을 실시할 것, ③ 지적 사무를 담당할 상급공무원의 시험은 일반 능력에 관한 시험으로 역사·어학·자연과학 등 일반 교양 과목에 치중할 것, ④ 공무원 임용 절차를 능률화·간소화하기 위해 시험을 관장할 독립적인 중앙인사위원회를 설치할 것, ⑤ 시험을 정기적으로 실시하며 성적주의에 의한 임용과 승진 제도를 도입할 것, ⑥ 공무원의 지위를 상급·하급의 2등급으로 구분하고 상급공무원의 임명은 19-25세, 하급공무원의 임명은 17-21세로 제한할 것, ⑦ 시보 기간을 설정할 것, ⑧ 부처 간 순환보직제를 실시할 것, ⑨ 연차 증봉과 연금 제도를 둘 것 등을 건의하였다. 이 노스코트-트레벨리안 보고서는 당시 정실주의의 혜택을 누리던 정치인들의 큰 저항을 불러 일으켰으나, 1855년 및 1870년의 추밀원령을 통해 영국의 실적주의 인사 제도 확립의 획기적 계기를 마련하였다.

영국에서는 20세기 들어 중앙정부 행정 기구에 대한 개혁이 다시 추진되었다. 1914년의 공무원 제도에 관한 왕립위원회 보고서, 1917년의 재무부위원회 보고서(The Report of the Committee on the Treasury), 1918년의 홀데인위원회 보고서(Haldane Committee Report), 1929년의 장관권한위원회 보고서(The Committee on Ministers'

Powers or Donoughmore Committee), 1965-68년의 풀턴위원회(Fulton Committee) 활동 등을 들 수 있다(김수영, 1996: 263).

영국은 또한 1979년 이후 대처(Margaret Thatcher)수상의 주도 아래 재무관리개혁(FMI: Financial Management Initiatives) 등 광범한 행정개혁을 추진하였다. 1973년 및 1978년의 석유위기를 겪으면서 심각한 경제 및 재정 타격을 받은 영국정부는 1979년부터 정부 기구의 축소 및 기능 재편, 인력 감축, 공기업 민영화 등 강력한 구조 조정 작업을 추진하였다. 그리고 넥스트 스텝 프로그램(The Next Steps Programs)을 통해 책임운영기관 제도를 도입하고, 공공서비스의 질 향상을 위한 경쟁제도 도입, 시민헌장제(Citizen's Charter Program), 의무경쟁입찰제(Compulsory Competitive Tendering System: CCT)¹³⁾, 시장성 테스트(Market Testing)¹⁴⁾, 경비효용성(value for money) 진단 등 다양한 개혁 조치들을 추진했다.

2. 미국의 행정개혁

건국의 역사가 길지 않은 미국은 유럽 대륙과 같은 관료제적 전통을 경험하지 않았다. 미국에서는 1820년, 대통령이 임명하는 공직자의 임기를 대통령의 임기와 일치시키는 4년 임기법(Four Years' Law)이 제정되면서 인사제도상의 엽관주의 개혁의 법적 기초가 마련되었다. 그리고 1883년 펜들턴 법(Pendleton Act)이 제정되면서 실적주의 개혁이 시작되었다.

펜들턴 법의 주요 내용은 다음과 같다(안희수, 1976: 388-389).

- ① 독립적이며 초당적(超黨的)인 인사위원회를 설치한다.
- ② 공무원의 임용은 공개경쟁채용 시험에 의한다.
- ③ 시험에 합격한 공무원에 대해서는 시보 임용 기간(probation term)을 둔다.

13) 의무경쟁입찰 제도는 지방정부의 직영 사업으로 특정 서비스를 공급하고자 할 때는 반드시 먼저 해당 서비스의 공급에 대해 경쟁 입찰을 실시하도록 하는 제도이다, 의무경쟁입찰 제도는 기존에 서비스 공급에 참여하고 있던 공무원 팀(지방정부 관련 부서)을 민간 부문과 경쟁 입찰에 참여할 수 있게 허용했다는 점에서 민간위탁과 구분된다. 영국에서는 2000년부터 이 제도를 '최고가치 정책(Best Value)'으로 전환했다. '최고가치 정책'은 서비스를 단순히 저렴한 비용으로 제공하는 것만이 능사가 아니라는 점을 강조하고 있다.

14) 시장성 테스트는 정부 부문에 경쟁성 도입 여부 및 그 정도를 결정하기 위한 사전 검증 절차이다. 즉 입찰 등 공정한 경쟁 절차를 통해 정부 기관과 민간 또는 정부 기관 간에 경쟁을 시험적으로 도입해 봄으로써 그 효과에 따라 내부시장화 또는 민간위탁 등의 방안을 결정하게 된다.

④ 공무원의 정치 활동은 금지된다.

펜들턴 법 제정 이후, 「연방정부 사무처리 방법에 관한 특별위원회(Cockrell Committee)」 (1887년), 「행정조직 기타에 관한 합동위원회(Dockery-Cockrell Commission)」 (1893년)가 구성되는 등 미국 연방정부 수준에서 대규모적인 행정개혁이 추진되었다.

20세기 들어 일명 브라운로 위원회로 불리는 「행정관리에 관한 대통령위원회(President's Committee on Administrative Management)」 (1936년)의 개혁, 1·2차 '후버위원회'(1947년 및 1953년)의 개혁이 추진되었다. 후버(Herbert Hoover) 전 대통령을 위원장으로 하여 1947년 설치된 제1차 후버 위원회는 가장 중요한 정부 업무 활동의 능률적 수행을 위해 경비를 최소한으로 절약하고, 업무·활동 및 기능의 중복을 제거하며, 업무·활동 및 기능을 통합하고, 불필요한 기능 및 업무를 폐지하고, 업무·활동 및 기능의 범위에 관한 명확한 규정을 통해 업무 처리의 절약과 능률 봉사를 목적으로 설치되었다.

1953년의 제2차 후버 위원회가 건의한 구체적 개혁안은 다음과 같다. 즉 64개에 달하는 대통령 직속기관 중 31개 기관을 제외한 나머지를 대통령이 지정하는 부처의 관리 하에 둘 것, 엮관제와 실적제를 조화시키는 등의 공무원제도 개혁, 동력·우편·저금 등 약 500개의 정부 기업을 민간 부문에 이양하는 정부 기업의 혁신, 문서 관리 간소화 등의 개혁 조치를 건의하였다. 후버 위원회의 건의에 따라 500여개의 국영기업체가 민영화되고 성과주의예산 제도가 확대 실시되는 한편 행정의 능률화가 이루어지는 등 관리 혁신에 크게 기여하였다.

미국의 클린턴(B. Clinton) 행정부는 또한 1993년부터 국정성과평가(National Performance Review: NPR) 개혁을 추진하였다. 1993년 2월 취임한 클린턴대통령은 취임 직후 향후 3년간 각 연방기관별로 인원을 4%이상씩 감축하는 등 연방공무원 10만 명을 감축하도록 지시하였다. 또한 각 부처 공무원을 중심으로 국정성과평가 팀(NPR)을 구성하여 광범한 정부 혁신을 추구하였다. 고어(A. Gore) 부통령 주도 하에 운영된 NPR은 '정부재창조'의 기치아래 새로운 관리 시스템을 도입해 관료적 형식주의를 제거하고 집행 부서의 재량권 확대와 절차의 간소화를 추진했다. NPR은 국민을 최우선으로 하는 정부 창조를 지향하면서 불필요한 지출을 줄이고, 고객에 대해 봉사하

며, 직원의 권한을 강화하고, 지역사회가 자신들의 문제를 해결하도록 지원하며, 탁월한 실력을 함양한다는 작업 원칙을 내세웠다.

3. 일본의 행정개혁

일본의 근대적 정부 체제는 1868년 명치유신을 계기로 확립되었다. 명치유신을 계기로 막부정치 시대가 종말을 고하고 태정관(太政官)을 권력의 중추 기구로 하는 근대적 정부 체제가 구축되었다. 당초 태정관은 의정관·행정관·사회관·군무관·외국관·형법관·신지관 등 7관으로 나누어져 있었으나, 1868년의 직원령에 의해 태정관에는 좌·우 대신, 대납언, 참의를 두고 그 아래 민부·대장·병부·형부·관내·외무의 6성(省)이 설치됨으로써 태정관이 국정의 중추 기구가 되었다. 태정관 제도는 1885년 폐지되었다.

일본의 행정 체제는 제2차 세계대전이 끝난 뒤 근본적으로 개혁되었다. 신헌법의 채택, 행정조직관계법 및 국가공무원법의 제정으로 국민주권의 원리, 삼권분립의 원칙, 국회의 최고성과 의원내각제도의 원칙이 천명되고 천황의 관제대권(官制大權)이 부인되었으며¹⁵⁾, 공무원은 국민 전체의 봉사자로 규정되었다. 그리고 종래의 중앙집권적 지배 체제가 타파되고 지방자치제가 도입되었다.

일본은 1980년대 이후 강력한 정부 혁신을 추진하였다. 국제수지 흑자가 확대되는 시대적 배경 속에서 일본 경제를 국제 사회와 조화시키기 위한 경제구조조정의 필요성과, 다른 한편에 있어서는 악화되는 국가 재정을 재건하기 위한 행정개혁의 필요성이 대두되었다. 재정 재건의 실현은 1981년 설치된 「제2차 임시행정조사회」(제2차 임조)를 중심으로 검토되었다. 또한 1983년의 「제1차 임시행정개혁추진심의회」(제1차 행혁심)와 1987년의 「제2차 임시행정개혁추진심의회」(제2차 행혁심)를 통해 공적 규제 완화를 통한 경제구조조정에 관한 논의가 전개되었다. 1985년 및 1987년에는 전후(前後) 일본의 행정개혁 중 최대 성과의 하나로 내세우는 3공사 즉 전매공사·전신전화공사·일본국유철도의 민영화가 이루어졌다.

1996년에는 중앙성청(中央省廳)의 1/2축소, 대장성 해체 등 중앙 정부의 전면 개편, 특

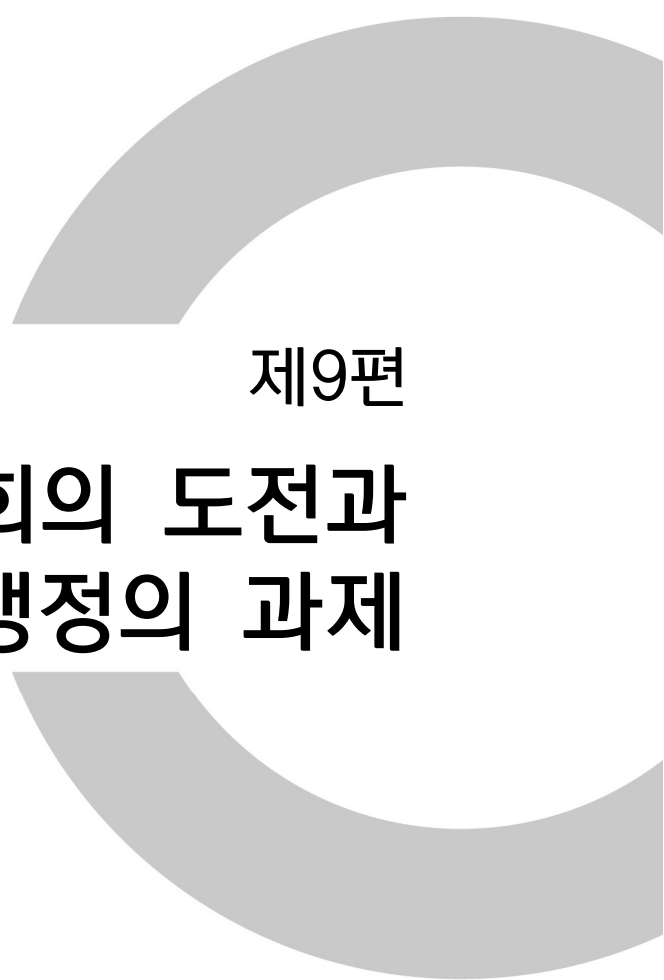
15) 오늘날의 행정조직법 및 국가공무원법 등에 상응하는 법제는 천황의 관제대권(官制大權)에 속하는 것이라고 하여 칙령 내지는 추밀원령에 의해 정해지던 이전의 제도가 바뀌게 되었다(西尾 勝, 1993). 전후 일본국 헌법 제65조는 “행정권은 내각에 속한다”고 규정하여 궁내청을 포함해 모든 행정 기관이 예외없이 내각 속으로 들어오게 되었다(회계감사원 등은 제외). 따라서 전전의 통치 구조에 존재한 궁중의 내대신, 궁내대신, 원로, 추밀원, 군령기관과 같이 내각으로부터 독립한 정부 기관의 존속을 허용하지 않게 되었다.

수법인의 민영화와 통폐합, 행정정보공개법 제정 등을 총선 공약으로 내세운 하시모토 개혁이 추진되었다. 하시모토 내각은 21세기를 맞아 정치·경제·사회의 변혁에 효과적으로 대응하기 위하여 행정, 재정, 사회보장, 경제, 금융, 교육 등에 걸친 6대 개혁을 추진하였다. 하시모토(橋本)총리를 회장으로 하는 행정개혁회의가 1997년 12월 3일 공포한 최종 보고 속에는 행정의 목적·기능을 축으로 중앙성청(中央省廳)을 재편성하여 그 수(數)를 절반으로 축소하여 행정의 폐해 및 중복을 배제하며 보다 높은 시점(視點)과 넓은 시야에 서서 정책입안을 가능하게 한다는 내용을 담고 있다.

당시 1부(府) 22성(省)청(廳)으로 구성된 일본 중앙성청(中央省廳)의 숫자를 그 절반인 1부(府) 12성(省)청(廳)으로 정리하겠다는 하시모토 개혁안은 오부치(小淵惠三) 내각에 의해 1999년 7월 제2차 중앙성청 등 개혁 관련 법률로 제정·공포되었다. 1990년대와 2000년대에 걸쳐 추진된 일본의 행정개혁의 특징은 행정 운영에 있어서는 「정치 주도의 확립」과 「행정 조직의 슬림화」로 요약할 수 있다.

제8편 생각해 보기

1. 한국의 행정개혁과 일본의 행정개혁의 차이점에 대해 살펴보자.
2. 영국의 대처 수상이 추진한 ‘넥스트 스텝’ 개혁의 내용을 알아보자.
3. ‘정부재창조’의 가치를 내건 미국 클린턴 행정부의 행정개혁의 특징을 알아보자.



제9편

미래사회의 도전과
행정의 과제

제 9 편 미래사회의 도전과 행정의 과제

제 1 장 세계화와 행정

제 1 절 세계화의 의의

오늘날 전 세계적으로 확산되고 있는 세계화(globalization)는 각국의 경제, 사회 및 행정에 큰 영향을 미치고 있다. 세계화란 통신 기술의 발달과 무역·자본의 흐름 등으로 세계 시장이 공간적·제도적으로 통합되고, 각국의 제도 및 정책의 유사성이 증가하는 과정이라고 할 수 있다(이종수, 2010: 231). 세계화는 자본주의적 생산 및 교환의 기본 단위가 되는 기업 조직과 경영의 공간적 범위가 전 지구적으로 확대되는 것을 의미하는 경제적 측면의 세계화를 지칭하는 경우가 많다. 그러나 세계화의 가장 핵심적인 함의는 국가 간 상호 관계가 강화되고, 복합적인 상호 의존성이 심화되는 것을 말한다(Denhart, 1999).

‘개방(openness)’으로서의 세계화는 개별 국가의 관세 장벽과 규제 등 보호주의 장치의 제거를 통해 금융·상품 거래의 신속화는 물론 통신 및 문화의 교류를 용이하게 하는 대규모의 국경 개방을 의미한다(Brown, 1992). 그러한 ‘국경 없는 세계’는 통합된 세계 경제, 세계 정부, 동질적 세계 문화, 그리고 함축적이긴 하나 ‘세계적 행정 체제(global system of public administration)’로 특징지을 수 있을 것이다(Scholte, 1997). 최근 들어 인터넷 등 다양한 정보기술 수단들이 이러한 세계화에 크게 기여하고 있다. 행정의 세계화는 “세계적으로 생각하고 지방적으로 행동하라(thinking globally and acting locally)”는 금언으로 요약될 수 있다(Farazmand, 1999).

제 2 절 세계화의 행정적 함의

세계화는 국가사회 전반에 걸쳐 다양한 영향을 끼치고 있다. 세계화는 각국의 행정 및 제도의 혁신을 자극하는 긍정적 효과를 초래하는가 하면, 다른 한편에서는 개별 국가의 주권을 약화시키고 민주주의를 위협하며 공동체의 상실을 초래하고, 지구적 권력 구조의 집중화를 초래하며, 기업 및 정부 엘리트의 집중화를 강화하고, 저개발국의 강대국에의 예속을 강화하는 등 부정적 영향을 초래하기도 한다. 다음에서는 세계화가 행정에 미치는 함의를 고찰하고자 한다(Farazmand, 1999; 이종수, 2010).

- (1) 세계화는 국민국가적 정책의 무력화를 초래한다. 세계무역기구(WTO)로 상징되는 세계화는 개방화를 강요함으로써 특히 개별 국가의 산업 성장 정책 및 무역 규제와 같은 국민국가적 경제 정책을 무력화시킨다.
- (2) 세계화는 국제적 표준(global standard)에 적합하도록 행정 체도를 바꾸는 행정 개혁을 촉진한다. 세계화가 추진됨에 따라 각국은 관세 및 비관세 장벽을 철폐하고 각종 규제를 완화하며, 세제(稅制) 등 재정 제도와 금융 제도 등을 개방화에 적합하도록 바꿀 것을 국제사회로부터 요구받게 된다.
- (3) 세계화는 또한 민간화를 통해 공공 영역을 축소할 것을 처방하며, 공공 서비스 생산에 있어 민·관 공동생산 및 파트너십을 강조한다.
- (4) 세계화는 행정의 전문화를 촉진한다. 즉 세계화의 도전에 대해 행정은 전문화로 응답하지 않으면 아니 되게 되었다.
- (5) 세계화는 정부 부문의 분권화를 촉진하는 데 반해 사기업 부문에 있어서는 기업 권력의 대규모적 집중화와 조직 구조의 집권화를 초래하고 있다.
- (6) 세계화는 민주주의의 확산을 촉진한다는 긍정적 평가와 아울러 민주적 절차를 위협하고 공동체를 파괴한다는 부정적 평가를 받기도 한다.
- (7) 세계화는 지구공동체(global community) 문제에 대한 공동 대처를 촉구한다. 세계화는 환경오염, 기아와 같은 전 지구적 문제에 대한 관심을 환기하고 공동 대책의 마련을 촉구하는 분위기를 형성한다.

제 2 장 미래 사회의 도전과 미래 행정의 모색

제 1 절 미래 사회의 도전

지난 20여 년간 전례 없이 급격한 변화와 도전을 겪은 우리 사회와 정부는 21세기의 변화된 환경 속에서 더욱 심각한 국내외의 여러 도전에 직면하게 될 것이다.

향후 우리 사회의 발전에 영향을 미칠 메가트렌드는 다음과 같이 예측될 수 있다. 먼저 경제적 측면에서는 2008년 미국 월가(Wall Street)의 금융시스템 붕괴로 전 세계적 경기후퇴가 초래된 것과 같이 지구화된 경제 체제는 세계 경제의 불안정성을 더욱 증대시킬 것으로 전망할 수 있다. 또한 경제·산업 측면에서 국제 경쟁(global mega competition)이 더욱 심화되고 자국의 기술과 산업을 보호하기 위한 국가 간 대립이 본격화되며 다국적 기업의 세계 시장에 대한 영향력이 증대될 것으로 예측할 수 있다. 그리고 WTO체제에도 불구하고 경제블록간 보호주의가 강화되고 개발도상국의 에너지 수요 급증으로 에너지 자원을 둘러싼 갈등이 증대될 것으로 전망된다. 이러한 상황에서 국가경쟁력의 원천이 되는 과학 기술의 육성과 창의성 있는 인적 자원의 개발이 한층 더 중요한 국가적 과제로 대두될 것이다.

사회적 측면에서는 ‘삶의 질’이 중시됨으로써 분배와 형평을 중시하는 사회적 요구가 증대될 것으로 전망된다. 특히 구조적 실업과 사회양극화 현상이 중요한 도전으로 부상할 것으로 예측된다. 산업 구조의 고도화로 경제 규모는 비록 커진다 하더라도 ‘일자 리 없는 성장(jobless growth)’이 지속되고, 리프킨(Jeremy Rifkin, 1996)이 예언하였듯이 로봇과 정보통신기기들이 인간의 노동력을 급격하게 대체함으로써 ‘노동자 없는 세계’가 눈앞에 다가오고 있다. 또한 사회구성원의 80%가 불안정한 고용 상태에 놓이게 되는 20% 대 80%의 양극화 사회에 대비, 경제적 부를 나누는 새로운 분배 방식을 모색하는 것이 중요한 사회적 과제로 대두될 것이다(이종수, 2010: 300-302).

제2절 미래 행정의 모색

지난 20여 년간 공공관리 패러다임의 새로운 변화를 주도해 온 OECD 국가들은 정부 패러다임이 20세기 후반의 급격한 기술 진보와 경제 성장 그리고 사회 발전의 변화를 따라가지 못하고 있는 것으로 인식, 다양한 개혁 조치를 취해 왔다. 이에 따라 OECD 국가의 공공 행정은 좀 더 효율적이고, 투명하며, 고객 지향적으로 변화했고, 더 탄력적인 성과 중심 조직으로 전환되었다. 그럼에도 불구하고 여러 국가는 아직 변화된 사회가 정부에 대해 제기하는 근본적이고도 다양한 도전에 성공적으로 대응하지 못하고 있는 것이 사실이다.

OECD 공공거버넌스위원회(Public Governance Committee)에서는 2003년과 2004년 개최한 심포지엄 등을 통해 공공 부문 혁신의 주요 과제로 개방형 정부, 성과 향상, 책임과 통제의 현대화, 기능 재배분 및 조직 재구성, 시장형 메커니즘의 활용, 인적 자원 관리의 현대화 등을 제시했다(OECD정부혁신아세아센터, 2006: 10-17).

이상의 논의를 바탕으로 하여 우리는 미래 정부의 모습을 다음과 같이 그려 볼 수 있을 것이다(이종수, 2010).

(1) 뉴거버넌스적 네트워크형 정부

미래의 정부는 그 명칭이 대리정부(government by proxy)¹⁶⁾ 형태가 되었건, 제3자 정부(third party government)¹⁷⁾가 되었건, 또는 그림자 국가(shadow state)¹⁸⁾가 되었건 네트워크식 국정관리 체계를 많이 활용하게 될 것이며, 시민은 공공 문제 해결로부터 떨어져 있기(remoteness)보다는 적극적으로 개입(engagement)하는 공민(public)이 되어야 할 것이다.

16) 중앙정부의 재정 지원을 토대로 하여 민관협력(public-private partnership), 계약(contracting out) 등의 방식을 통해 정책 집행을 외부 기관에 위임하는 정부 운영 형태를 말한다.

17) 전통적으로 정부 소유의 기능으로 간주되어 온 각종 사회 및 복지 서비스 생산에서 정부는 정책을 결정하고 자원을 공급하며 제3섹터 기관들이 공공재의 생산 및 서비스를 조직화하는 정부 운영 형태를 가리킨다.

18) 그림자정부는 비영리기관 등 민간 부문과 정부 기관 간의 다양한 협력적 상호작용을 가리키는 개념이다.

(2) 신공공관리적 성과지향형 정부

미래의 정부는 가격 메커니즘과 경쟁 원리를 활용한 공공 서비스 제공, 그리고 고객 지향적 서비스 제공을 중시하며, 기업의 경영 원리와 관리 기법을 행정에 도입·접목하여 정부의 성과 향상과 관리의 효율성을 제고하고자 하는 신공공관리적 성과지향형 정부가 되어야 할 것이다.

(3) 지식의존적 학습조직형 정부:

오늘날의 사회는 지식정보화 사회다. 정보사회에서는 정부의 효과성 제고를 위한 학습 관련 정보를 관리할 수 있는 지식의존적 학습조직(knowledge-driven learning organizations)이 필요하다. 학습조직은 모든 구성원이 문제 인지와 해결에 관여하면서 조직 역량의 제고를 위해 시행착오를 거치면서 지속적으로 실험할 수 있는 조직을 말한다. 9·11테러와 같은 전례 없는 비일상적 사태에 효과적으로 대응하기 위해서는 유형화된 업무를 일상적으로 처리하는 관료제 조직 구조보다는 학습조직이 유효할 것이다.

(4) 투명한 개방형 정부

미래 정부는 시민이 쉽게 접근할 수 있고, 품질 높은 서비스를 제공하며, 시민의 증가하는 욕구에 부응하는 대응성 있는 개방형 정부가 되어야 할 것이다. 개방형 정부에서는 투명성의 가치가 중요시된다. 즉 정부의 의사결정과 집행 과정 등 다양한 공적 활동이 정부 바깥으로 명확하게 드러나야 한다. 정부 안의 정보가 정부 바깥에 존재하는 사람들에게 투명하게 개방된다는 것은 행정의 형평성과 공정성을 확보하기 위한 그리고 부패를 방지하기 위한 주요 수단이 된다.

(5) 사명지향적 책임 정부:

미래의 정부는 법규나 규정에 의해 운영되는 전통적 관료제형 정부보다는 목표와 임무를 중심으로 조직을 운영하고 결과를 중시하는 사명지향적 책임정부가 되어야 할 것이다. 다시 말하면 법규와 규정을 준수한다면 결과적 책임에서 해제될 수 있다는 관료

제적 무책임성에서 탈피하여 결과를 중시하는 사명지향적 정부가 되어야 할 것이다. 즉 21세기의 미래 정부는 '투입'과 '과정'에 대한 통제를 강조하는 관료제적 운영 방식에 의존하기보다는 '결과'와 '성과'에 대한 책임을 강조하는 사명지향적 책임정부가 되어야 할 것이다.

제9편 생각해 보기

1. 신자유주의 이념에 따라 추진되는 '시장지향적 정부 혁신'의 효용과 한계를 생각해 보자.
2. 다음의 예시문에 제시된 바와 같은 상황을 방지하기 위해, 공무원의 국제적 역량을 어떻게 길러야 할 것인지 그 효과적 방안에 대해 생각해 보자.

세계화·민영화의 어두운 그림자

상상해 보았는가. 하루아침에 30~300% 오른 수도요금과 한 달 소득에서 25%를 물세로 내는 일. 빗물을 받아두는 걸 법으로 금지하고, 먹는 물이 안전하지 않아 늘 사먹어야 하는 일. 몇 해 전 볼리비아 코차밤바 사람들이 겪은 일이다.

1999년 세계은행은 볼리비아 정부에 돈을 빌려주면서 수도국을 민영화하고 초국적 기업에 관리를 맡기라고 했다. 볼리비아 정부는 미국의 초국적 기업인 벡텔과 계약을 맺었다. 코차밤바 물을 40년 동안 민간위탁한다는 내용이었다. 도중에 파기할 수 없다는 단서도 달렸다. 벡텔만이 승자가 되는 물관리법안을 의회가 통과시키자 코차밤바 사람들은 물세를 내든지 굶든지 해야 하는 상황에 내몰렸다.

정치가, 세계은행, 초국적 기업이 '모두가 주인이면서 아무도 주인일 수 없는 물'을 놓고 마음대로 권리를 정하고 거래하자 사람들은 분노했다. 물세를 내지 않고 밥을 먹기를 선택했다. 물이 필요한 모든 생명, 사람·동물·식물·땅·돌 그리고 미래에 올 사람들을 살리기를 선택했다. "돈을 투자한 만큼 이득을 얻으려고 만년설, 산, 강, 지하수, 저수지, 호수까지 상품으로 만들" 초국적 기업에 맞서, 멋대로 결정을 내린 정부에 맞서 싸우기를 선택했다. 물은 땅에 흐르는 피고, 어머니 대지가 준 선물이기 때문이다.

코차밤바 사람들은 어둠 속에서 체결한 계약과 물관리법안 내용이 무엇인지 '정보'를 찾아내어 사람들에게 '알렸다'. 다섯 명으로 시작한 물 사유화 반대 투쟁은 십, 백, 백만으로 늘었다. 모두가 대표이자 지도자였다. 거리로 '나오고', 십만 명이 한자리에 모여 '공동회의'를 하고, 서로 '조직하고, 벡텔이 없어도 충분히 스스로 물 부족 문제를 해결하고 관리할 '대안'을 마련했다. 총구도 두려워하지 않고 정부와 벡텔을 '압박'해 마침내 2000년 4월 빼앗긴 물을 되찾았다. 물길은 제 길을 찾아 흘렀다.....

[삶의창] 조심하십시오 / 박수정 (한겨레신문: 2007-12-07)

참고문헌

- 강신택. (1995). 「사회과학연구의 논리」, 개정판. 서울: 박영사.
- _____. (2002). 포스트모더니티의 행정이론. 윤영진·김태룡 외. 「새행정이론」. 서울: 대영문화사.
- 국민권익위원회. (2010). 청렴 선진국 실현을 위한 2010년도 반부패·청렴정책추진지침.
- 김수영. (1996). 「총합행정개혁론」. 서울: 도서출판 법률계.
- 김신복. (1991). 「발전기획론」. 서울: 박영사.
- 김영중. (1995). 「행정철학」. 서울: 법문사.
- 김종술. (1999). 포스트모더니즘을 통해서 본 행정학의 이해. 「정부학연구」, 5(1).
- 김태룡. (2007, 2010). 「행정이론」. 서울: 대영문화사.
- 남궁근. (2004). 「행정조사방법론」. 서울: 법문사.
- 대통령자문 지속가능발전위원회. (2004). 「갈등관리시스템 구축방안 연구보고서」.
- 민진. (2012). 「조직관리론」. 서울: 대영문화사.
- 박동서. (1997). 「한국행정론」. 법문사.
- 박우순. (2002). 「행정학의 새로운 패러다임」. 법문사.
- _____. (1996). 「현대조직론」. 서울: 법문사.
- 박호숙. (1999). 「정책결정 과정의 기본 논리와 실제」. 국가전문행정연수원.
- 백승기. (2001). 「정책학원론」. 서울: 대영문화사.
- 신무섭. (1993). 「재무행정학」. 서울: 대영문화사.
- 심준섭. (2006). 행정학 연구의 대안적 방법으로서의 방법론적 다각화(triangulation): 질적 연구방법과 양적 연구방법의 결합. 한국행정학회 「2006년 동계학술세미나 자료집」.
- 안병만. (2008). 「한국정부론」(제5판). 서울: 다산출판사.
- 안병영. (2000). 21세기 국가 역할의 변화와 국정관리. 사회과학원. 「계간사상」. 봄호.
- 안희수. (1976). 공무원제도의 사적 발전. 윤근식 외. 「현대정치와 관료제」, 서울: 대왕사: 233-256.

- 양창삼. (1992). 「조직이론」. 서울: 박영사.
- 오석홍. (1998). 「행정학」. 서울: 나남.
- _____. (1993). 「인사행정론」 (신정판). 서울: 박영사.
- _____. (1990). 「조직이론」. 서울: 박영사.
- 유훈. (1995). 「정책학원론」. 서울: 법문사.
- _____. (1992). 정책수단에 관한 고찰. 「행정논총」, 30(2). 서울대 행정대학원.
- 이종범 외. (1994). 「딜레마이론: 조직과 정책의 새로운 이해」. 나남출판.
- 이종수. (2013a). 「새행정개혁론」. 서울: 대영문화사.
- _____. (2013b). 「한국행정의 이해」. 서울: 대영문화사.
- _____. (2012). 「새행정윤리」. 서울: 대영문화사.
- _____. (2010). 「새 미래의 행정」. 서울: 대영문화사.
- _____. (2009a). 한국의 정치행정 맥락의 분석. 서울행정학회. 「한국사회와 행정연구」. 제20권 제3호 2009. 11.) : 17-39.
- _____. (2009b, 2013c). 「행정학사전」. 대영문화사.
- _____. (2008). 우리나라 역대 행정부의 정책체제의 특징에 관한 고찰. 한국행정사학회. 「한국행정사학지」. 제23호(2008. 12.): 77-103.
- 이종수 외. (2014). 「행정학입문」. 대영문화사.
- 이종수 외. (2005, 2012). 「새행정학」. 대영문화사.
- 이종수 외. (2011. 전정7판). 「새인사행정론」. 대영문화사.
- 임승빈. (2005). 「지방자치론」. 법문사.
- 정용덕. (2002). 「현대국가의 행정학」. 서울: 법문사.
- 정정길. (2002). 행정과 정책연구를 위한 시차적 접근방법: 제도의 정합성을 중심으로. 「한국행정학보」, 36(1).
- 조성한. (2005). 거버넌스 개념의 재정립. 한국행정학회. 「동계학술대회 발표 논문집」.
- 조만형. (1999). 포스트모더니즘과 행정이론. 서울행정학회. 「1999년도 하계학술대회 발표논문집」.
- 조창현. (2006). 포스트모더니즘, 패러다임, 합리화 그리고 정부혁신: 포괄적 가치규범 체계의 가능성을 중심으로. 한국행정학회. 「추계학술대회 발표논문집」.

- 주재복·한부영. (2006). 「갈등유형별 협력적 로컬 거버넌스의 구축방안」. 한국지방행정연구원.
- 차문중 편. (2005). 「기업환경 개선을 위한 규제개혁 연구: 규제의 영향과 개혁정책 분석」. 한국개발연구원 연구보고서 2005-08.
- 차하순. (1983). 「형평의 연구」. 서울: 일조각.
- 최종원. (2003). 시차이론과 행정개혁. 「한국행정학보」 37(2): 289~305.
- 하태권. (2005). 서론. 하태권 외. 「현대 한국정부론」. 서울: 법문사.
- 한국행정연구원. (2007). 「갈등사례별 원인 분석 및 대응방안 연구」.
- 西尾 勝. (1993). 「行政學」 東京: 有斐閣. 강재호 역. (1997). 「일본의 행정과 행정학」. 부산: 부산대학교 출판부.
- Ackermann, A. (2003). The Idea and Practice of Conflict Prevention. *Journal of Peace Research*, 40(3): 339-347.
- Ackoff, R. L. et al. (1981). *A Prologue to National Development*. Philadelphia: Univ. of Pennsylvania Social Systems Sciences Department.
- Adams, J. (1963). Toward an Understanding of Inequity. *Journal of Abnormal and Social Psychology*, 67.
- Allen, Hubert J. B. (1990). *Cultivating the Grass Roots: Why Local Government Matters*. Hague: International Union of Local Authorities.
- Allison, Graham T. (1971). *Essence of Decision: Explaining the Cuban Missile Crisis* 1ed. Boston: Little, Brown and Co.
- Anderson, James E. (1979). *Public Policy Making*, 2nd ed. New York: Holt, Reinhardt and Winston.
- Aristotle. (1962). *Nicomachean Ethics*, Trans, with Introduction, and Notes, by Martin Ostwald. N.Y.: Bobbs-Merrill.
- Arthur, John and William H. Shaw. (1978). *Justice and Economic Distribution*. Englewood Cliffs: Prentice-Hall Inc.

- Baker, R. F., Michaels, R. M. & Preston, E. S. (1975). *Public Policy Development*. N. Y.: John Wiley & Sons.
- Barron, J., G. Crawley and T. Wood. (1991). *Councillors in Crisis*. Macmillan.
- Bass, Bernard M. & Bruce J. Avolio. (1994). *Improving organizational effectiveness through transformational leadership*. Thousand Oaks, CA: Sage.
- Bhargava, Vinay K. and Emil P. Bolongaita, Jr. (2004). *Challenging Corruption in Asia: Case Studies and a Framework for Action*. Washington, D. C.: The World Bank.
- Blake, R. & Mouton, J. (1964). *The Managerial Grid*. Houdton, T.X.: Gulf.
- Brown, Seyom. (1992). *International Relations in a Changing Global System: Toward a Theory of World Polity*. Boulder, CO: Westview Press.
- Burns, T. & Stalker, G. M. (1961). *The Management of Innovation*. London: Tavistock.
- Caiden, G. E. (1977). Administrative Corruption. *PAR*. 37(2).
- _____. (1969). *Administrative Reform*. Chicago: Aldine Publishing Company.
- Christensen, Tom and Per L^ægreid eds. (2006). *Autonomy and Regulation: Coping with Agencies in the Modern State*. Northampton, Massachusetts: Edward Elgar Publishing, Inc.
- Churchman, C. West, (1968). *The Systems Approach*. New York: Dell Publishing Co. Inc.
- Daft, R. (1998). *Organization Theory and Design*, (6th ed.), Cincinnati: South-Western.
- Denhardt, J. V. & Denhardt, R. B. (2003). *The New Public Service: Serving, not Steering*. New York: M. E. Sharpe.
- _____. (2000). The New Public Service: Serving Rather than Steering. *PAR*. 60(6): 549-559.
- Denhardt, R. B. (1999). *Public Administration: An Action Orientation*, (3rd ed.), N. Y.: Harcourt Brace College Publishers.

- D'Holbach, Paul Henri Thiry Baron. (1776). *La Morale universelle, ou les Devoirs de l'homme fondés sur la nature, Théorie de la morale, II*, Amsterdam, Rey.
- Dover, Phil. (2004). *Change Agents at Work*.
<http://www.babsoninsight.com/contentmgr/showdetails.php/id/570>.
- Dunn, W. N. (1981). *Public Policy Analysis : An Introduction*. Englewood Cliffs, N. J.: Prentice-Hall.
- Durnford, Trevor. (2004). *Building the Foundation for Successful Change*.
<http://www.isixsigma.com/library/content/c040329a.asp>
- Dye, Thomas R. (1981, 1975, 1972). *Understanding Public Policy*. Englewood Cliffs : Prentice-Hall Inc.
- Easton, David. (1965). *A Framework for Political Analysis*, Chicago: The University of Chicago Press.
- Emery, Fred E. (1968). Concepts, Methods, and Anticipations. Michael Young(ed.), *Forecasting and the Social Science*. London : Social Science Research Council.
- Farazmand, Ali. (1999). Globalization and Public Administration, *Public Administration Review*, Vol. 59.
- Farmer, D. J. (1995). *The Language of Public Administration: Bureaucracy, Modernity, and Postmodernity*. Tooscaloosa, Alabama: The University of Alabama Press.
- Finer, Herman. (1966). Administrative Responsibility in Democratic Government, Peter Woll. (ed.). *Public Administration and Policy*. New York: Harper & Row, Publishers.
- _____. (1941). Administrative responsibility in democratic government. *Public Administration Review*, Vol. 1, (pp.335-350).
- Fishman, Charles. (1997). Change: Few can do it. Few can sustain it. Few can survive it. *Fast Company*. April/May. Issue o8.
<http://www.fastcompany.com/magazine/08/change.html>

- Fox, Charles J. & Hugh T. Miller. (1995). *Postmodern Public Administration: Toward Discourse*. Thousand Oaks, CA: Sage Publications.
- Finer, Herman. (1966). Administrative Responsibility in Democratic Government. Peter Woll (ed.), *Public Administration and Policy*. New York: Harper & Row, Publishers. pp. 247-275.
- Fletcher, P. J. (1967). Public Administration. in H. V. Weiseman (ed.), *Political Science*. London: Routledge & Kegan Paul.
- Frankena, William. (1967). Values and Valuation. *Encyclopedia of Philosophy*(P. Edward, ed.), New York: Macmillan.
- Friedrich, Carl Joachim. (1966). Public Policy and The Nature of Administrative Responsibility. Peter Woll (ed.), *Public Administration and Policy*. New York: Harper & Row, Publishers. pp. 221-246.
- _____. (1940). Public policy and the nature of administrative responsibility. In Carl J. Friedrich (ed), *Public Policy*. Cambridge: Harvard University Press.
- Gant, George. (1979). *Development Administration: Concept, Goals, Methods*. Madison, Wisconsin: University of Wisconsin Press.
- Giddens, A. (1998). *The Third Way: The Renewal of Social Democracy*. 한상진·박찬욱 옮김.(1999). 「제3의 길」 . 서울: 생각의나무.
- Golembiewski, R. T. (1977). *Public Administration as a Developing Discipline. Part 1. Perspective on Past and Present*. New York: Marcel Dekker, Inc.
- Gore, W. (1964). *Administrative Decision Making: A Heuristic Model*. N. Y.: Wiley.
- Gould, David J. (1983). The Effects of Corruption on Administration Performance: Illustration from Developing Countries. in *World Bank Staff Working Papers* (No. 580). Washington, D. C.: The World Bank: 1-41.
- Groot, Tom and Tjerk Budding. (2008). New Public Management's Current Issues and Future Prospects. *Financial Accountability & Management*, 24(1).
- Gyford, John, Steve Leach and Chris Game. (1989). *The Changing Politics of Local Government*. London: Unwin Hyman Ltd.

- Ham, Christopher and Michael Hill. (1984). *The Policy Process in the Modern Capitalist State*. Brighton, Sussex: Harvester Press.
- Hammerschmid, Gerhard and Renate E. Meyer. (2005). New Public Management in Austria: Local Variation on a Global Theme? *Public Administration*, 83(3): 709-733.
- Handy, C. (1989). *The Age of Unreason*. Boston, Mass.: Harvard Business School Press.
- Harmon, Michael M. (1981). *Action Theory for Public Administration*. New York: Longman.
- Hersey, Paul & K. H. Blanchard. (1972). *Management of Organizational Behavior*. Englewood Cliffs: Prentice-Hall.
- Herzberg, F. (1966). *Work and the Nature of Man*. N. Y.: World Publishing Co.
- Hill, Dilys M. (1974). *Democratic Theory and Local Government*. London: George Allen & Unwin Ltd.
- Hogwood, B. W. & Peters, B. (1983). *Policy Dynamics*. N.Y.: St. Martin's Press.
- Holsti, K. J. (1977). *International Politics*, 3rd ed. Englewood Cliffs: Prentice-Hall.
- Hood, Christopher. (1991). A Public Management for All Seasons? *Public Administration*. 69(1).
- House, Robert J. & Jane M. Howell. (1992). Personality and charismatic leadership. *The Leadership Quarterly* 3(2): 81-108.
- Huse, Edgar F. and James L. Bowditch. (1977). *Behavior in Organizations: A Systems Approach to Managing*, 2nd ed. Addison-Wesley.
- Isaak, Alan C. (1981). *Scope and Methods of Political Science: An Introduction to the Methodology of Political Inquiry*. Homewood Ill.: The Dorsey Press.
- Jex, Steve M. (2002). *Organizational Psychology: A Scientist Practitioner Approach*. John Wiley & Sons, Inc.
- Johnson, Cathy Marie. (1992). *The Dynamics of Conflict Between Bureaucrats and Legislators*. New York: M. E. Sharpe, Inc.

- Jones, G. N. (1966). Strategies and Tactics of Planned Organizational Change. *Philippine Journal of Public Administration* 10(4): 320-342.
- Jun, Jong S. (2009). The Limits of Post-New Public Management and Beyond. *Public Administration Review* January | February.
- Kaufmann, Daniel. (1997). Corruption: The Facts. *Foreign Policy*: 114-131.
- Keefer, P. and S. Knack. (1997). Why Don't Poor Countries Catch up?: A Cross National Test of an Institutional Explanation. *Economic Inquiry* 35(3): 590-602.
- Kettl, D. (1988). *Government by Proxy: Mismanaging Federal Programs*, Washington D. C.: CQ Press.
- Key, Jr. Valdimer Orlando. (1964). *Politics, Parties and Pressure Groups*. New York: Thomas Y. Crowell.
- Koontz, Harold and Cyril O'Donnell. (1959). *Principles of Management: An Analysis of Managerial Functions*. N. Y.: McGraw-Hill Book Co.
- Lauman, E. O. & Knoke, D. (1987). *The Organizational State: Social Choice in National Policy Domains*. Madison, WI: Univ. of Wisconsin Press.
- Lawyer, John. (1994). *Negotiation: Theory and Practice*. Henneberry Hill Consultants, Inc.
- Leff, Nathaniel H. (1964). Economic Development Through Bureaucratic Corruption. *American Behavioral Scientist*. 8(3): 8-14.
- Litterer, Joseph A. (1974). Conflict in Organization: A Re-examination. in Henry L. Tosi and W. Clay Hamner, eds. *Organizational Behavior and Management: A Contingency Approach*. St. Clair Press.
- Luthans, F. (1973). *Organizational behavior*. New York: McGraw-Hill
- MacRae, D. & Wilde, J. (1979). *Policy Analysis for Public Decision*. N. Scituate: Duxbury.
- March, J. G. and H. A. Simon. (1958). *Organizations*. John Wiley and Sons.
- Martell, Luke. (2004). National Differences and the Rethinking of Social Democracy:

- Third Ways in Europe. In Surendra Munshi, Biju Paul Abraham (eds.), *Good governance, democratic societies and globalisation*. London: Sage Publications Ltd.
- Maslow, A. H. (1943). A Theory of Human Motivation. *Psychological Review*, 50.
- McCurdy, Howard E. (1977). *Public Administration. A Synthesis*. Menlo Park, Calif.: Cummings.
- McGregor, D. (1960). *The Human Side of Enterprise*. N. Y.: McGraw-Hill.
- Meier, Kenneth J. (1979). *Politics and the Bureaucracy*. California: Duxbury Press.
- Millet, John D. (1947). *The Process and Organization of Government Planning*. New York: Columbia University Press.
- Milward, H. B. (1994). Implications of Contracting Out: New Roles for the Hollow State. In P. W. Ingraham, B. S. Romzek & Associates, *New Paradigms for Government: Issues for the Changing Public Service*. San Francisco: Jossey-Bass.
- Moe, Terry M. (1985). The Politicized Presidency. In Chubb, John E., Peterson, Paul E., eds. *The New direction in American Politics*. Washington : Brookings Institution.
- Mosca, Gaetano. (1939). *The Ruling Class*. New York: McGraw Hill.
- Mosher, F. C. (1982). *Democracy and the Public Service*, 2nd ed., New York: Oxford University Press.
- Mueller, D. C. (1979). *Public Choice*. New York: Cambridge University Press.
- Naisbitt, J. (1988). *Megatrend*. N. Y.: Random House.
- Nakamura, R. T. & Smallwood, F. (1980). *The Politics of Policy Implementation*. N. Y.: St. Martin's Press.
- Nye, J. S. (1970). Corruption and Political Development: A Cost Benefit Analysis. in Heidenheimer. *Political Corruption: Readings in Comparative Analysis*. N.Y.: Rinehart & Winston.
- O'Reilly III, C. & Pondy, L. (1979). Organizational Communication. In S. Kerr(ed.),

- Organizational Behavior*. Columbus, Ohio: Grid.
- Ostrom, Vincent. (1989, 1974). *The Intellectual Crisis in American Public Administration* (2nd ed.), Tuscaloosa: The Univ. of Alabama Press.
- Ostrom, Vincent A. & Elinor Ostrom. (1971). Public Choice: A Different Approach to the Study of Public Administration. *Public Administration Review*. 13(2).
- Pascale, R., Millemann M., Gioja L. (1997). Changing the way we change. *Harvard Business Review*. 75(6):126-39.
- Perelman, Chaim. (1963). *The idea of justice and the problem of argument*. New York:: The Humanities Press.
- Peter, Lawrence J. and Raymond Hall. (1969). *The Peter Principle*. N.Y.: Bantam Books.
- Pollitt, Christopher. (1995). Justification by Works or by Faith: Evaluating the New Public Management. *Evaluation* 1(2) October.
- Porter, L. & Lawler, E. (1968). *Managerial Attitudes and Performance*. Homewood, I. L.: Dorsey Press.
- Pratt, J. W. and R. J. Zeckhauser. eds. (1975). *Principals and Agents: The Structure of Business*. Boston: Harvard Business School Press.
- Pressman, Jeffrey L. and Aaron Wildavsky. (1979). *Implementation*, second edition. Berkeley: University of California Press.
- Presthus, R. (1985). *The Organizational Society*. N. Y.: St. Martin's Press.
- _____. (1975). *Public Administration*(6th ed.). New York: Ronald Press.
- Rahim, M. (1986). *Managing Conflict in Organizations*. N. Y.: Praeger.
- Rangarajan, L. N. (1985). *The Limitation of Conflict: A Theory of Bargaining and Negotiation*. New York: St. Martin's Press.
- Reichard, C. (1996). Die New Public Management-Debatte im internationalen Kontext. In C. Reichard and H. Wollmann (eds.), *Kommunalverwaltung im Modernisierungsschub?* Basel: Birkhäuser Verlag: 214-74.
- Rhodes, R. A. W. (1996). *The New Governance: Governing without Government*.

- Political Studies*, 44: 652-667.
- _____. (1983). *Control and Power in Central-Local Government Relations*. Aldershot: Gower Publishing Company Limited.
- Richards, Peter G. (1983). *The Local Government System*. London: George Allen & Unwin.
- Ripley, Randall B. and Grace A. Franklin. (1991). *Congress, the Bureaucracy, and Public Policy*, 5th ed. California: Brooks/Cole Publishing Company.
- Rivera-Baitiz, F. L. (2000). Democracy, Governance and Economic Growth. *Review of Development Economics* 6(2): 225-247.
- Robbins, S. P. (1974). *Managing Organizational Conflict: A Nontraditional Approach*. Englewood Cliffs: Prentice-Hall.
- Rosenbloom, David H. and Kravchuk. (2005). *Public Administration: Understanding Management, Politics, and Law in the Public Sector*. Boston: McGraw Hill.
- Salamon, L. M. (1981). Rethinking Public Management: Third Party Government and the Changing Forms of Government Action. *Public Policy*, 29(3).
- Salamon, L. M. & Lund, M. S. (1989). The Tools Approach: Basic Analytics. in L. M. Salamon (ed). *Beyond Privatization: The Tools of Government Action*. Washington D. C.: Urban Institute Press.
- Schedler, K. and I. Proeller. (2002). The New Public Management: a Perspective from Mainland Europe. in K. McLaughlin, S. P. Osborne and E. Ferlie (eds.), *New Public Management: Current Trends and Future Prospects*. London and New York: Routledge.
- Schmidt, S. M. and T. A. Kochan. (1972). Conflict: Toward Conceptual Clarity, *Administrative Science Quarterly*, Vol.3.
- Scholte, J. (1997). Global Capitalism and the State. *International Affairs*, 73(3): 427-52.
- Shafritz, Jay M., E. W. Russell, Christopher P. Borick. (2007). *Introducing Public Administration* (5th ed.). New York: Pearson Education, Inc.

- Sharkansky, Ira. (1982). *Public Administration: Agencies, Policies and Politics*. San Francisco: W. H. Freeman.
- Sidgwick, Henry. (1981). *The Methods of Ethics*. (7th [Hackett reprint] ed.), Hackett Publishing Co. (초판은 1874년에 출판됨)
- Simon, Herbert A. et al. (1950). *Public Administration*. N.Y.: Alfred A. Knopf.
- Smith, B. C. (1985). *Decentralization : The Territorial Dimension of the State*. London: George Allen & Unwin.
- Sorauf, F. J. (1962). The Conceptual Muddle. C. J. Friedrich (ed.). *The Public Interest*. N.Y.: Atherton.
- Stahl, O. Glenn. (1983). *Public Personnel Administration*. 7th and 8th ed., New York: Harper & Row.
- Stanyer, J. and B. Smith. (1976). *Administering Britain*. London: Fontana/Collins.
- Stogdill, R. M. (1982). *Handbook of Leadership*. New York: The Free Press.
- Stoker, Gerry. (1988). *The Politics of Local Government*. London: Macmillan Education Ltd.
- Suchman E. A. (1967). *Evaluation Research*. New York: Russel Sage Foundation.
- Taylor, F. (1911). *The Principles of Scientific Management*. N. Y.: Harper & Row.
- Thomas, K. W. (1979). Organizational Conflict. in S. Kerr(ed.) *Organizational Behavior*. Columbus, Ohio: Grid Press.
- Toffler, A. (1990). *Power Shift: Knowledge, Wealth, and Violence at the Edge of the 21st Century*. N. Y.: Bantam Books.
- Walton, R. E. (1975). Criteria for Quality of Working Life. in L. E. Davis & A. B. Chems (eds.). *The Quality of Working Life, vol. 1: Problems, Prospects and the State of the Art*. The Free Press.
- Warren, Charles R. and Leanne R. Aronson. (1981). Sharing Management Capacity Is There A Federal Responsibility. *Public Administration Review*, May/June.
- Washington, Marvin•Stephen Hacker•Marla Hacker. (2004). *Five Components of Successful Change: The importance of Vision, Leadership, Strategic Plan,*

- Political Plan, and Burning Platform in undergoing Transformation Projects.*
in
<http://mashington.ba.ttu.edu/FIVE%20COMPONENTS%20OF%20SUCCESSFUL%20CHANGE-anahuac.pdf>.
- Waterston, Albert. (1969). *Development Planning: Lessons of Experience*. Baltimore: Johns Hopkins Press,
- Werner, Simcha B. (1983). New Direction in the Study of Administrative Corruption. in *PAR*. 43(2): 146-154.
- White, Leonard D. (1956). *Introduction to the Study of Public Administration*. New York: The Macmillan Co.
- Wolch, J. (1990). *The Shadow State: Government and Voluntary Sector in Transition*. N. Y.: Foundation Center.
- Wolf, Patrick J. (1999). Neutral and Responsive Competence : The Bureau of the Budget, 1939-1948, Revisited. *Administration & Society* 31(1) : 142-67.
- Woo, J. (2004). Growth, Government Policies and Institutions in the Globalized *World Economy*. mimeo. DePaul University.
- Wright, Deil S. (1988). *Understanding Intergovernmental Relations*. Pacific Grove, California: Brooks/Cole Publishing Company.
- Yukl, G. (1994). *Leadership in Organizations*, (3rd ed.), Englewood Cliffs, N. J.: Prentice- Hall.



A series of horizontal dotted lines extending across the page, providing a template for writing a memo. The lines are evenly spaced and cover the majority of the page's width.



A series of horizontal dotted lines for writing, starting from the top right of the memo icon and extending across the page.

행 정 학

2015년 2월 일 인쇄
2015년 2월 일 발행

편 집 : 지 방 행 정 연 수 원 기 획 부

대표집필 : 한 성 대 학 교 이 종 수
행 정 학 과 교 수

검 토 : 인 천 광 역 시 강 여 진

교 정 : 경 기 도 이 은 속

인 쇄 : 전북장애인보호작업장
TEL : (063) 227-9944
FAX : (063) 227-9947

※ 이 책자의 전문(全文)은 지방행정연수원 홈페이지 (www.logodi.go.kr)에 게재되어 있습니다.

☎ 문의 : 063-907-5048 지방행정연수원 기획협력과 과 장 정 종 훈
담 당 이 윤 욱

<비매품>